

Арт Симпсон

Призрак Биржи

ПРЕДИСЛОВИЕ

Это должно было случиться, размышлял я, поднимаясь к вершине небольшого холма позади своего дома. Нет ни одного трейдера, который не отдал бы половину своих активов, только чтобы узнать, как действует великий гуру! Знание его мыслей может стоить тысяч долларов за одну сделку. Десятилетиями трейдеры задавались вопросом, что же именно делает трейдера лучшим из всех.

Шесть месяцев назад мы говорили о какой-то отдаче. И почему бы ему не поделиться. Мы говорим о знании, а Вы ведь не можете оценить знания или опыт. У него есть и то, и другое. Мы договорились, что он поделится без ожиданий какого-либо признания или награды. Он, как всегда, составил план. Мы продолжили бы выкладывать информацию на форум «Futures Magazine Traders» и наблюдать, как хорошо принимаются новые знания. Поначалу он назывался как угодно, но только не своим настоящим именем.

Я не был в восторге ни от одного из этих имен, пока он не спросил, «как насчет ПОП?» Согласие дать знание другим трейдерам было действительно важно для него на этом этапе жизни. Я чувствовал это в каждом слове. Я видел это в его сердце, когда его лицо беспокойно хмурилось. Казалось, тем весенним днем он стал еще выше обычного.

С нашей первой встречи прошло уже почти тридцать лет. Я не встречал до той поры столь высоких людей. За эти годы он стал еще выше, чем я мог вообразить. Не ростом, а своей доверительностью, манерой мышления, жестов, речи и прочих особенностей, которыми обычно наделяют героев. Я встретил его в ямах на Чикагской бирже, внизу. Мы торговали одними и теми же фьючерсами. Я получил от него лучшее в тот день, но к концу недели он преподавал мне лишь один урок. Рынок - больше чем день!

Имя «ПОП» звучало для меня, как установка. Он остановился на вершине холма и, глядя на небо, убеждал меня навсегда сохранить его инкогнито. Он сказал: «я не беру удачу в кредит и не жажду признания своих взглядов на торговлю.» Он посмотрел мне в глаза и сказал « с этого времени, собственно, Вы можете называть меня Призраком биржи! « Да, именно ПОП*, подумал я о себе.

По мере того, как Вы будете переходить от страницы к странице, Вы оцените важность понимания взглядов Призрака на трейдинг, которую я приобрел за эти годы. Трейдинг - совсем не то, что все мы думали. Немногие когда-либо приближались к его методам в торговле. Как измерить величину человека, до сих пор спрашиваю я себя после той короткой прогулки к вершине холма. Он -трейдер, лучший из всех, кого я когда-либо знал и, возможно, лучший трейдер в мире. Мы оценим его по его делам и пониманию трейдинга! Да, именно так мы оценим Призрак Биржи.

Арт Симпсон

*ПОП - англ. POP (популярность), POP (Phantom of the Pits) - призрак биржи

Предисловие Призрака

Уже больше трех десятков лет меня просят поделиться хотя бы некоторыми секретами трейдинга. Я не из тех, кто выдвигает свою персону в центр на переднем плане. Я не хочу, чтобы мое имя трепали на всех углах. Я не желаю видеть те пять процентов людей, которые с руганью будут передавать другим то, что далось мне. Если я смогу спасти от пыток трейдинга тех, кто ищет знание, то я буду считать свой долг выполненным.

Большинство трейдеров считает, что важная составляющая успеха - знание. Моя торговая карьера подтвердила, что правильное знание и способность менять поведение - наиболее важные части успешной торговли. Правильное знание без гибкости поведения приводит к неудачному исполнению в иных условиях превосходного плана торговли.

Через три десятилетия изучения верного знания торговли и модификации поведения я включил в свои планы торговли два правила, которые дают мне возможность менять мои взгляды и поведение. Для успешной торговли требуются оба эти правила.

Что касается трейдинга, то ни я, ни Арт - не авторы. Мы - трейдеры, но я хочу дать понимание того, что требуется для успешной торговли. Этот проект меня удовлетворит, если мы сделаем его в моем понимании. Мы достигли соглашения по тому, как это будет представлено и в том виде, как я хочу.

Наше соглашение состояло в сохранности моей конфиденциальности. Я не хочу давать свое имя методике, мне достаточно одобрение в письмах моего взгляда на трейдинг. Вы можете называть меня Призраком Биржи. Ваш успех в трейдинге - в ваших руках. Вы должны помнить меня под именем Призрака, тени вашего успеха. Именно этого я и хочу.

Призрак Биржи.

Глава 1 - Взгляды Призрака

Далее следует интервью с одним из наиболее сильных трейдеров, кого я когда-либо знал и кого я считаю лучшим. Цель этого интервью - помочь тем, у кого есть способности и желание стать лучшими трейдерами. Не требуется быть знаменитым, чтобы тебя услышали, нужно лишь искреннее желание дать другим трейдерам понимание того, что трейдинг, как основной вид заработка - очень тяжелый труд.

ALS* - Призрак, почему мы начинаем эту книгу без пояснений, кто Вы, чтобы другие могли восхищаться и благодарить?

Призрак Биржи - Помню, как я ехал в метро после одного из моих первых дней в трейдинге и думал о том, как мне сегодня удалось удвоить свой счет. Я смотрел вокруг и очень гордился тем, что я сделал, но ни один человек в вагоне об этом не знал и, более того, не хотел знать. Добравшись до места, я решил, что буду самостоятельно искать возможности для торговли. Теперь я знаю больше, чем тогда.

Рынок унижал меня, как трейдера, чаще, чем хотелось бы. Легче указать на проблему при взгляде со стороны, чем увидеть эту же проблему тому, кто с головой погрузился в ситуацию. Вот кто я! Я - сторонний наблюдатель, и хочу показать линию на песке. Я не знаю, кто нарисовал эту линию на этом песке, но я ее ясно вижу. Кто вспомнит того, кто указывает на линию? Вы можете отныне называть меня призраком биржи.

Forex-grail.ru – Библиотека книг Форекс

ALS - Уже прошло больше тридцати лет трейдинга, почему Вы не написали книгу раньше?

POP (Призрак Биржи) - Я думал об этом, но знания, казалось, постоянно устаревали, потому что знание приходит быстрее, чем облекается в письменную форму, а мне всегда хотелось обладать точными знаниями. Я делал ошибки, а отдавать свои ошибки другим означает признавать свои заблуждения. Потребовались годы, чтобы понять, что же было неверным, то, что трейдинг - это все.

ALS - Но ведь есть те, кто знает Вас и ценит то, чего Вы достигли за свою карьеру трейдера. Почему Вы не принимаете их признание?

POP - Я всегда полагал, что у монеты две стороны. Может случиться, Вы когда-нибудь покажете мне третью ее сторону. Я не буду брать кредит под свои достижения. Здесь нет никаких гарантий, и я несколько раз убеждался в этом.

Мой успех - как насос, наполняющий ведро у колодца водой для следующего трейдера с оборотной стороны монеты. Всегда найдутся такие, кто выпьет всю воду из ведра (третья сторона монеты.) Почему бы не утолить жажду других, если это можно сделать так легко?

ALS - С Вашей точки зрения, каков наиболее важный аспект торговли?

POP - Без сомнения, модификация поведения - ключ к успеху в трейдинге. Не только то, как мы думаем но также и то, как мы действуем в тех или иных ситуациях. Мы должны приспособиться к меняющейся ситуации, которую не можем контролировать. Но часто мы должны и менять ситуацию, которую можем контролировать.

ALS - Давайте начнем описание ваших взглядов и понимания успешной торговли с чего-то, присущего вашему стилю торговли! Есть ли какой-то отправной пункт, который Вы хотели бы отметить?

POP - Единственный пункт состоит в том, что я не отличаюсь ни от одного из тех, кто будет это читать. Как я начинал или кто я такой - совершенно не важно для трейдинга. Давайте не будем останавливаться на таких пустяках, которые не имеют никакого значения для того, как будут преуспевать ваши читатели. Что было, то было, оно останется всего лишь вздохом после закрытия рынка.

ALS - Хорошо, если не возражаете, давайте начнем с модификации нашего поведения в трейдинге!

POP - ОК, давайте начнем с маленькой истории о моем первом подходе к модификации поведения, когда я был ребенком. Мой брат в юности был в кузнице и наблюдал, как кузнец берет клещами подкову, бьет по ней несколько раз молотом, чтобы придать нужную форму, а затем помещает ее в огонь, чтобы покорить металл.

Когда он вынул подкову из огня, а затем опустил ее в воду, для закалки, он положил ее! Тогда мой брат схватил ее, на тут же бросил на землю. Кузнец посмотрел на брата и сказал «Горячо, а?»

Мой брат воскликнул: «Я долго не смогу смотреть на подкову! « Это преподало мне больший урок в торговле, чем что - либо еще. Торговля не требует долгого взгляда на подкову. Не забывайте это!

ALS - Трейдинг подобен горячей подкове?

POP - Ваши проигрыши - ваши горячие подковы!

Примечание: Призрак участвовал в интернетовском форуме от Futures Magazine в стремлении выполнить свой долг перед другими трейдерами. На форуме часто можно встретить как опытных, так и начинающих трейдеров.

Forex-grail.ru – Библиотека книг Форекс

Одно из наблюдений Призрака - насколько эффективнее знания могут передаваться сегодня по сравнению с концом 60-ых - началом 70-ых. Призрак говорит, что выиграет не тот, у кого больше игрушек, а тот, кто больше знает и может менять поведение на такое, которое необходимо, чтобы забрать их домой.

*ALS - Arthur L. Simpson - Артур Л. Симпсон - автор этого труда.

Глава 2 - Ваша книга

ALS - Призрак, Вы помните первый совет, который Вы когда-то получили от другого трейдера?

РОР - Нет, я не запоминаю советы. Я не хочу быть неблагодарным ко всем моим многочисленным друзьям и коллегам, но я действительно не помню. Частично поэтому я хочу выполнить свой долг по отношению к другим трейдерам.

Я думаю, что любой советчик рано или поздно попадет в неудобное положение. Конечно, это не всегда так, но в большинстве своем поведение трейдеров формируется довольно рано на их жизненном пути. Именно поэтому я ощущаю необходимость модификации поведения.

ALS - Я уже вижу критиков, приготовившихся строчить на тему вашего основного пункта - модификации поведения! Мы собираемся написать целую книгу? Если так, то мы должны будем отдать эту книгу даром.

РОР - Ничто не было бы приятней для меня, чем отдать книгу. Мы можем дать возможность для Futures Magazine сделать себе рекламу на этом. Точность понимания - вот, что мы дадим каждому трейдеру, кто прочтет эту книгу.

Не достаточно указать требования. Я хочу дать им руководящие принципы, так чтобы они могли выбрать собственную судьбу.

ALS - Измените ваши мысли и Вы измените свою судьбу, так?

РОР - Именно. Никаких обещаний, никаких требований, никаких неоправданных надежд и никаких посторонних влияний. Вот наш путь. Трейдеры должны делать свои собственные миллионы. Я только несу ответственность за сохранение их в игре навсегда.

ALS - Призрак, я ведь не получаю денег за написание этого, так давайте хоть немного облегчим мою задачу. Введите меня хоть немного в курс дела, что Вы хотите передать трейдерам в этой книге?

РОР - Есть у меня идея, которая возникла, когда я просматривал некоторые вопросы другого трейдера на форуме, где я часто бываю. Они ведь не знают вопросов важнее собственных опытов в трейдинге.

В конечном счете они столкнутся со всеми теми ситуациями, от которых я хочу их уберечь. Однако, я не хочу давать советы по определенным сделкам, или же любую другую

устаревающую информацию, как делал в 70-ых. Почему бы не спросить трейдеров форума какое же знание они ищут?

ALS - Прекрасная идея! Я знаком с несколькими трейдерами и один Трейдер, я знаю, ответит наверняка. Но мы не хотим ведь исключать и любого другого, так что я предлагаю сделать их разновидностью Призрака Биржи!

POP - Идея мне нравится.

ALS - ОК, Вы выиграли. Вы правы.

POP - Забавно, многие годы я слышал то, что Вы сейчас сказали. Для меня само собой разумеется, что Вы победите, и Вы будете правы. Трейдинг - не только утверждения. Грамотный трейдер понимает успех, как небольшие и нечастые убытки.

Необходимо, чтобы в планах были заложены неожиданные подножки со стороны рынка. Трейдеры никогда не планируют наступление черной полосы, и она придёт неожиданно. Именно тогда, когда это уже касается их жизни, им приходится делать очередной выбор. Или изменить поведение, или смириться с поражением.

ALS - В этом и состоит наш предмет разговора. Не устанем ли мы выслушивать правду о торговле?

POP - У трейдера есть выбор. Или столкнуться лицом к лицу с правдой торговли, или искать ближайший выход.

Глава 3 - Небольшая история

ALS - Давайте скажем немного о Вас, но без нарушения наших правил.

Как Вы пришли к имени Призрака Биржи?

POP - Из отношения к яме, когда работал там. Я начал торговать в яме с начала 70-ых, обратившись к товарной торговле.

ALS - Почему Вы решили торговать на полу, вместо того, чтобы устроиться повыше, как большинство трейдеров?

POP - Мне действительно нравится азарт и дерзость торговли на полу, в яме. Соблазн быть в курсе всего происходящего всегда остается мечтой любого трейдера. И я, конечно, считал, что смогу преуспеть именно на полу, в гуще событий. Несколько друзей советовали мне купить членство и придти в яму. Это произошло так быстро.

ALS - Не поделитесь впечатлениями от работы на полу?

POP - Вы знаете, что все мы имели так называемые офисы на полу, в яме. Каждый день перед открытием рынка мы все приходили в наши небольшие каморки размером 3 на 3 фута. Каждый день я видел перед собой трейдера по имени Синди, ее офис был напротив моего.

Я помню ее имя, она начинала карьеру, как преподаватель математики. Ее муж был диджеем радиостанции, на которую я всегда любил настраиваться, чтобы послушать легкую музыку. Я знал о ней больше, чем она думала.

Каждый день она ждала, пока не становилась уверена, что рынок определен с направлением. Так получилось, что моим коньком было взятие прибыли на 3-й волне. Видимо, это стало ее индикатором прорыва. Она всегда, принимая мой оффер на продажу ниже последней сделки, прежде, чем занести в карту, говорила:

«Я не люблю торговать с Вами, потому что всегда теряю, когда принимаю вашу сделку». Я никогда не забывал это ее утверждение. Возможность потери никогда не останавливала ее от следования своему плану, поскольку она знала о принятии разумных рисков при торговле по программе.

Я уверен, что она сделала много денег за эти годы. Ее ум был верно настроен на торговлю. Забавно, как незначительные инциденты формируют нашу веру в торговлю, как хорошие, так и не очень.

ALS - Она никогда не боялась брать ваши сделки даже при том, что чаще теряла на них?

POP - У нее были убеждения. Многие другие трейдеры закрылись бы и отошли всякий раз, когда я делаю оффер. Я начинал приобретать репутацию удачливого, и трейдеры старались следовать за мной.

Это стало вредить моему исполнению, и это при том, что я считаю ИСПОЛНЕНИЕ критически важным. Если Вы не можете ИСПОЛНИТЬ при входе, Вы не сможете уверенно исполнить выход. Это была не воображаемая, а реальная помеха моему плану торговли.

ALS - Так что же Вы предприняли, чтобы преодолеть эту проблему с исполнениями.

POP - Я начал играть в игры со своими сделками. Сейчас так поступают Фонды. Это настолько искусственно, но на это покупаются. Это работало примерно так. Если у меня открыта позиция, и я хочу взять прибыль, я притворялся, что хочу добавить к позиции. Так что я даю бид вместо оффера. Находилось достаточно последователей, которые также выставляли биды. Я разворачивался и вместо этого продавал свою позицию.

ALS - Похоже на хорошую стратегию. Это часто срабатывало у Вас?

POP - Да, но я неважно себя чувствовал, вовлекая других трейдеров в эту маленькую игру, так что я решил только исполнять биды, когда хотел выйти. Если не было достаточно бидов по последней цене, я позволял рынку опуститься до точки моего выхода.

Сегодня нужно использовать любую возможность, так как деньги должны постоянно работать. Проблема, если не известна текущая ликвидность. В конечном счете разница будет не очень большой, поскольку кратносрочное влияние не так велико, как Вы думаете. Я также научился не делать ставку на одну цену. Старый друг научил меня стратегии диапазона. Я пользуюсь ею.

ALS - Чем Вы поначалу обычно торговали?

POP - Вы ведь уже знаете тот единственный ответ, который я дам! Чем угодно, что движется! Под этим я подразумеваю, что движение имеет меньший риск. Вы, возможно, не думали так просто, но в движении Вы можете иметь меньшую позицию и сделать лучшую отдачу. На мертвом рынке Вы стремитесь чрезмерно увеличить позицию, а потом какая-то новость двинет рынок, и Вы окажетесь к этому неподготовленным.

ALS - Но ведь движущийся рынок становится слишком тонким?

POP - Тонкий рынок, как развивающийся тренд, дает Вам хороший диапазон для работы, если, конечно, Вы не становитесь слишком эмоциональным при этом.

ALS - Наверное, мы лучше поговорим об этом в более поздней главе. Как другие трейдеры обращались с Вами, когда Вы впервые попали в яму?

POP - Они старались взять мою прибыль и пораньше выйти из игры. Я не возражал против их замечаний, кроме одного. Они говорили:»Окей, это всего лишь деньги», но это меня бесило, ведь это были мои собственные выброшенные деньги. Я начал с таким маленьким капиталом, что не мог позволить себе терять деньги с самого начала.

Я расквитался с ними за эти слова. Я наблюдал за ними, и когда их рубашки взмокнут, галстук сдавит шею, а лица станут красными, я кричал: «ВОЗЬМИТЕ СВОИ УБЫТКИ!» На самом деле, у нас было взаимопонимание.

Фактически, я делал благое дело, говоря им, чтобы они взяли убытки. Сейчас я говорю это сам себе, когда рынок обращается с моей позицией не так, как надо.

ALS - Как ваши друзья по яме и ваши нынешние друзья обращались с Вами в течение вашей жизни в трейдинге?

POP - Вы знаете, я только недавно выяснил, насколько верными могут быть мои друзья. Если Вы всегда делаете что-то, что они помнят, они будут верны Вам. Сейчас они уважают меня больше, чем вначале. Это уважение касается не только трейдинга, ведь истинные друзья смотрят не на ваше лицо, а в ваше сердце и душу. Это очень трогательно.

ALS - Вы не хотите возвращаться на пол, в яму. Тому есть причины?

POP - Вы смотрите в яму и Вы видите там игры молодых людей. В этом бизнесе вовсе не молодость делает Вас успешным трейдером. Я торгую наверху, потому что я лучше понимаю рынки на расстоянии и могу торговать большим количеством рынков. Пребывание на полу ограничивает меня, как трейдера.

Трейдер на полу - больше скальпер, чем позиционный трейдер. Мне нравится возможность использовать различные критерии для различных рынков и не зависеть от моего собственного исполнения позиции в яме.

ALS - Вы посоветовали бы другим трейдерам начинать на полу?

POP - У меня часто спрашивают советов, но я не люблю их давать. Мне нравится указывать направление, но ведь каждый трейдер должен сам застилать свою кровать. Они должны прилагать собственные усилия, чтобы научиться. Это будет их решение, как сделать план торговли. Я могу помочь им уберечься от ошибок, но успех им принесут их собственные действия.

ALS - Был за эти годы кто-то из ваших партнеров, кто создал Вам трудности в торговле?

POP - Только с помощью моего невежества! Я все могу простить. Те, кто не учится - сами себе враги.

ALS - Чему они должны учиться?

POP - Самое важное, что они должны узнать, это что им не стоит делать СОБСТВЕННЫЕ ошибки. Они всегда выиграют материально, если будут учиться на ЧУЖИХ ОШИБКАХ. В этом бизнесе делать ошибки может стать довольно дорогостоящим удовольствием. Вы действительно не можете сказать кому - то, что делать, но часто, если Вы укажете им направление, им будет легче принять верное решение.

Forex-grail.ru – Библиотека книг Форекс

ALS - Как Вы различаете собственные и наблюдаемые ошибки?

POP - Представьте, что Вы на приеме у окулиста, и он спрашивает Вас, как Вы лучше видите - через линзу А или линзу В. Вы делаете выбор, а затем он делает следующий шаг, спрашивая Вас, как Вы лучше видите - через линзу С или линзу D. Это продолжается, пока не определятся лучшие линзы для ваших глаз.

Любая ошибка, которую Вы делаете сами - своя, и она травмирует только Вас.

Теперь, если Вы скажете окулисту, что слепы на левый глаз, когда он говорит закрыть левый глаз, и он тогда говорит закрыть правый глаз, это наблюдаемая ошибка. Вы не сделали бы эту ошибку, но она воздействовала на Вас даже при том, что это была не ваша ошибка, Вы запомните ее лучше.

Лучше учиться на ошибках, которые затрагивают Вас, но сделаны кем - то другим. Не стоит испытывать на себе все ошибки трейдинга, там так много уроков.

ALS - Я понимаю, что Вы подразумеваете под ошибками. Изучите ошибки других, это дешевле, чем изучение ваших собственных ошибок?

POP - Вы поняли.

ALS - Вы появляетесь в яме?

POP - Чтобы обострить мысли о рынке и укрепить поведение, я часто возвращаюсь. Всегда есть что-то, чему можно научиться.

ALS - Что происходит, когда Вы приходите в яму?

POP - В конце торгового дня есть те, кто подходят ко мне со словами «я знал это, я знал, что Вы сегодня будете продавать, я должен был знать, что рынок падает.»

ALS - Так Вы двигаете рынок?

POP - Похоже, они так думают, но это вовсе не так. Видите ли, когда я продаю, чтобы взять прибыль, я агрессивен в исполнении только этого. У меня есть позиция, из которой нужно выйти, и так уж случается, что находятся другие, кто делает то же самое. Возможно, у них сходные с моими сигналы.

Неточно думать, что кто-то может двигать рынки. Если бы это было так, я не стал бы торговать! Суть в том, что ЛУЧШИЙ ПРОИГРАВШИЙ окажется победителем в долгосрочном плане.

ALS - Один из трейдеров сделал неплохое предложение по разделам этой книги. Он назвал первый шаг подготовкой. Давайте примем предложение от «Futures Forum».

POP - Полностью согласен. Я видел, как растет «Futures Forum» с ранних лет, и тоже могу быть верным.

Глава 4 - Подготовка к торговле

Когда несколько трейдеров, участников форума при Futures Magazine, узнали, что готовится книга по Призраку Биржи, они высказали свои предложения. Мы начнем эту главу так, как пожелал Ulrich Eckardt, молодой трейдер, который только родился, когда Призрак уже учился менять поведение в торговле.

Когда Ulrich подростком был в Штатах, его дядя попросил его покрасить печную трубу на крыше. Возбужденный, как любой в молодом возрасте, несложным заработком, он поспешил начать. Он захватил краску и кисти и решил взбираться на крышу.

Однако дядя остановил его и дал первый урок в торговле или жизни, как посмотреть. Дядя поставил ему условия для принятия работы. Сначала ты должен быть соответствующим образом подготовлен. После работы ты должен быть чистым.

Похоже, мы можем взять эту прекрасную мысль на вооружение. Прежде всего мы должны быть подготовлены!

ALS - Это тот шаг, который каждый должен пройти, чтобы попасть туда, где хотят быть трейдеры - в торговлю. Готовить себя к торговле столь же важно, как и все остальное. Без этого у трейдера не будет базы, чтобы состояться в трейдинге. Где же трейдер начинает готовиться быть успешным?

POP - Слишком много начинающих и не очень трейдеров ищут легких путей и ждут, что рынок даст им все, что потребуется для карьеры. Они будут торговать на бумаге и показывать приличные результаты. Это никоим образом не подготовит их к трейдингу.

Они должны быть подготовлены всесторонне. Это значит, как мысленно, так и физически и эмоционально. Приоритеты должны сохраняться, я имею ввиду семью, друзей и окружающий мир.

ALS - С чего же Вы предлагаете им начать?

POP - Подготовьте ваше рабочее место! Выберите его там, где Вам удобно, в тихом месте, чтобы иметь возможность расслабиться. Трейдинг потребует максимум усилий, если Вы хотите подняться на гору перед Вами.

Прежде всего поставьте подходящий стул. Это позволит Вам сразу же начать модификацию поведения.

ALS - (смеясь) я слышал много странного, но такое? Читатели могут подумать, что у нас юмористическая книга! Стул?

POP - Я скажу Вам, почему стул настолько важен. В этом есть глубокий смысл. Вы видели, как некоторые трейдеры ожидают, когда же рынок завершит их позицию и выбирают момент для выхода или взятия выигрыша. Вот когда ваш стул сэкономит Вам гораздо больше своей стоимости.

Не берите кожаное мягкое кресло, оно слишком удобно и подобно рынку, Вам нужно ежедневно помнить, что Вы не можете позволить себе стать слишком удобным в ваших рыночных позициях. Не берите стул на колесиках, особенно если у Вас есть кот с длинным хвостом. Какой стул, по Вашему, я имею в виду?

ALS - Я думал, это я задаю вопросы! Я знаю ваши стулья, так что мне легко ответить.

POP - Хорошо, я отвечаю. Вам нужно что-то вроде стула-качалки. Такого, который качается взад-вперед, но без передвижения по полу. И вот почему: Первое, что Вы обнаружите в торговле, так это то, что рынок большую часть времени ходит вперед-назад, не совершая в то же время значительных движений.

Ваш стул будет напоминать Вам об этом каждый раз, как Вы на него сядете. Это войдет в подсознание. Ваш стул не будет двигаться по комнате, а лишь качаться взад-вперед. Второе, что Вы найдете в торговле, это то, что Вы контролируете не рынок, а только свою позицию. Ваш стул - такой же, поскольку Вы можете остановить позицию везде, где пожелаете.

Я хочу, чтобы Вы приняли такой образ мыслей. Я повторю то, что сейчас сказал, потому что это важно. Вы можете остановить свою позицию везде, где Вы хотите! Вы не позволите стулу качаться, если Вы этого не хотите. То же самое в трейдинге. Вы можете остановить колебание рынка в любое время, когда захотите. Просто остановите (закройте) вашу позицию.

ALS - Я знал, что у Вас были серьезные основания для выбора подходящего стула. Вы действительно считаете, что это помогает?

POP - Еще как? Никто не должен напоминать Вам не давать стулу раскачиваться взад-вперед. Вы будете делать это без раздумий. Ваша торговая позиция часто будет нуждаться в остановке. Это должно стать второй натурой, автоматически делать это время от времени. Это простое символическое движение на Вашем рабочем месте убережет Вас от больших бед в трейдинге.

Примечание: Вскоре после того, как часть о стуле была написана, тот же Ulrich Eckardt рассказал нам о комфортабельном диванчике, который когда-то был у него. Вот эта история.

Это было давно, когда я очень активно торговал валютами. У немецкой марки был сильный уровень сопротивления и я решил идти в короткую. Я был уже в плюсе приблизительно 40 пунктов и сильно устал. Так что я присел на диванчик и медленно погрузился в сон.

Когда я проснулся, часа через полтора, я обнаружил, что сопротивление пробито и стопы повели марку к новым максимумам, на 200 пунктов выше моего входа.

У меня больше нет этого очень дорогого дивана. Я мог его продать, но я собственноручно вынес и выбросил его.

ALS - Ок, мы приготовили офис и стул. Что дальше?

POP - Теперь нам нужны часы с точным временем. Лучше на батарейках, чтобы Вам не приходилось их часто переводить. Наиболее важная часть часов та, которая сообщает Вам о времени, поэтому неплохо иметь часы со звуковым сопровождением, чтобы не отвлекаться взглядом на циферблат.

Это еще одна символическая точка для модификации поведения. Вы знаете, что мы хорошо что-то запоминаем, когда связываем это с чем-то еще. Эксперты по памяти это подтвердят. Когда отбивается время, Вы вспоминаете, что должны работать с позициями и не позволять рынку делать это вместо Вас.

Вы должны всегда действовать быстро и строго в пределах плана. Часы можно использовать для усиления ваших мыслей и поведения.

ALS - Разве не само собой разумеется, что трейдеры должны быть свободны во время работы рынка? Сюда не входят бедные трейдеры, работающие на две ставки и редко имеющие время, чтобы поцеловать жену, не говоря уже о торговле по вашему методу?

POP - Не совсем так. Я озабочен подготовкой трейдера, ведь, чтобы торговать, с самого начала нужно проводить модификацию поведения. Стул должен использоваться всякий раз, когда план сделки разработан и мысли направлены на то, какие рынок может дать возможности для вашей позиции.

Часы должны напоминать Вам о быстроте каждый раз, когда отбивают время. Офисное оборудование должно сигнализировать трейдеру о важности постоянного контроля за Forex-grail.ru – Библиотека книг Форекс

позицией и недопустимости перепоручения этого рынку. Ваш офис важен, потому что Вы должны все контролировать. Помните, как мы использовали наши уголки в яме и как мы называли их?

ALS - Ваш Офис. У нас есть офис со стулом и часами. Что дальше?

POP - Вы должны установить себе раз и навсегда заведенный порядок на каждый торговый день. Дайте себе по крайней мере час до открытия рынка. В течение этого часа 10-20 минут посвятите зарядке. Она на самом деле обострит ум. Затем, после душа, Вы должны одну-две минуты благодарить Высшие Силы и объяснить, что Вы собираетесь сделать с деньгами, которые зарабатываете. Не будьте эгоистичны в этом.

Это фактически дает вашему подсознанию повод стать успешным трейдером. Наконец, обратитесь лицом к северу и скажите себе, что Вы знаете путь наверх. Это даст Вам лучшее ощущение места, утверждая Вас в том, что Вы полностью контролируете себя. Вам очень понадобится самоконтроль, когда Вы начнете следовать своему торговому плану.

ALS - Не каждый сможет или захочет делать все то, что Вы предложили!

POP - Я знаю! Некоторые будут на работе или по дороге на работу, но все это нужно сделать для переключения. Важно подтвердить причину для трейдинга, независимо от вашей ситуации или убеждений. Тридцать лет назад я посчитал бы очень странным так поступать.

ALS - А Вы делаете все это?

POP - Да, на свой лад. Каждый трейдер, будь то новичок или продвинутый, должен установить себе четкий порядок действий, чтобы следовать ему, как я предложил. От этого гораздо больше пользы, чем кажется на первый взгляд.

ALS - Похоже, это все требует большой работы, а мы все никак не начнем изучение процесса.

POP - Наиболее важная персона в вашей торговле - Вы сами. Позаботьтесь о незначимых деталях заранее, и у Вас будет свой заведенный порядок. Это даст Вам большой положительный заряд для торговли.

ALS - Неужели мы готовы, наконец, начать?

POP - Еще пара пунктов. Вы должны подтвердить вашу причину для торговли каждый день. Если Вы не можете позволить себе купить стул и часы, то Вы должны отложить торговлю, пока не сможете. Это потому, что Вам нужно обратить каждый аспект торговли в свою пользу. Если Вы сделаете все правильно, у Вас впереди лучшие времена.

Следующее, что я предлагаю, состоит в том, чтобы почитать любимую книгу. И последнее. Выберите человека, которым восхищаетесь больше всего в вашей жизни за его достижения.

ALS - И какая же Ваша любимая книга?

POP - Я скажу Вам, что предложил один блестящий трейдер. Это книга Сунь Цзу «Искусство военного корабля». Книга была написана приблизительно 2500 лет назад и надолго забыта. Она на китайском, но есть различные переводы. Лучший - с предисловием Джеймса Клевелла.

Книга посвящена правилам ведения войны в древние века, но может быть перенесена в деловую жизнь, частные отношения и даже трейдинг. Правила Сунь Цзу работали 2500 лет назад и до сих пор не устарели.

ALS - Почему книга важна?

POP - В плохие дни вместо «я мог бы», «если бы», Вам нужно убрать ощущение поражения как можно быстрее, так как иначе оно затронет ваши следующие торговые дни. Почитайте эту книгу хотя бы в течение 10 минут. Сделайте это установившейся практикой.

ALS - По моему, мне нужно кое-что уточнить. Вы сказали, надо выбрать одного человека, кем Вы восхищаетесь больше всего. Зачем? Кем Вы восхищаетесь больше всего?

POP - У человека, которым Вы восхищаетесь больше всего, найдется многое, чему можно научиться. За эти годы я менял свои объекты восхищения и теперь этот человек моложе меня.

Есть много причин для восхищения. Я скажу Вам наиболее важные. Она отдает всю себя каждому и каждый день. Она не эгоистична и преданно заботится о друзьях, мужчинах, женщинах, детях и всей жизни на этой планете. Я очень восхищен этим. Она для меня - проводник света. Она - единственная Oprah, которую я знаю.

ALS- А она знает о Ваших чувствах?

POP - Нет, но важно было бы дать знать Вашему объекту восхищения, что им действительно восхищаются. Это было бы положительным примером для Вашей жизни в трейдинге. Сделайте это! Дайте ему знать, и не ждите ничего взамен. Это хорошая пища для ума.

ALS - Неужели мы готовы начать учиться торговать?

POP - Я бы сказал, что я теперь подготовлен к работе.

ALS - Я считал подготовку к торговле немного другим процессом. Я на самом деле думал, что мы начнем процесс изучения того, как торговать, с настройки программы для трейдинга. Мы будем осваивать определенные способы торговли?

POP - Имейте в виду, мы хотим дать направление, а не специфические советы относительно торговли. Есть основные требования, которые отделяют победителя от проигравшего и именно это я хочу прояснить. Существует столько же способов торговать, сколько и трейдеров, но трейдер редко обладает основными требуемыми качествами.

Важно представить план, который удержит трейдера в игре до конца жизни. Позвольте нам прояснить его в вашей книге. Мы сможем подробнее обратиться к методам торговли позже. Я пытался дать некоторые примеры на форуме, чтобы помочь трейдерам понять, куда же ведут мои правила торговли Призрака.

На некоторые их специфические вопросы о торговле мы ответим позже. Несколько лет назад я читал короткую книгу под названием «Заметки для себя», всего лишь изданный дневник. Это была маленькая книга, но с большими рассуждениями. Идея мне понравилась.

Мы можем все узнать по взглядам других на предмет, который исследуем. Это никоим образом не совет, но мы можем составить собственное умозаключение, зная их мысли. Это в большей степени моя цель в этой книге, чем ответы на Ваши вопросы. Это ставит трейдеров на прочную основу для понимания сложности рынков и помогает установить критерии для общего плана с наиболее важными пунктами во главе торговой программы.

Часто эти простые мысли не используются или не известны большинству трейдеров. Грустно, что каждый чувствует большое желание разбогатеть, и так мало думает о том, как на самом деле торговать.

Глава 5 - Правило первое

ALS - Призрак, я вижу, Вы согласны с сегодняшней темой, но хотелось бы знать, почему именно сейчас настало время обсудить ваши мотивы написания этой книги?

Призрак - Сам день дает мотивы этой книги. Рынок зерновых удивил большинство трейдеров. Были, конечно, и те, кому посчастливилось оказаться с нужной стороны, но большинство из них слишком быстро закрыли свои позиции. Мне хотелось поговорить об ударах, которые получают многие трейдеры в дни, подобные сегодняшнему.

Большинство трейдеров стали сегодня на рынке зерна теми, кого мы называем убитыми. Большинство новичков сейчас задается вопросом, в чем их сегодняшняя ошибка. Нет ничего, что они делали сегодня правильно, потому что они, скорее всего, не знают, что именно правильно. Я отнюдь не хочу сказать, что все трейдеры бредут ощупью в темноте.

Я говорю о тех, кто не сможет понять, что делать и не выполнят определенные требования. Я хочу подчеркнуть важность правильных действий с самого начала торговли в подходящее время.

Многие трейдеры, особенно новички, даже не подозревают, что рынок может поступить так, как сегодня. Я часто говорю, что БОЛЬШИЕ деньги лежат со стороны сюрпризов. Возможно, надо сказать, что Большие потери находятся на всем знакомой, или популярной стороне торговли. Я называю ее ожидаемой стороной.

Сегодня нам дали несколько поводов для удивления. Мы думаем, что большой урожай окажет давление на цену, Вы ожидаете, что производители будут продавать больше, чем обычно. Ожидание понижения цен, с поправкой на сезонные влияния, владело большинством умов.

Вы не можете спорить с вероятностями. Когда рынок начинает большое движение, подобно сегодняшнему, он отделяет больших победителей от больших проигравших. Сегодня было больше крупных проигрышей, чем крупных выигрышей.

Есть трейдеры, которые из-за сегодняшних событий не смогут оплатить счета за автомобиль или дом. Вероятность того, что случилось сегодня, была всегда. Они взяли слишком большие позиции даже при том, что они думали, что у них есть хороший план защиты.

Они использовали стопы, но забыли сказать брокеру разместить ордер.

Все, о чем они думали - сколько сегодня можно заработать на рынке. Их сделки были изначально убыточными, но не из-за более удачливых трейдеров или движений рынка, а сделаны такими их собственными руками. Хуже всего то, что они даже не знают, что все это сделано их собственными руками.

Всегда грустно, когда у человека рушатся мечты, но еще хуже, когда при этом еще и теряются деньги. Иногда удача отворачивается за очень короткое время. Это случалось с каждым трейдером. Это было и со мной, когда я считал себя умнее рынка. Почему так происходит? Главным образом потому, что план трейдера не предусматривает действий на случай возможного ошибочного прогноза. Подразумевается, что их мысли всегда верны.

Вот где ключ к успешному трейдингу. Я много раз убеждался в этом за свою карьеру. Я не знаю ни одного трейдера, который бы сказал мне то, что я собираюсь сообщить Вам. Все эти КРУПНО проигравшие были обречены с самого начала, если у них не было знания того, что рынок может сделать с ними. Вина за все лежит целиком и полностью на них самих, а не ком-то еще.

Шесть месяцев назад мы начали презентовать одну из наиболее успешных сторон в рыночной стратегии. На форуме были исключительные трейдеры, которые прочли информацию, которую я давал, и не поняли простоты сказанного. Здесь нам придется более полно рассмотреть эту же самую информацию.

Когда я вижу бездомных, я всегда задаюсь вопросом, как они потеряли кров. Если трейдеры не знают того, что рынок может сделать против них, также как и для них, они пойдут тем же путем. Многие бездомные, с которыми я говорил, потерпели неудачу.

В трейдинге, если Вы потерпите неудачу, в конечном счете Вы будете вынуждены прекратить торговать. Быть подготовленным к этой неудаче - требование трейдинга. Вы не выживете, если не планируете неудачи. Мои первые шаги в торговле удаляют неудачу целиком.

ALS - Я знаю, к чему Вы клоните. Нам нужно набрать это красным и удвоить размер шрифта?

POP - Да, может, это было бы и неплохо, но трейдеры должны сами найти то, что я скажу им. Это оградит их от неприятностей, которые не ощутишь, пока они не свалятся на голову. Так что давайте не будем подчеркивать наиболее важные пункты, поскольку мы будем вдабливать это в план, пока они не научатся выживать на всех фронтах трейдинга.

Я представлю два основных правила, необходимых для успешного трейдинга. Каждый план торговли должен начинаться с понимания этих правил. Прежде чем я дам первое правило, важно, чтобы то, о чем мы говорим, было правильно понято. Затем важно сделать это правило своей второй натурой во всех ваших сделках. Второе правило я покажу и объясню после того, как первое будет приспособлено к модификации поведения трейдерами, читающими эту книгу.

Я должен задать Вам несколько вопросов, чтобы лучше представить мое правило номер один. Когда светофор на пешеходном переходе разрешает Вам переходить дорогу, но предположим, кто-то едет по ней на красный свет. Что Вы сделаете прежде, чем перейти улицу?

ALS - Я дважды проверил бы и посмотрел в обе стороны, а потом уже переходил.

POP - Конечно, это правильный ответ и Вы знаете, о чем я. Каждый раз, когда Вы переходите улицу, Вы смотрите в обе стороны, даже если никто не едет на красный свет, это ведь не повод прекратить смотреть по сторонам при каждом переходе улицы.

Какие ограничения я задал Вам? Эти ограничения спасут Вам жизнь прежде, чем Вы перейдете дорогу? Да, наверное, но Вы никогда не узнаете об этом. Ведь, если Вы следуете этим ограничениям каждый раз, когда переходите улицу, Вы не можете знать, спасли ли они вот именно сейчас вашу жизнь. Но, если Вы не посмотрите по сторонам и потеряете жизнь, Вы, конечно, уже так и не узнаете, куда Вам нужно было посмотреть.

Ограничение советует Вам, если Вы не видите машин, идти на красный свет? Нет. Ваш опыт перехода улиц говорит Вам, что очень может быть, кто-то появится очень быстро.

В этой точке Вы можете делать предположения, основываясь на знании. Что делает предположение? Оно фактически предоставляет критерии, основанные на доказанных фактах, какие в этой точке могут быть возможности. Это никоим образом не дает Вам высокую или низкую вероятность, но дает лучший ответ, который Вы можете представить.

Я хочу сказать, что в торговле, как и при переходе улицы, мы должны сделать все мыслимые предположения всего, что возможно. Мы должны планировать с учетом этих

предположений в торговле, пока они возможны, а не только, когда они вероятны. Это очень важный пункт верного понимания правила 1!

Если бы Вы не должны были смотреть на переходе по сторонам, пока не убедитесь в обратном, разве было бы уже не слишком поздно? То же само в трейдинге. Вы должны защитить себя от любой возможности в торговле, а не только тогда, когда высока вероятность неудачи. Она будет на стороне сюрпризов.

Сторона сюрпризов - возможность, но не очень высокая вероятность, подобно сегодняшней торговле зерновыми. Когда кто-то делает Вам подарок, это сюрприз для Вас. Получение подарка не имело высокую вероятность. Однако Вы подготовлены к этому сюрпризу, так как говорите «Спасибо!».

Большинство трейдеров планирует только с точки зрения вероятности и всегда рассматривают выигрышную сторону. Это самая большая ошибка, которую Вы можете совершить в трейдинге. Вы должны планировать с точки зрения проигрышной стороны.

Как Вы понимаете, ваш план состоит в том, как Вы будете реагировать на ситуацию. Вы должны знать, что, когда Вам скажут не делать что-либо в торговле, это не значит, что Вы должны делать обратное.

Я часто получаю письма, где мне говорят, что я велел кому - то делать то, что я никогда не говорил. Например, я посоветую Вам не продавать сегодня бобы. Вы ведь не скажете, что я велел Вам покупать бобы? Не смешно, потому что большинство трейдеров так и подумают. Вот почему я хочу, чтобы меня понимали правильно.

Мы рассматриваем предположения в моих терминах, и я жду, что Вы поймете и первое и второе правила. Если Вы не точно это поймете, Вы не сможете полностью понять и принять два правила торговли, требуемые во всех планах.

ALS - Позвольте мне прояснить это! Когда Вы говорите не делать что-то, Вы не говорите мне, что я должен делать обратное. Выглядит достаточно просто. Спасибо за пример.

Вы имеете в виду, что есть возможность или вероятность ситуации, основанная на некотором факте, которая требует, чтобы я ее знал и всегда имел план возможности или сторону сюрпризов в трейдинге.

Ваше значение стороны сюрпризов - сторона, которая возможна, но не наиболее вероятна. Верно?

POP - Это действительно весьма просто. После нашего обсуждения трейдерам будет понятнее, как интерпретировать наши правила. Я не хотел бы никаких недопониманий. Я почти уверен, что читатели будут перечитывать наш диалог.

Мы часто недопонимаем, как новости выходят из контекста, но это довольно легко. Недостаток надлежащего предположения - давно установившаяся практика у адвокатов. Они спрашивают что-нибудь вроде того, кто находится на картине и, когда выясняется, что это ответчик, их следующий вопрос - были ли Вы там, когда картина была написана.

В их случае можно было собрать надлежащую информацию, но Вы, как трейдер, должны иметь надлежащие предположения, поскольку не можете точно знать, как поведет себя рынок.

Трейдинг в большинстве обстоятельств - неблагоприятная игра и именно это мы должны использовать в качестве предположения для торговли. Трейдеры совершают большую ошибку, ожидая, что сделка окажется благоприятной игрой.

Вы платите деньги за исполнение или слиппедж при входе и выходе позиции, комиссия также будет вычтена из вашего выигрыша или добавлена к вашим убыткам. Рынок проводит Forex-grail.ru – Библиотека книг Форекс

много времени в непредсказуемом режиме. Краткосрочные и долгосрочные тренды существуют, но не сто процентов времени.

Верный способ управлять позициями, это держать их, пока они подтверждают свою правильность. Позвольте рынку говорить Вам, что ваша позиция верна, но никогда не давайте рынку доказывать ошибочность вашей позиции. Вы, как хороший трейдер, должны всегда быть в команде знающих и сами решать, когда ваша позиция плоха.

Рынок скажет Вам, когда ваша позиция хороша, чтобы держать ее. Большинство трейдеров поступает наоборот, удаляя позиции, только когда доказана их ошибочность. Подумайте об этом. Вы подвергаетесь намного большему риску, если позволяете рынку вместо себя доказывать, что Вы неправы.

Позвольте мне прежде, чем мы обозначим первое правило, привести пример. Скажем, сегодня Вы продали бобы точно в соответствии со своим планом, по 630 на открытии. Если позиция не доказала, что Вы правы, Вы должны убрать ее, чтобы уменьшить риск. Вы определяете правильность согласно вашему плану. Допустим, Вы ожидали, что хеджирование войдет рано, и цена понизится за первый час от 5 до 8 центов.

Она не упала даже на 3 цента, так что Вы удаляете позицию. Допустим, Вы убрали ее по 629. То, что у Вас получилась прибыль в 1 цент на выходе, не делает это хорошей позицией. Однако, лучше выйти так, чем если бы Вы дождались, пока рынок скажет Вам, что позиция была ошибочной. Когда Вы убираете позицию, потому что рынок доказал ее неправоту, это всегда большие убытки, а на стопах обычно большее проскальзывание.

Совсем не то, когда Вы удаляете позицию, потому что рынок доказал, что Вы неправы, скажем, выкупая по 645 на стопе 642.

You never want to be in a position, which is never proven correct. If you only get out when the market proves you wrong it is possible to have higher risk due to the longer time period required to prove your position wrong. We will further clarify these thought for you further into the book. Вы ведь не хотите быть в позиции, которая никогда не докажет правильность. Если Вы выходите только, когда рынок доказывает, что Вы неправы, риск может оказаться выше еще и из-за большего периода времени, требуемого, чтобы доказать неправоту вашей позиции.

Итак, мы подошли к правилу номер один!

ПРАВИЛО НОМЕР ОДИН

В ПРОИГРЫШНОЙ ИГРЕ, ТАКОЙ, КАК ТРЕЙДИНГ, МЫ НАЧНЕМ ПРОТИВ БОЛЬШИНСТВА И ПРИМЕМ, ЧТО МЫ НЕПРАВЫ, ПОКА НЕ БУДЕТ ДОКАЗАНО, ЧТО МЫ ПРАВЫ! (Мы не предполагаем, что мы правы, пока доказывается неправота.)

УСТАНОВЛЕННЫЕ ПОЗИЦИИ ДОЛЖНЫ БЫТЬ УМЕНЬШЕНЫ И УБРАНЫ ЕЩЕ ПОКА РЫНОК ДОКАЗЫВАЕТ ПРАВОТУ ПОЗИЦИИ! (Мы позволяем рынку проверять правильные позиции.)

В правиле 1 важно понять, что мы принимаем в качестве критерия для удаления позиции то, что не была доказана ее правильность. Мы никогда не используем в качестве критерия для удаления позиции факт, что рынок доказал ее неправильность. Здесь есть большое различие в том, как мы обращаемся с позициями от того, как это делает большинство трейдеров. Если

рынок не доказывает правильность позиции, все еще возможно, что рынок не докажет ее неправильность.

Если Вы ждете, пока рынок не докажет неправильность позиции, Вы тратите впустую время, деньги и силы, продолжая надеяться, что это правильно, когда это не так. Сколько трейдеров надеются, что неправота не будет доказана, вместо надежды на правильность?

Удалите позицию заранее, если она не докажет правильность. Ожидая, пока позиция не докажет неправильность, Вы просите большее проскальзывание, Вы окажетесь в той же ситуации, как каждый, кто получает одно и то же сообщение.

Что делает эту стратегию более удобной, так это то, что Вы должны принимать меры безо всякого исключения, если рынок не доказывает правильность позиции. Большинство трейдеров поступает наоборот, не делая ничего до самого выхода, но тогда это вообще не их решение выйти, поскольку это решение рынка вывести Вас. Ваше мышление должно быть обратным - когда ваша позиция верна, не делайте ничего, вместо того, чтобы ничего не делать, когда Вы неправы!

Я не хочу повторяться, но в этом случае Вы поймете тем лучше, чем больше прочитаете это. Это очень критично для вашего успеха в трейдинге. Через какое-то время это окажется правилом, которое удержит убытки маленькими и заставит трейдера быстро их принимать. Человек, который начинает думать, когда рынок уже доказал плохую сделку, никогда не будет победителем.

Используя правило должным образом, Вы станете гораздо продуктивнее и не столкнетесь с деморализующим аспектом рынка, когда он доказывает неправильность позиции. Это позволит Вам продолжить торговлю с должным настроением. Идя по этому пути, Вы станете более объективны в своем трейдинге, чем позволив отрицательным эмоциям влиять на принятие решений.

ALS - Призрак, не каждый ведь согласится с вашим первым правилом.

Найдутся трейдеры, кто не посчитает это хорошим правилом для себя.

POP - Это похоже на покупку нового автомобиля. Дилер говорит, что Вы можете взять автомобиль, который хотите, на месяц, а потом вернуть его. Ок, через неделю Вы решаете, что Вам не нужна эта машина, потому что она вам не подходит. Вы возвращаете ее, и дилер говорит, что Вы должны лишь восемьдесят долларов за аренду.

Вы не покупаете автомобиль, как обычно и не держите его, пока, он окажется неподходящим для Вас, для этого могут пройти месяцы. Вы можете потерять больше того, что Вы заплатили за него. Большинство трейдеров держит свои позиции, пока они не окажутся неподходящими для них. Я же предлагаю не держать никакую позицию, если она вас не удовлетворяет.

ALS - Да, но ведь позиция, которая не была доказана правильной, может превратиться из плохой позиции в правильную?

POP - Так думает большинство трейдеров. Они боятся ошибиться при выходе и надеются, что рынок все таки пойдет в их сторону. Если они не возьмут ранние убытки, потом это будет труднее, поскольку потери станут больше. Однако, рыночное предположение, которое Вы должны делать, таково, что большие потери в конечном счете выведут Вас из сделки.

Мое первое правило требует от каждого держать потери как можно более маленькими и быстрыми. Это, не всегда окажется верным, но таким образом Вы останетесь в игре.

Что Вы бы выбрали? У Вас есть возможность в конечном счете сделать деньги с вероятностью десять процентов, если Вы откроете позицию, либо пока Вы не потеряете

десять процентов от ваших активов, либо не сделаете десять процентов. Или же возможность сделать деньги с вероятностью девяносто процентов, если Вы держите позицию только в течение трех часов, если она не окажется правильной за это время. Ясно, какой выбор Вы сделаете.

Это именно то, чего не знает большинство трейдеров, когда речь идет о предположениях того, что возможно в торговле. Имейте в виду, что трейдеры обычно не признают, что трейдинг - игра проигравшего. Тот, кто лучше теряет, в конце победит!

Почему бы не дать время доказанному решению изменить ваше поведение, чтобы торговать по методу, который дает Вам лучшую долгосрочную перспективу. Трейдинг - не азартная игра! Обращайтесь с ним, как с бизнесом, где Вы хотите только лучшие товары в течение кратчайшего времени, чтобы получить максимальную прибыль с наименьшими шансами на неудачу. Вот что первое правило принесет Вам.

ALS - Я вижу необходимость в большом обсуждении вашего первого правила.

Призрак - Жизненно необходимо иметь правило один в действии к следующему дню сюрпризов. Только одно может научить большинство трейдеров принимать маленькие убытки - взятие больших потерь.

ALS - Да, но это дорогостоящая модификация поведения. Моя жена, Карен, привела еще один пример вашего первого правила. Она говорит, что, покупая одежду, Вы ведь не забираете ее домой и не носите, пока не убедитесь, что она вам не подходит. Вместо этого Вы примеряете ее и убеждаетесь, что она имеет подходящий вам вид и размер прежде, чем купить. Мне нравится ход ее мыслей на эту тему.

POP - Вы можете видеть это везде в обычной жизни, Вы берете что-то на пробу, затратив наименьшее количество денег, сил и времени. Почему в трейдинге Вы должны поступать по-другому?

ALS - Ответ, конечно, в том, что в трейдинге присутствуют человеческие факторы. Каждый знает их и, скорее всего, встречался с ними лицом к лицу. Это страх и жадность.

POP - Мы должны удалить эмоциональный фактор из трейдинга так быстро, насколько возможно. Если Вы сможете сделать это прежде, чем войдете в позицию, у вас будет хорошее начало.

Примечание: Чтобы дать некоторое понимание правила Призрака №1, несколько трейдеров поделились опытом на форуме. Далее следует письмо от одного такого трейдера.

Автор: М Т

email:

История о правиле #1

Я читал постеры призрака о правиле #1. Цена должна подтвердить позицию или нужно быстро выходить. Я должен войти в позицию и иметь перед глазами график, на котором обозначена точка выхода на случай, если цена пойдет в неблагоприятную сторону. Это обычно были или предыдущий разворот, который, если будет пробит, станет сигналом для возможного нового тренда и, определенно, сигналом мне для выхода из позиции, или максимум (сопротивление) и минимум (поддержка) первых 15 минут, если будет пробито в неблагоприятную для позиции сторону.

Так, значит, случалось, когда я входил в позицию, а цена шла боком или слегка неблагоприятно, но не настолько, чтобы затронуть мои точки выхода.

Я оставался в позиции, потому что не было никаких нарушений. Я думал, это значит, что я следую правилу №1. Я оставался в игре не потому, что цена «подтверждала» мою позицию, а потому что цена не «подтверждала» мой сигнал стоп-лосса. Я думал, что это именно то, что имеет в виду Призрак. Я должен сказать, что при этой стратегии я сохранил мои убытки маленькими только в силу природы моего плана.

Но я невольно нарушал правило №1 Призрака. Я думал, что изменил свое поведение, но в действительности я «вел себя» неверно. Это очень тонкая вещь, уверяю.

Но затем, прошлой ночью, в беспокойном забытьи думая о своей торговле, меня посетило вдохновение (не смейтесь слишком громко). Множество моих потерь появлялись после того, как я был в сделке час или больше, когда цена оставалась главным образом плоской, но мой стоп не был затронут. Я понял, что выиграл бы материально, если бы выходил в первые 15 минут. Это была бы потеря, но меньшая многих из тех, которые дал бы мне стоп-лосс.

Тогда я понял то, именно имеет в виду Призрак. Моя позиция не была подтверждена в те первые 15 минут! Она не нарушала моего плана, но и не подтверждала его. Выходить.

Хорошо, я пересмотрел последние 3 месяца торговли, и посмотрел, что было бы, если бы я следовал этому 15-30 минутному правилу подтверждения. Скажу лишь, что разница была огромной. Я знаю, что бектестинг не вполне надежен, но это было существенно.

Так или иначе, спасибо Призраку. Я пока учусь. Я все еще торгую. Начав со счета всего 5000, в дейтрейдинге, я все еще жив. Я пока ниже безубыточности. Давайте посмотрим, смогу ли я это изменить. Я буду держать Вас в курсе. Еще раз, большое спасибо. Вы когда-то спрашивали об историях правила №1. Это - моя.

Всего наилучшего

Примечание: далее следует выдержка из сообщения, которое Призрак дал, чтобы помочь понять правило №1.

Модификация Поведения - это знать пределы. Давайте используем баскетбольные броски, как пример. Скажем, после 1000 бросков Вы попали в корзину в среднем меньше, чем в 50 % случаев. Это значит, что у вас больше шансов промазать, чем попасть. Допустим, после тренировки Вы поражаете цель в 55 % бросков. Вы можете сказать, что теперь у вас больше шансов попасть в корзину, чем нет. То же самое в торговле, Вы должны знать, каковы пределы!

В торговле большинство из вас имеет больше шансов ошибиться, чем оказаться правым! Торгуйте соответственно, что значит, ожидайте предел (оказаться неправым более вероятно) в вашей сделке.

Как Вы можете вырваться вперед? На короткое время Вы можете полагаться на удачу, но на долгом пути удача стремится уйти. Вы должны торговать долго! Так что же трейдер должен делать в проигрышной игре? Вы должны торговать с дальним прицелом!

Как Вы можете торговать с дальним прицелом? Я знаю только один путь, который состоит в том, что Вы должны держать ваши потери маленькими и брать меньшие потери, чем победители, чтобы выйти вперед.

Считайте свою позицию неправильной, пока рынок не докажет, что Вы стоите верно. Удерживайте ваши потери быстрыми и маленькими. Никогда не позволяйте рынку сказать Вам, что Вы неправы. Пусть он говорит Вам, когда ваша позиция правильна.

Это ваша работа, знать, что Вы неправы, а не работа рынка.

Другая сторона монеты в том, что Вы получите позиции, которые будут правильными. Вы должны быть больше в это время. Этого будет требовать правило №2, которое предназначено для добавления к победителям в неблагоприятной игре, чтобы в конечном счете выйти вперед. Когда Вы правы, Вы должны продолжать использовать правило №1, чтобы держать потери маленькими.

Хорошо ошибаться по минимуму, но ничего хорошего быть неправым на большую сумму, если Вы собираетесь торговать долго. Трейдинг не легок. Большинство трейдеров позволяет делать его рынку. Верный путь состоит в том, что Вы делаете свое дело и сами управляете своими позициями. Вы управляете ими, используя правила, которые удержат Вас в игре. Правило №1 - наиболее важное в любом торговом плане. Правило №2 будет другой стороной монеты, с которой нужно иметь дело, если Вы хотите остаться в игре надолго.

Учитесь быть неправым, но быстро.

Глава 5 - Правило второе

ALS - Призрак, Вы хотите продолжить обсуждение первого правила или пора приступить к правилу номер два?

Призрак Биржи - У нас будет беседа по обоим правилам, так что давайте перейдем к правилу два и рассмотрим обратную сторону монеты.

Нам нужно будет добраться до квалификатора правила два, но это позднее. А само правило два дадим уже сейчас.

Правило два

ПРАВИЛЬНО УСИЛИВАЙТЕ СВОИ ПОБЕДЫ БЕЗ ИСКЛЮЧЕНИЯ

Звучит довольно элементарно, но слово - правильно - ключевое.

Пока мы говорили об уменьшении ваших потерь. Сокращение убытков - лишь одна сторона монеты. Без правила номер два Вы обнаружите что торгуете все еще даже не 50/50. Без верного метода усиления правильных позиций Вы никогда не оправитесь от большей части ваших убытков.

Вам необходимо правило два, чтобы иметь гарантию того, что у Вас большая по размеру позиция, когда Вы правы. Вы ведь всегда хотите иметь большую позицию, когда ловите большой ход или трендовый рынок чем тогда, когда ваша позиция ошибочна.

Конечно, будут споры о том, откуда Вы можете знать, когда добавить к правильной позиции и о том, как рынок может превратить правильную позицию в неправильную. Эти споры мы разберем позже. Сначала давайте возьмем правила и установим причины. Зная, что мы ожидаем от правил один и два, можно доказать теорему, основываясь на хороших предположениях и опыте.

Правило два не означает, что Вы должны добавляться, как только позиция пошла в Вашу сторону. «Правильно» в правиле два означает, что Вы должны иметь квалифицированный план добавления к вашей позиции, как только определился тренд. Надлежащие критерии для добавления к позиции зависят от вашего масштаба времени для ожидания вашего торгового плана.

Вы можете быть дейтрейдером, торговать на дневном, недельном, месячном масштабах или вообще только по тренду. Критерии добавления для каждого торгового плана будут иными.

Важно при разборе правила два указать, что Вы сделаете большую прибыль при меньшем ожидании спада. Вы должны, кроме того, должным образом использовать правило один.

Правило два удерживает Вас в хорошей позиции, создавая позитивное мышление с помощью изначально правильного старта. Большинство трейдеров заиклено на желании взять прибыль, чтобы доказать самим себе свою правоту.

Большинство трейдеров, кроме того, хочет выйти перед разворотом рынка и забирает любую прибыль, которую они могут взять. Обычно они позволяют расти убыткам, но стоит вырасти прибыли, сразу возникают мысли о выходе из позиции. Это естественная человеческая натура, когда открыта позиция. Человеческий фактор в трейдинге - не лучшая техника торговли.

Хороший мотив для добавления к выигрышной позиции состоит в том, что трейдеры обычно имеют привычку сомневаться в позиции, если не подкрепляется ее правильность. Правильное добавление к позиции лучше всего справляется с этим. Еще одно серьезное основание заключается в том, что Вы должны быть больше, когда хорошо стоите, чем когда ваша позиция ошибочна.

Правильное добавление к доказанной позиции должно быть сделано так, чтобы не была установлена пирамида, которая принесет трейдеру ущерб даже при незначительном развороте. Каждое добавление к первоначальной позиции должно делаться небольшими шагами.

Например, если Вы берете 6 контрактов в качестве начальной позиции, Вам нужно использовать 4 контракта для первого добавления и 2 контракта для следующего. Это даст Вам удвоенную первоначальную позицию. Это соотношение 3:2:1 при установлении трехуровневой позиции.

В трейдинге очень важно, чтобы правило один постоянно присутствовало в вашем плане. Это касается и случаев, когда Вы добавляете к позиции, чтобы защитить сделку от каких-либо разворотов, которые случаются часто.

Ваш план добавления к позиции может быть довольно прост - покупать при каждом сигнале лонг и продавать при каждом сигнале шорт. Он может работать на откатах до 45 градусов или до линии поддержки. Слова «без исключения» в правиле два указывают на то, что это не произвольное решение трейдера, добавлять или нет. Имейте в виду, могут быть различные правильные методы добавления в различных планах торговли. Правильный способ добавления в одном торговом плане может не работать в другом.

В правиле два говорится, что Вы должны добавить к правильной (доказанной) позиции и что это должно быть сделано правильно. Правило не говорит Вам, как добавлять, поскольку это составная часть вашего торгового плана, который Вы разработали. Правило не делает никаких исключений при добавлении к правильной позиции. Цель правила два двойная. Оно должно укрепить как вашу правильную позицию, так и ваше торговое мышление.

ALS - Призрак, что Вы скажете трейдерам, которые спросят, если они должны добавлять без исключений, то сразу возникает вопрос - как добавлять правильно? Уже сам факт, что доказанная позиция правильна, говорит, что пришло время добавлять?

POP - Добавление может, конечно, проводиться именно так, но это подойдет не для любого торгового плана. Я часто когда-то добавлял сразу же, как только моя позиция была доказана правильной, потому что я стараюсь делать это меньшими шагами и работаю на более долгосрочных сделках. Давайте представим, что Вы - дейтрейдер, пытающийся заработать понемногу каждый день.

Вы обнаружите, что добавились в неудачном месте, если добавите, как только ваша позиция доказала правильность, по природе рынка. Он движется назад - вперед большую часть времени, особенно на взгляд дейтрейдера. Единственный верный путь здесь состоит в том, чтобы увидев, что позиция доказана правильной, затем добавить на очередном откате. Однако это не подойдет для трендового трейдера.

Трейдер по трендам, скорее всего, хотел бы добавиться, по крайней мере, на каждом прорыве. Все зависит от вашего торгового плана. Ваш метод добавления должен быть утвержден вашим торговым планом.

У дейтрейдеров могут быть проблемы с правилом два, если они не вполне понимают, что их добавления, должны быть сделаны исключительно правильно. Они ловят быструю прибыль, так что им трудно иметь хороший план добавлений.

Поверьте, это соответствующая вероятность в такой игре проигравших, как трейдинг. Правило два говорит, что Вы должны добавлять ко всем вашим победителям без исключения. Как дейтрейдер, Вы держите позицию только, если доказана ее правильность. В некотором смысле рынок решает насколько большой будет ваша позиция .

Трейдеры трендов станут больше, когда они правы, а дейтрейдеры начнут большими и станут меньше, когда они неправы. Дейтрейдеры могут быть больше, когда они неправы, а трейдеры трендов никогда не будут больше, когда они неправы. Это из-за природы игры проигравших для дейтрейдеров.

Сокращая позиции при ошибке, дейтрейдер, следующий правилу один, не подвергается излишнему риску. Риск, кроме того, является и элементом времени в позиции. Этот аспект дейтрейдер пытается обратить в свою пользу. Трейдеры трендов ожидают более высокую вероятность в сглаживании колебаний.

ALS - Вы не меняете правило для дейтрейдеров?

POP - Правило два должно использоваться, если Вы хотите в конечном счете сделать деньги. То, как Вы добавляете согласно вашему торговому плану, важно и для планов внутридневной торговли, в любом случае цель - быстрая прибыль, так почему бы Вам не взять с самого начала максимально большую позицию.

Правы Вы или ошибаетесь, на защите стоит правило номер один. Критерии будут различны для разных видов торговли, и скальпирование или дейтрейдинг имеют меньшую вероятность создания денег, чем большинство думает. Вы должны оказываться правы и когда Вы входите в позицию, и когда выходите из нее, удваивая стоимость исполнения каждой сделки.

Дейтрейдер берет большинство позиций в исчезающе малом диапазоне, это он считает преимуществом. Правильность для дейтрейдеров будет отличаться от таковой для трейдеров по трендам.

ALS - Не Вы ли говорили, что добавление для дейтрейдеров - не всегда хорошо.

ROP - Добавление правильно независимо от периода времени, оно полезно для создания большей прибыли в долгосрочном плане. У дейтрейдера срок, конечно, короче. Дейтрейдер должен уменьшить стоимость сделки, и работать почти наверняка, чтобы позволить себе иметь максимально большую позицию с самого начала.

Я видел очень хорошего трейдера, который входил в большую позицию и убирал ее, если она оказывалась не верной. Он делал хорошие сделки и получил в результате большую прибыль, предпочитая этот путь добавлению после того, как подтвердилась правильность. Его позиции были большими с самого начала, и это тоже правило номер два, в котором Вы должны быть больше, когда Вы правы, как и если бы Вы добавились позже.

Недостаток здесь состоит в том, что Вы окажетесь большим также и когда Вы неправы, но это все еще защищенная позиция, если Вы должным образом используете правило один. Это приемлемо, но еще раз я должен напомнить Вам, что правило один здесь основополагающе.

Это напоминает измененное правило два, но, как я уже говорил, ваш торговый план определяет ваш метод добавления. Понятно, что Вы хотите быть в большей позиции, когда правы. Это способ сделать сделку, когда нет определенного тренда, а вероятность ниже. Я не могу исключить такой метод. Я использовал это на коротких сделках. Когда я знаю, что торгую по установившемуся тренду, у меня будут критерии для добавлений, которые улучшат мою позицию.

Эти два правила должны дать Вам долгосрочную способность продолжить торговать с наименьшими просадками и лучшую возможность сделать много денег в долгосрочном плане. Большой дродаун, просадка, вот причина, из-за которой очень многие трейдеры ушли из бизнеса.

Вы должны начать составлять свой торговый план с правил, призванных защитить ваши активы. Я представляю эти правила, чтобы они были встроены в ваш план. Опыт доказал, что эти правила необходимы для выживания и достижения вашей цели создания большей отдачи с меньшим риском.

Глава 6 - Развитие правила два

Развитие правила два после дискуссий на форуме «Futures talk».

Ясно, что трейдеры заинтересованы подробнее поговорить о применении правила два. Судя по постерам на форуме, похоже, есть проблема понимания не только почему нужно использовать правило два, но и как именно его использовать. Я попросил, чтобы Призрак дал больше подробностей по правилу два, чтобы оно стало более эффективным для трейдеров.

ALS - Призрак, похоже, ваше правило два не слишком понятно большинству трейдеров?

Призрак Биржи - К настоящему времени Вы должны понять, почему мы тратим так много времени только на правила один и два. Правило один было понято довольно хорошо. Правило два вызвало проблемы. Я вижу это по сообщениям. Есть сомнения в умах трейдеров по поводу реальной цели правила два и того, почему они должны соглашаться с правилом, которое требует, чтобы они взяли большую позицию чем хотят.

Трейдерам может не нравиться то, что я здесь собираюсь сказать им, но они ведь хотят, чтобы я был до конца честным с ними. Есть несколько причин, почему трейдер не хочет придумывать план добавления к профитным позициям. Я попробую показать некоторые из них.

ALS - Почему же правило два, как будто не работает у большинства трейдеров?

ROP - Один простой факт! А именно то, что они при входе в рынок размещают позицию целиком. Это не согласуется со вторым правилом. Полная позиция - это череда позиций, набираемых, пока не будет установлена полная ожидаемая позиция. Трейдерам же следовало бы открывать полную позицию только после начала ожидаемого движения. Правило два адресуется как раз к этому ожиданию.

Имейте в виду, я не виню трейдеров за их взгляды по поводу моего правила два. Это правило начинает работать не в размышлениях трейдеров, а в конкретной торговой ситуации. Это жесткое правило и его важность нельзя недооценивать.

Пока Вы не увидите прибыль, полученную с помощью правила два, очень трудно понять смысл увеличения позиции, особенно, если это не согласуется с Вашим трейдерским опытом. Придется расценить это, как часть модификации вашего поведения. Изучение на собственном опыте - единственный путь, которым большинство трейдеров сможет принять это правило.

Важно изучить это правило не только на примерах. Оно не из тех правил, которые Вы учите на собственных ошибках. Вы изучаете это правило посредством материального вознаграждения за его использование.

Как мы можем вознаградить трейдеров за использование этого правила на примерах? Я не думаю, что можем. Поэтому, мы объясним, почему у них возникают трудности и дадим способы решения проблемы в пределах их собственной ситуации.

Природа трейдинга такова, что Вы чаще видите отрицательный эффект от того, что Вы только что сделали. Редко случается, чтобы хорошие впечатления от совершенной сделки оставались так же часто, как не очень приятные. Это выводит план добавления к победителям на первый план, если Вы еще не полностью осознаете потребность в этом правиле.

Первая проблема с пониманием правила два состоит в том, что может наступить момент, когда трейдеру не удастся запустить план добавления к победителям, например, из-за недостатка средств. С другой стороны, недостаток средств может и в обычной ситуации оказаться проблемой с самого начала.

Всегда, когда Вы планируете сделку; Вы должны учитывать, позицию какого размера Вы собираетесь открыть. Если ваша позиция похожа на мои - общее количество в конце станет равно шести единицам, Вы должны быть в состоянии профинансировать ее еще до начала.

Я полагаю, что большинство трейдеров хотят иметь позицию определенного размера с самого начала. Это не позволит Вам ни использовать правило один, ни определить должным образом правило два.

На самом деле Вы должны иметь по крайней мере вдвое или больше крупную позицию, когда правы, чем когда ошибаетесь. Вы никогда не рискуете всем в начале позиции, пока она не докажет правильность, или Вы нарушаете правило один. Вы торгуете скорее, как дейтрейдер, если Вы входите всем сразу.

Другая причина проблем с правилом два состоит в том, что трейдеры являются фактически дейтрейдерами в своем непринятии рисков для открытых позиций. Это уменьшает вероятность достижения ожидаемых целей при любом движении. Это скорее трейдинг по типу «hit and run». Здесь Вы зависите от потока ордеров в яму.

Мы никогда не сможем оценить точное количество или направление потока ордеров. Конечно, у нас есть теория трех фаз, и она более или менее работает, но всегда недостаточно хорошо настолько, чтобы знать, куда собирается повернуть цена. Оглядываясь назад, мы всегда можем указать ценовые развороты, а также возможную поддержку и сопротивление.

Я хочу, чтобы трейдеры ответили себе на два вопроса! «Вы устанавливаете всю желаемую позицию прямо с начального входа? Вы планируете добавляться прежде, чем вошли в сделку? « Если на любой из этих вопросов Вы ответили нет, то нужно вернуться и заново продумать вашу программу торговли. Я уже говорил об этом. Если Вы можете думать об этом, Вы сможете сделать это.

Я знал, что у нас будут проблемы в попытке донести правило два, частично поэтому мы решили подождать реакции на форуме. Мы получили то, что ожидали - сопротивление правилу два.

Я не хочу вмешиваться в трейдерский план реальных сделок или их программы торговли. Все, чего я хочу, это рекомендовать Вам рассмотреть благоприятную сторону добавления к позициям, когда они правильны.

Правило два требует размышлений, поскольку оно не так очевидно, как правило один. Верно то, что правило два делает мне деньги. Это происходит в долгосрочном плане, а не за день или два. Кроме того, укрепление правильной позиции фактически удерживает Вас в правильном потоке мышления - одна из важных причин правила два.

Другой аспект в том, что Вы будете с большей позицией, когда Вы правы. Я думаю, что одно из скрытых преимуществ использования правила два в вашем плане торговли заключается в том, что оно реально удержит Вас от торговли неоправданно большими лотами от начала и до конца позиции, если, конечно, используется должным образом.

Включив правило два в свой план, Вы смиритесь гордыню, когда рынок пойдет в вашу сторону и Вам захочется взять прибыль только для того, чтобы доказать свою правоту. Трейдеры любят быть правыми. Это ваш враг, любить быть правым. Вам должно нравиться делать правильные сделки, усиливать вашу правильную позицию или же удалять ее, когда она не докажет свою правильность.

Вы видите, когда Вам кажется, что Вы правы на рынке, это лишь начало вашей торговли. Не стоит брать прибыль для того, чтобы сказать миру: «видите, я был прав!». Вы станете лучшим трейдером, когда станете чуть-чуть неправы, а не чуть-чуть правы!

Вы окажетесь перед необходимостью усилить свои выигрыши, если на самом деле хотите видеть себя способным зарабатывать на жизнь или иметь дополнительный доход. Иначе, посмотрите правде в глаза, Вы играете лишь для того, чтобы остаться безубыточным.

Я помню, как одна трейдер спросила меня, что я чувствовал по поводу делания денег в начале карьеры. Она хотела знать, сколько я делал. Я сказал ей, что, если я не делал по крайней мере тысячу долларов в день, мне даже не стоило торговать. Она ответила, что была бы счастлива делать сотню в день. Я спросил ее, добавляет ли она к выигрывающим сделкам. Она сказала, что для этого нет причин.

Я не хотел смеяться над ней, но сказал, что, если она будет три дня в неделю делать деньги, а два терять их, то даже тогда это будет игра 50/50, если она никогда не будет добавлять к победителям. Я уверен, что Вы должны делать большие деньги в свои хорошие дни, и

совсем не столько же терять в свои неудачные дни. Иначе Вам лучше работать где угодно, но не в трейдинге.

Теперь я не смеюсь ни над кем! Я с уважением отношусь к маленьким трейдерам! Они лишь должны узнать, почему и насколько важно усиливать победителей прежде, чем использовать этот метод в своих планах.

Не стоит думать, что прежде, чем торговать, Вы должны иметь план увеличить позицию, когда рынок пойдет в вашу сторону. Первая мысль всегда будет, какой размер позиции нужно взять, чтобы достигнуть цели. Вы должны понять, что не Вы определяете размер позиции. Это всегда делает только рынок.

Правило два предписывает Вам составить общий план перед входом в начальную позицию. Теперь правило два начинает проясняться. Я вижу приподнятые брови некоторых в ожидании того, что будет дальше. Мало того, что правило два - ваш спаситель от просадок, но при надлежащем использовании оно подталкивает Вас к полной позиции, когда ожидаемый ход позволит Вам это.

Я немного стыжусь, что преднамеренно сдерживал лучшую часть правила, в надежде, что кто-нибудь сам предложит важные аспекты правила два.

Что касается добавления к профитным позициям, я мог бы дать Вам свой план торговли и свои сигналы и точно говорить Вам, когда добавлять. Но это было бы то же самое, как перекапывать западный берег Миссиссипи в попытках изменить ее курс.

Я выигрывал бы, торгуя для Вас, а Вы - давая мне свои деньги для торговли. Я этого совсем не хочу. Не забудьте про мою веру в маленького трейдера. Вы должны будете ясно увидеть перспективы правила два.

Я не смогу помочь Вам, если Вы уже проторговались. Вы должны прежде сами исправить эту ситуацию. Вам нужно всегда быть в состоянии добавить к позиции и по крайней мере удвоить размер где-нибудь по пути ожидаемого хода.

Защита - правило один, но еще большая защита - правило два! Теперь я хочу сказать Вам, почему правило два - самая лучшая защита из всех. Вы никогда даже не подозревали о том, что я собираюсь показать.

Вы все слышали, что не надо добавлять к проигрышам! Правило два заботится о этом с самого начала, удерживая Вас в меньшей позиции на входе. Вы никогда не откроете полную позицию, пока не получите ход, который ожидали.

Теперь о том, почему я советовал бы Вам открыть при входе половину от вашей полной позиции? Потому, что это - изначально игра проигравших, это Вы знаете из правила один.

Вы можете сказать мне, что не ждете, пока рынок сведет вашу сделку в точку? На самом деле Вам нужно выбрать диапазон, когда Вы правы, и где Вы будете по крайней мере в половинном размере, пока не будет доказана правильность. Когда Вы принимаете убытки по правилу один, это изначально будет менее болезненный удар о ваших активах.

Ну как, Вы уже ощущаете ценность правила два? Мы можем привести примеры, но понимание правила - все, чего мы сейчас хотим. Все программы торговли будут иметь различные характеристики входа и добавления. Это для того, чтобы Вы смогли понять правило два и попробовать включить его в ваши планы.

Я даю Вам правило, которое не только делает Вас больше, когда Вы правы, но и удерживает Вас меньшим, когда Вы неправы с самого начала позиции. Я также даю Вам способ не проторговаться. Так что убедитесь, что у Вас на счету достаточно средств, чтобы сделать этот важный шаг в свою пользу.

Теперь, насколько правило будет работать у трейдеров, зависит от того, как они его примут. И если они оправдают мои ожидания, я буду гордиться своей верой в них.

ALS - Ок, Вы говорите читателям, что использование должным образом правила два не даст им проторговаться, потому что их полная позиция никогда наступит, пока они не добавили к первоначальной, а это случится только после того, как рынок доказал, что позиция правильная.

Что трейдеры не сумели понять сразу, так это, чтобы правильно использовать правило два, они никогда не должны открывать полную желательную позицию, пока она не подтвердится. Я не ошибаюсь?

РОР - Да, верно.

ALS - Ваше правило два также защищает от добавления к проигрышам и удерживает начальную позицию меньшей, пока не появятся доказательства правильности. Так?

РОР - Не совсем. Я хочу, чтобы они поняли, что они увеличат позицию лишь тогда, когда критерии их программы торговли скажут им, что пришло время добавлять. Они не будут добавлять только потому, что начальная позиция была доказана правильной. Когда они закончат добавление дополнительных позиций, тогда и только тогда они должны будут иметь всю полную ожидаемую позицию.

Большую часть времени, трейдер не думает о добавлении, потому что его начальная позиция максимальна с самого начала. Это изначально их максимальный риск. Это совсем не то, что Вы хотите от трейдинга.

Вы должны принимать некоторый риск, но он никогда не должен быть максимальным. Вот, что они делают, если не могут планировать добавления позиций по ходу сделки.

ALS - Теперь это стало настолько очевидно! Похоже на шахматы. Вот, кажется, пат, и вдруг, оказывается, победить было так легко

РОР - Да, трейдер играет до пата, если не использует в какой-то форме правило два где-нибудь по пути своего плана торговли. Разве это не просто?

Трейдеры не добавляют, потому что они уже в позиции. Большая просадка - это когда первоначальная начальная позиция окажется неправильной, их потери будут такого же размера, каким должен был быть профит, если бы они были бы правы. Нам это не нужно. Имейте в виду, что трейдинг - всегда проигрышная игра, пока Вы не измените вероятность.

С правилом один и еще больше с правилом два Вы меняете то, что можете, в свою пользу. Если какая-либо позиция установлена без возможности добавления к ней впоследствии, когда она станет доказанной правильной позицией, Вы в лучшем случае играете в игру 50/50.

ALS - Вы также сказали, что трейдерам должно стать яснее. Вы считаете, что этого достаточно, или мы должны продолжать?

РОР - Давайте посмотрим, есть ли еще хмурые лица и, если так, нам нужно еще поговорить о правиле два. Я верю в маленького трейдера, они лучшие из тех, кого я желал бы видеть среди своих учеников.

Я хочу слышать вопросы своих маленьких Призраков. Я буду отвечать им всегда, когда потребуется. Я попытаюсь сделать их лучшими трейдерами, какими только они смогут стать. Я знаю, что они будут расти быстрее чем можно себе представить. Удачи им.

Глава 7 - Трейдинг по правилам один и два

ALS - Призрак, ваши правила кажутся довольно простыми. Давайте посмотрим на их практическое применение в режиме реального времени.

POP - Предполагается, что в трейдинге правила, не будут нарушаться, для вашей же собственной пользы. Правила не оставляют Вам повода рассуждать. Вы проектируете вашу торговую программу и подходите к сделке, оставляя себе лишь выбор позиций. Далее вашей работой останется лишь следовать своей торговой программе, повинаясь правилам один и два. Правила ликвидируют потребность принимать решения в то время, когда рынок открылся, что же делать в течение торговой сессии по этой позиции.

Вы будете четко знать, а не предполагать, что станет с вашими позициями. Вы или докажете правильность позиции или просто выйдете из нее. Вы не оглядываетесь вокруг в поисках выхода, если рынок не докажет, что Вы правы.

Да, возможны исключения, когда правила не объединят Ваши взгляды с тем, что делает рынок. Это будет минимальная проблема, поскольку правила удержат Вас в игре на долгий срок.

Вы должны достаточно хорошо изучить вашу торговую программу, чтобы могли не входить на плохих уровнях. Даже если Вы сделаете простую ошибку, типа преследования рынка, правило один удержит Вас от чрезмерной просадки на всю вашу трейдерскую карьеру.

ALS - Есть несколько вопросов о чрезмерных комиссионных при использовании правила номер один!

POP - Сегодня, например, я купил DJIA после повышения на 30 пунктов и ждал увидеть еще плюс 5 пунктов в пределах 30 секунд. Через 30 секунд я вышел. Я потерял на этой сделке один пункт. Рынок продолжил понижаться против меня и мой убыток был бы в 30-40 раз больше моей комиссии.

Теперь Вы ведь не скажете мне, что лучше было остаться в и подождать возврата. В конце концов я бы оказался прав, но мое умственное состояние при работе простого правила один - намного лучше, чем без него, и оно позволяет мне сохранить здравомыслие для следующего хода.

Большинство трейдеров думает, что быть неправыми плохо, и когда это случается, то уже на весь оставшийся день. Оказаться неправым - лучший шанс войти в правильную позицию в вашей следующей сделке, если, конечно, Вы сможете еще торговать.

Если Ваша сделка не подтвердила правильность в отведенный вашей программой промежуток времени, Вам не нужно исправлять плохую ситуацию, а лишь удалить ее. Ваш умственный настрой в трейдинге стоит многого. Вы сможете хорошо торговать, только когда хорошо мыслите.

Сейчас я хочу поделиться выводами, которые обычно приходят с опытом. Большая часть ваших денег в трейдинге образуется от сделок, которые идут в плюс почти сразу после открытия позиции. Вот почему правило два настолько важно. Только взгляните на большую часть стартов трендов и хороших ходов, которые у вас были, когда разворачивался рынок.

То, что Вы сами контролируете свои позиции на рынке, а не позволяете рынку контролировать то, что Вы будете думать о своих позициях, упрощает вашу жизнь в трейдинге, кроме того, это сильно увеличивает вашу способность делать хорошие сделки. Главная причина здесь в том, что Вы знаете, чего ожидать, причем еще до входа в сделку.

Если Вы управляете строительством дома, Вы, конечно, удостоверитесь, что правильно уложен фундамент и в нем заложены все необходимые коммуникации прежде, чем залить фундамент бетоном. То же самое в трейдинге. Только если коммуникации и фундамент дома сформированы правильно, Вы сделаете следующий шаг.

Но пока даже законченная работа может создать проблемы. Скажем, фундамент осел и сломал трубу коллектора. Вы продолжили бы строительство дома? Конечно, нет. Так не надо продолжать и сделку, которая доказала правильность, но теперь создает проблемы.

Вы никогда не должны снимать свою охрану в трейдинге. Вы всегда должны знать свой следующий шаг в любой ситуации. Вы разработали свои критерии торговли, и они становятся Вашей второй натурой. Точно так же, как вождение автомобиля с опытом переходит на уровень подсознания.

Вы начинаете не зная, как именно поведет себя сделка. Вы никогда не сможете управлять тем, что будет делать рынок или как ордера пойдут в ямы. Вы не сможете сказать мне, когда большой фонд захочет взять прибыль или открыть новую позицию. Все, что Вы можете сделать - выработать критерии, или торговый план для каждой возможности, какую только можно принять во внимание.

Я могу дать Вам план, который будет ловить каждый ход, но Вы будете ловить также и неверные, ложные ходы. С таким планом никогда не пропускать ход у Вас получится большой дродаун и правила, которые съедят Вас живьем, если Вы не сможете перенести эту просадку. В конце Вы будете иметь то, что думаете - очень маленькую прибыль все время и терпеливое следование плану.

Да, Вы будете иметь прибыль. Это не совсем то, чем является обычный трейдер. Он не играет в такую игру, чтобы заработать несколько лишних долларов за отпуск. Он всегда поищет лучшую отдачу в какой-нибудь другой инвестиции. Вот вам еще одна причина создания правила номер один.

Вы ожидаете большую отдачу и не сможете увидеть большой риск, который она несет с собой изначально.

Трейдинг - игра проигравших. Вы должны научиться терять. Самый большой проигравший, который теряет понемногу, продолжит игру. Очевидно, что маленький трейдер, теряющий помногу, быстро выходит из игры.

Потери разрывают ему сердце. Поверьте, я видел это. Самое ужасное в мире, разрушить чью - то мечту. Больше того, они ведь так и не узнали врага. Трейдер должен знать и принять то, что рынок может нанести ущерб активам, мышлению и чувству собственного достоинства. Каждый день - день больших сюрпризов в трейдинге.

Вы должны планировать сюрпризы с того самого времени, как войдете в позицию. Большой сюрприз может иногда оказаться другом, но Вы должны быть готовы к нему.

Почему я говорю, что рынок преподнесет Вам сюрпризы? Вы можете точно сказать мне, как далеко уйдет рынок, будет ли затем откат перед продолжением или нет?

Что Вы можете сделать, так это устранить ваши реакции на то, что делает с Вами рынок. Таким образом Вы не дадите рынку возможности управлять вашей позицией или эмоциями

при неблагоприятном движении. Вы будете ожидать неблагоприятные движения рынка и планировать свои действия, исходя из этого.

Когда Вы входите в сделку, не думайте, что это единственная сделка в вашей жизни. У Вас их будут тысячи. Вы не пропустите длинный ход, если торгуете правильно. Вам не нужно преследовать рынок, если Вы торгуете правильно. У Вас должен быть план входа в позиции, основанный на критериях каждого рынка. Правило номер один сохранит позиции под Вашим контролем.

Модификация поведения может принимать многие формы, но Вам необходимо правило, которому бы Вы следовали всегда. Один трейдер предложил метод резиновой ленты. Каждый раз, когда Вы получите большой лосс или после неудачной сделки, Вы обмотаете запястье резиновой лентой. Надо не забывать делать это.

Мне не по душе этот метод, но он лучше многих других. Только, потому что Вы вошли в сделку, которая потеряла деньги, это не причина плохо себя чувствовать. Если Вы потеряли большие деньги, Вы можете почувствовать себя очень плохо. С правилом один Вы освобождаетесь от необходимости плохо себя чувствовать.

Вы входите в сделку, основанную на торговом плане. Рынок или подтверждает ее, и у Вас теперь хорошая позиция, или не подтверждает, и Вы выходите. Просто! Большие неприятности начнутся только, если Вы не выйдете, когда не подтвердится хорошая позиция. Нет нужды когда-либо плохо себя чувствовать. Большинство ваших сделок, которые не подтвердились за отведенное время, рано или поздно обычно станут плохими. Почему бы не выйти поскорее?

ALS - то начинает походить на то, что надо думать о входе в позицию в то время, когда Вы неправы, то есть, я имею в виду, позиция не доказала еще свою правильность!

POP - Логично планировать следующий шаг прежде, чем Вы войдете в сделку. Я предполагаю, что 95 процентов трейдеров входят в сделку, а затем ждут, чтобы рынок доказал, что они имеют плохую позицию. Даже если позиция правильна, следующим шагом они задаются вопросом, когда выйти.. Это в природе человека, поступать таким образом. Это приводит к непредсказуемым воздействиям на всю его жизнь.

ALS - Человеческая природа, Вы говорите. Я знаю, что Вы проводили какие-то исследования по характеру трейдеров и нетрейдеров. Возможно, мы сможем поговорить о некоторых ваших данных.

POP - Я скажу Вам, что хотел бы сделать. Было бы лучше предложить некоторые эксперименты, и пусть читатели сами сделают выводы. Давайте отложим это до подсказок по модификации поведения.

ALS - Были некоторые вопросы о том, когда выходить из позиции. Я понимаю, что это выходит за рамки беседы, но мы должны подключить правило два.

POP - Это обычный вопрос, когда выйти из позиции. Фактически правило два прямо касается этого, поскольку оно говорит о правильном усилении ваших победителей без исключения. Вместо того, чтобы выйти из позиции с надлежащими критериями, Вы будете увеличивать вашу позицию. Вы делаете добавление только к правильно доказанным позициям.

Время выхода из позиции - не то, когда рынок доказывает правильность вашей позиции. Вы можете быть неправильным так же часто, как правильным, но когда правильность уже доказана, это время сойти с первой базы.

У нас есть два правила, чтобы защититься от недостатка уверенности. Многие торговые планы всегда держат трейдера в позиции. Они основаны на мысли, что рынок будет или расти, или падать. Это абсолютно идиотский план. Возможно я не должен выражаться столь сильно, но это так.

Это относится к категории утверждений, которые, говоря не делать что-либо, на самом деле советуют делать противоположное. Слишком часто я наблюдал, как фонды двигали рынок. Они планировали воспользоваться преимуществом элемента неожиданности. Можно оказаться неправым в обе стороны.

Глава 7 - продолжение

Читатели, конечно, уже спрашивают, как мы сами используем эти два правила? Легче было бы посмотреть на рынок в режиме реального времени, чтобы указать точки, но так как у нас здесь нет такой возможности, сделаем по-другому. Давайте воспользуемся обычной техникой дейтрейдинга.

Вы говорите, ваш план предписывает идти в лонг, если будет пробит диапазон открытия! Хорошо, пусть мы торгуем луком, цена - 1000 (10 \$). Цена идет до 1001, а диапазон открытия был 999-1000. Ваш план говорит покупать, значит, Вы покупаете. ордер исполнили по 1002! Почему 1002? Вы промахнулись всего на 1 тик. Не плохо, большую часть времени это вполне приемлемо.

Мы можем сейчас поговорить о важности исполнения или продолжить торговлю. Давайте продолжим, а важность исполнения разберем позже. Теперь, когда Вы в лонге от 1002, Вы используете правило один. Вы предполагаете, что это плохая сделка, пока рынок не докажет Вам, что она хороша. Если рынок не докажет этого, Вы закроете сделку. Пока все прекрасно!

Какие критерии в вашем плане дейтрейдинга подтверждают, что Вы правы. Большая часть трейдеров определяет ими ошибочность. Только не мы! Мы хотим знать критерии только для истинности. Итак, наша программа говорит «если в первые полчаса, рынок открывается ниже, чем вчера и движется вверх, ожидайте ход выше вчерашнего максимума в течение первой половины сегодняшней торговой сессии.»

Наша программа также говорит, что позиция будет правильной только, если рынок в первые полчаса. останется в пределах верхней половины диапазона вчерашнего дня. Наш последний критерий для торговли говорит, что к закрытию должна быть прибыль не менее 3 пунктов. Теперь я спрошу Вас, каков ваш следующий шаг?

Вы сохраняете эту позицию только, когда все перечисленные требования указывают Вам, что позиция правильна. Вам нужны для следования программе такие данные, как вчерашний диапазон, вчерашний максимум и вчерашнее закрытие. Ваша программа дейтрейдинга использует старое правило прорыва диапазона открытия. Вчерашние данные критичны для определения, когда Вы правы.

Для нашего примера мы будем использовать вчерашний максимум - 997 и вчерашний диапазон - 991-997. Здесь становится интересно, потому что надо решать, будете ли Вы выходить из позиции. В конце первых 30 минут рынок на 997. Что бы Вы сделали?

Первый критерий нашей торговой программы конфликтует с вашей стратегией дейтрейдинга, но Вы купили на прорыве диапазона открытия. Нам не важно, конфликтуют ли они! Мы озабочены лишь подтверждением правильности нашей позиции. Хорошо .

Рынок открыт уже полчаса и наша цена - 997. Как Вы можете видеть, Вам нужно знать свой торговый план прежде, чем рынок откроется и знать, что Вам потребуется делать. Что сделает вашу позицию правильной? Вы должны находиться в верхней половине вчерашнего диапазона после первого получаса трейдинга.

Вы действительно там?

Я хочу дать Вам косвенный ответ. Мы придем сюда следующим шагом. В конце первой половины дня трейдинга цена - 996. Вы все еще в позиции? Вы превысили максимум прошлого дня, но открытие не было ниже. Мы все же сделали это!

Теперь, после первой половины дня цена упала до 996, а мы купили по 1002. Все еще в верхней половине вчерашнего диапазона. Хорошо, мы все еще в позиции. Плохой вход, хотя наши планы находились в противоречии. Нужно было входить в позицию только, если рынок открылся ниже. Этого не было. Ладно-ладно, мы дейтрейдеры, мы использовали прорыв диапазона открытия. Наш вход был не из лучших, так что же!

В конце дня рынок на 992. Мы все еще в позиции? Вы дадите правильный ответ, но Почему? Рынок должен был быть на 1005, чтобы нам держать позицию. Он должен был показать прибыль в 3 пункта к закрытию.

Как Вы вышли бы из этой позиции? Вы использовали бы стоп по, закрытию или ордер по 1004 после первой половины дня на продажу позицию.

Пример дает Вам несколько интересных ситуаций и, возможно, много вопросов о правиле один. Правило один не спасет Вас от неправильных входов! Это ваша работа. Вы должны решить собственные конфликты в своем трейдинге. Правило один выведет Вас из сделки на закрытии, потому что не была доказана правильность согласно требуемым критериям.

Имейте в виду, что этот пример дает ситуацию, весьма отличную от той, какую Вы ожидали бы от вашей программы трейдинга. Вы не можете иметь программу, которая говорит, если рынок не идет до 980, то это значит, что он когда-нибудь придет на 1100. Должны существовать временные рамки того, когда же ожидать 1100. Если рынок больше не растет, не правильно будет оставаться в позиции, независимо от ожиданий.

Рынок должен доказывать снова и снова. В вашей программе могут быть простые или сложные стратегии, но когда позиция не ведет себя согласно ожиданиям, это неправильно.

Да, для выхода мы использовали стоп. Мы не рассчитывали стоп, как критерий для выхода. Не стоп доказал, что мы неправы, а критерии нашей программы.

Я понимаю, что в пример мы заложили конфликт, различные критерии, который потребовались для позиции, чтобы она была правильной и образец плохого входа. Это больше, чем только правило один? Правило один выведет Вас из позиции, которая не доказала правильность, но оно не фиксирует плохой вход. Знайте ваш план до открытия рынка! Если бы Вы в этом примере знали ваш план до открытия, Вы никогда не вошли бы.

ALS - Хорошо, я-то вижу ваши точки входа, но как большинство трейдеров сможет увидеть примеры?

POP - Я могу дать Вам и другие примеры, но все они сводятся к критериям доказательства правильности позиции.

В вышеупомянутом примере Вы никогда не разместили бы ордер на покупку прорыва диапазона открытия, и поэтому он никогда не будет в ваших планах. Вы можете иметь критерии, которые говорят покупать на вчерашнем минимуме плюс один или два тика и время дня, скажем, 10:00А.М.

Рынок должен был бы быть в нижней половине после первого получаса, чтобы выйти по критерию, говорящему, что, чтобы быть правильным, рынок должен быть в верхней половине диапазона после первого получаса. Другие критерии могли быть выполнены или по ОСО (один отменяет другой) ордеру или по стоп-лимиту только на закрытии. Не все брокеры принимают любые виды ордеров, так что ваш план должен учитывать такую возможность.

Теперь, когда у вас есть внимание, я думаю, ясно видно, как могут эксплуатироваться лишь два простых правила. Вы не можете не понимать, почему трейдинг может оказаться настолько труден. Вы хотите быть знающим трейдером, и Вам нужно убрать все трудности из ежедневного трейдинга, пока рынок закрыт.

ALS - Я хотел бы задать Вам вопрос, который сидит у меня в голове последние пару десятков лет. Вы можете почувствовать, когда откроете позицию, что это будет хорошая позиция?

РОР - Никогда! Вы понимаете мое НЕТ? Если когда-либо трейдер подумает, что он стоит в очень хорошей позиции, его выбросит из трейдинга очень быстро. Я делаю лучшие сделки по своей торговой программе вероятностей, но кто скажет, что мои предположения лучше, чем у кого - то еще? Я никогда не знаю, что это хорошая сделка, пока она не окажется ею.

Поймите, ощущение того, что Вы делаете хорошую сделку, подписывает ваш смертный приговор в трейдинге. Большинство трейдеров, конечно, чувствует, что у них легкая рука и они делают только хорошие сделки.

Есть старая поговорка, что рынок никогда не ошибается. Я не хочу огульно возражать, но думаю, что не всегда. Но поэтому мы должны торговать по цене. Рынки от экстремума к экстремуму и это всегда верно. Когда мы знаем, что рынок подошел к экстремуму, мы можем использовать это в свою пользу.

Очень немногие трейдеры эксплуатируют это преимущество. Вы должны, согласно правилу два, усиливать выигрыши. Часто Вам будет не понятна важность этого усиления, но это не важно, когда Вы берете свою прибыль. Не все ли равно, всегда прав рынок или не всегда. Рыночная цена есть то, с чем мы соизмеряем наши активы и всегда будет этим.

В трейдинге все будет зыбким для большинства трейдеров, если они не возьмут над позицией полный контроль, а рынку позволят лишь доказывать правильность позиции. Я знаю, что повторяюсь, но нет лучше способа донести эту информацию до читателей.

Мне больно смотреть, как маленького трейдера выбивает с рынка, но именно это случается с большинством из них. Они большую часть времени бывают остановлены большими трейдерами и фондами. Если они смогут понять, что нужно срочно перестать позволять крупным сделкам разрушать их планы и надежды, они станут намного лучше.

ALS - Я помню эксперимент, который доказал большую эффективность группы трейдеров или же будущих трейдеров. Вы снова предвидите эту ситуацию.

РОР - Я понятия не имею о том, что Вы говорите! Я желаю им добра. Нет, я считаю, что в трейдинге надо работать по одному. Это - их мечта и моя реальность. Они должны заставить это произойти. Если этого не случится, не обвиняйте посыльного. Взгляните в зеркало.

ALS - Вы и я - трейдеры, а не писатели, Вам не кажется странным отдавать свои мысли о трейдинге другим?

POP - Вы можете стать лучшим писателем, чем думаете. Лучшее время учиться трейдингу - когда рынок закрыт. Большинство трейдеров учится лишь в часы работы рынка, а это худшая ошибка из возможных. Это дорого обойдется как материально, так и морально.

ALS - Нам нужны некоторые примеры по другим вопросам, которые появятся у трейдеров и читателей о правиле два. Когда мы усиливаем выигрышную сделку и когда мы выходим из нее?

POP - Легче всего сказать, что это должно быть заложено в плане. Здесь всегда требуется работа, опыт и исполнение. Большинство трейдеров, я не хочу так строго разделять их, но это правда - они пытаются убрать свои позиции сразу же, как только те доказали свою правильность. Они забывают, какова их истинная цель в трейдинге. Это не только сделать столько денег, сколько возможно, но не менее важно сделать это за меньшее время.

Это не позволит им столкнуться с проблемой просадки, они ведь торгуют не для того, чтобы преодолевать дродауны, а чтобы делать деньги.

Я никогда не забуду слова моей матери. Она спросила, как прошел мой день, когда она посетила биржу. Я сказал, что потерял большую сумму денег. Она ответила: «Я больше не буду!» «Я не проявил должного внимания к своему бизнесу в тот день и оставил торговлю на произвол судьбы. Вы не сделаете этого. Но это именно то, что трейдеры делают каждый день. Они отвлекаются от сделок, когда их посещают даже мысли о семье!

Всего пару дней назад мне предлагали на пять дней отправиться в путешествие на яхте. Это обойдется дорого, если Вы не проявляете внимание к вашим делам. Есть времена, когда Вы должны проявить внимание прежде всего к вашим позициям. Не бывает долгосрочных сделок! Бывают только сделки, которые превращаются в долгосрочные, если передержать позицию.

Не верьте, если кто-то скажет Вам, что у него долгосрочная позиция. Откуда он знает? Как это можно знать? Только рынок может сообщить Вам это. Не спрашивайте моего мнения. Оно не имеет значения. Я могу лишь дать Вам лучшую вероятность. Вам нужно верить тому, что скажет Вам рынок.

ALS - Как там насчет правила два?

POP - Что может сказать лучше, чем хороший пример. Давайте представим, что бобы открылись на 85-88, а после первого получаса минимум был 85, а максимум - 90. Что бы Вы сделали, если они на 15 выше 88, а Вы встали в позицию вчера? Вы вышли бы и взяли прибыль, взяли половину прибыли или же добавились бы к позиции?

Я скажу Вам, что сделает большинство. Они возьмут всю прибыль. Но Вы знаете, что ваша позиция снова доказала правильность. Каков, по Вашему мнению, правильный ответ?

Вы должны воспользоваться правилом два. Вы, конечно, не пирамидитесь, увеличивая позицию, Вы должны были бы спасать то, что Вы увеличили, если ошиблись. Ваш план должен сказать Вам, что Вы должны увеличить вашу позицию где-то по ходу.

Несомненно, это спорно, но я не уверен, что бобы будут продолжать расти. И что? Мы никогда не поступим иначе. Так что же отличает вероятное движение от уверенного? Пока у Вас есть правило один, нет никакой разницы, если Вы неправы, все двери закроются. Никогда не упускайте из виду правило один при использовании правила два.

Некоторые трейдеры будут говорить, что они на самом деле не знают, где войти в сделку по хорошей цене. Но Вы знаете! Слово И С П О Л Н Е Н И Е значит, что Вам гарантировано добавление к позиции. Случается, что исполнение - наиболее важный аспект торговли. Если Вы не можете войти в позицию по требуемой цене, не входите в нее вовсе.

Итак, сегодня мы показали ситуацию, где необходимость добавления была очевидной. Оглядываясь назад, это всегда очевидно. Когда Вы в позиции и цена прошла какое-то расстояние в вашу сторону, Вам может показаться, что пришло время брать прибыль.

Не берите прибыль. Добавьте к позиции. Затем, если она не доказала правильность, возьмите оставшуюся прибыль и подождите нового входа на ином уровне. Так что, если Вы и потеряете, то несколько пунктов, потому что приняли добавленную позицию, а она оказалась неправильной! Но у Вас есть достаточное преимущество!

Не потому, что я так говорю, а потому что рынок ловит трейдеров на ошибках. Редко, когда этого не случается.

Когда рынок делает гэпы вверх или вниз, Вы имеете возможность убрать позицию, взяв прибыль. Делайте так, но используйте правило один. Тогда Вы никогда не будете волноваться, находитесь ли Вы в правильной позиции или нет. Не имеет значения, так или иначе, потому что с правилом один Вы будете поступать правильно. Не плохо быть неправым. Только тогда Вы можете извлекать выгоду, когда Вы правы.

Большинство трейдеров будет совершать сделку, много терять и пропускать следующую сделку. Идти не в ногу с рынком плохо, и становится все хуже. Не оставайтесь надолго ни в одной сделке. Так Вы сможете сделать полшага назад, чтобы попасть в ногу.

ALS - Призрак, Вы действуете так, как будто каждый может сделать то, что Вы объяснили.

POP - Не каждый может сделать то, что он должен делать. Изучите, что Вы способны выполнить и придерживайтесь этих параметров. Используйте правила защиты. Не изменяйте их. Используйте их так, как предлагается. Они могут нанести вред, если Вы используете их неправильно.

ALS - Мы могли бы дать больше примеров того, как использовать ваши правила, но я чувствую, что читатели вознегодуют, если мы продолжим заваливать их примерами.

POP - Да, я полностью согласен. Большой частью трейдерам требуется познать себя. Они могут делать ошибки, но пока они должным образом используют правила, они останутся в игре.

Это прекрасное подспорье при создании программы для торговли. Я всегда предлагал, чтобы они установили собственные критерии, основанные на лучшем знании, которое они смогут найти. С графика крестиков-ноликов Вы начинаете понимать характеристики вашего рынка.

Я не говорю, что нет хороших торговых программ, но трейдер должен полностью понять, какие критерии в этих программах устанавливают входы и выходы. Эти программы никогда не будут иметь правил один и два, так что Вы должны будете включить их самостоятельно. Так будьте осторожны и поинтересуйтесь у продавца программы по этим вопросам. Вы должны держать просадку в таких пределах, чтобы она позволяла Вам торговать всегда.

ALS - Никогда в тысячах книг эта тема не может быть раскрыта полностью, но я думаю, что мы оставили след в мыслях читателей.

Глава 8 - Дейтрейдинг

ALS - Только по названию этой главы я уже вижу картину, нарисованную художником. Все эти трейдеры, стоящие в ожидании сигнала в яме с записными книжками, расписанными быками и стрелками.

POP - Ага, и я могу даже назвать Вам имя художника.

ALS - Кто же это?

POP - Leroy Neiman! Я восхищен его работами. Я не могу не поместить его на одну ступень с Oprah, MJ, Don Gibson, LeAnn Rimes, и . . .

ALS - И Призраком Биржи!

POP - Скорее Призраком Оперы, но не Призраком Биржи! Вы должны помнить, что никто не знает, кто такой Призрак Биржи. Доказательством его существования будет лишь одна книга! Только одна эта книга!

ALS - Но подождите минуточку. Когда мы начали этот проект шесть месяцев назад, Вы сказали, что все будет зависеть от того, как трейдеры примут книгу. Вы отступаете?

POP - Есть кое-что, что я хочу обсудить с Вами. Писательство не приносит особой прибыли, если Вы не можете писать по настоящему. Я не могу и не хочу писать, кроме как для себя. Вы можете сделать гораздо больше денег трейдингом, чем написанием книги. Это возвращает меня к своим взглядам на трейдинг.

Я не описывал бы эти взгляды только для себя, это было бы бесполезной тратой моего времени. Фактически, причина именно в этом - в недостатке знания, предоставленного трейдерам, основанного на опыте. Теория прекрасна, но поведение не изучено. Поведение - вот ключ.

ALS - Призрак, Вы уже забыли, что именно ВЫ, призывали меня помочь другим трейдерам. Вы были так же искренны, как Майкл Джордан на суде. Не делайте из меня дурака! Я знаю, каков ваш план!

POP - Ну да, возможно, но я знаю, что Вы никому не скажете, если я не позволю.

ALS - Я скажу без вашего разрешения прямо сейчас! Вы хотите сократить свои потери в этом проекте и, конечно, Вы усилите свою прибыль, если от этого будет какая-то отдача.

POP - Ну ладно. Если хотите, я думал об этом.

ALS - Я хотел бы знать, использовали ли Вы в дейтрейдинге те же самые правила как в более долгосрочной торговле. Бывает ли, что Вы не должны использовать правило один для дейтрейдинга или срок не играет никакой роли в этом отношении?

POP - Никогда. Оглядываясь назад Вы можете, конечно, сказать, что бывало, когда Вы бы сильно выиграли материально, если бы забыли правила. Но это взгляд назад,, это не то, как Вы торгуете. Вы должны планировать для того, чтобы обезопасить себя в долгосрочном плане.

ALS - Выстраиваются уже шеренги трейдеров, желающих рассказать Вам, в чем Вы неправы!

POP - Позвольте мне сейчас уточнить некоторые вещи. Много лет назад, когда я только начал использовать компьютеры, и их скорость была очень медленной, мне нужно было так

много сделать, что я был вынужден попросить помощи извне. У меня была программа, которую я мог написать, но это требовало слишком много времени.

Я не хотел писать ее на ассемблере, потому что мне нужно видеть действие каждого шага прежде, чем я смогу использовать программу. Я договорился со свежее испеченными программистами, а также с некоторыми не настолько малоопытными, чтобы они помогли мне.

Это был вид эксперимента над собой. Я сузил свой выбор до приблизительно четырех из пяти возможных кандидатов. Я просил каждого из них решить для меня проблему, дал им доступ к компьютеру и основному языку программирования. Задача, которую я задал им вначале, была найти сумму чисел от 1 до 100.

Подумайте минуту, как бы Вы решили эту проблему, прежде, чем увидите ответ. Один программист воспользовался компьютером и дал правильный ответ. Это заняло чуть больше трех минут. Другой кандидат написал что-то на бумажке и через десять секунд выдал ответ - 5050. Я спросил его, как ему это удалось.

Он ответил «Я не хожу общепринятыми путями. Я разбил числа по парам типа 1 и 99, 2 и 98, 3 и 97 и в результате у меня получилось 49 пар, сумма которых равна 100 и отдельно остались числа 50 и 100. Если Вы умножите 49 пар на 100, Вы получите 4900, а затем прибавив 100 и 50, результатом будет ответ - 5050.» Я до сих пор нахожусь под впечатлением от этого.

Теперь я хочу, чтобы Вы поняли дейтрейдинг таким же образом. **МЫ НЕ ИДЕМ ОБЩЕПРИНЯТЫМ ПУТЕМ!** Мы все на пути правильного ответа. Мой ответ должен удержать Вас в игре на максимально возможный срок.

ALS - Кто дал Вам быстрый ответ?

POP - Вы его очень хорошо знаете! И сотрите эту широкую улыбку с лица.

То впечатление было началом, но я не закончил свой опыт. Затем я попросил каждого из них написать мне компьютерную программу, чтобы она выдала мне правильный ответ для всех чисел от 1 до 10,000.

Они все могли дать мне требуемую программу на бейсике. Я оценивал их по тому, как быстро компьютер выдаст ответ, а не по самой программе. Я использовал ряд от 1 до 10,000, потому что знал, что потребуется еще более длинный.

Все программы дали правильный ответ, но с разной скоростью. Так как мы использовали бейсик, это было медленнее, чем было нужно для моей программы, но я хотел понимать программу, от которой будет зависеть моя защита. Диапазон скоростей был от 48 секунд до 3 минут у всех, кроме одного.

Последний потребовал меньше секунды на бейсике. Это удивило меня, так что я взял две самые быстрые программы и позвал программистов. 48-секундная программа работала циклом: $N=0$, для $NN=1$ to 10,000, $N=N + 1$, следующий NN. печать N. 48 секунд - это медленнее, чем я хотел. Самая быстрая программа была $N=N$ в квадрате+ N деленное на 2. печать N.

Также, как каждый программист придумал различный стиль и программу, не каждый оказался прав для того, что я хотел. То же самое в трейдинге. Точки соприкосновения здесь в том, что мы способны не столкнуться когда-либо с необходимостью прекратить торговать, и все мы способны получать больше, чем теряем.

Вы видите, что существуют варианты стиля нашего трейдинга. Только мои правила один и два предназначены, чтобы дать Вам самый длинный ответ, когда это касается длительности

трейдинга (правило один) и кратчайшее время, чтобы достичь вашей цели (правило два.) Вам нужны оба.

ALS - Вы поставили хорошую точку!

POP - Давайте продолжим дискуссию, поскольку все мы получаем пользу от знания, углубляющегося с каждой новой ситуацией. Единственное, коогда я держу свое мнение при себе, когда вижу полное непонимание того, что требуется от трейдера. Та часть программы, которая не управляется самой программой, а требует исполнения трейдером.

ALS - Дейтрейдинг. С чего начнем?

POP - Мы начнем с причин для дейтрейдинга среди большинства трейдеров. Это функция моего правила один. И это функция моего правила два.

Трейдеры хотят торговать и не волноваться по ночам о своих позициях и риске, входя в позиции на короткий период времени, ожидая максимально возможную прибыль за кратчайший срок. Фактически желание состоит в том, чтобы применить правила один и два на коротком отрезке времени - совершенная преамбула к дейтрейдингу.

ALS - Хорошо, мы покупаем это. Дейтрейдер часто поступает так, как требуют ваши правила.

POP - Есть преимущества в дейтрейдинге, но не много, потому что в игру вводятся ограничения. В дейтрейдинге Вы способны больше потерять, чем выиграть, из-за срока, являющегося тем самым ограничением, которое сделает победителем того, кто вырвется вперед перед финальным свистком. В баскетболе, когда заканчивается время четвертого тайма, игра закончена. Победил тот, чей счет больше.

В дейтрейдинге, когда сделана последняя сделка, Вы будете вне позиций. Вы позволяете часам решать, выигрываете ли Вы или теряете. Для меня это ограничение.

Я исследовал дейтрейдинг и пришел к некоторым очень интересным результатам. Во первых, вы можете использовать дейтрейдеров в своих интересах, зная, что они должны будут выйти перед закрытием. Во вторых, дейтрейдеры действительно лучше работают в диапазоне, их цель состоит в том, чтобы использовать незначительные движения для быстрой прибыли.

В третьих, дейтрейдинг позволяет трейдерам уменьшить риск, работая с большими позициями быстро в противоположность большим позициям на длительный срок. Не будем сейчас касаться остальных десяти выводов, сконцентрируемся на первых трех. Первые три, вероятно, наиболее важны, но они все имеют достоинства.

Дейтрейдинг хорош для некоторых трейдеров, поскольку это единственный известный им путь удержать риск меньшим из-за более короткого масштаба времени. Есть трейдеры, кто не хотят поднимать маржу, чтобы не принимать риск переноса позиции.

Независимо от причин для дейтрейдинга, это сильный метод применения моего правила один. Единственное исключение в том, что они обычно ждут, что их позиция окажется правильной.

Скальпер быстрее принимает лосс, но старается позволять прибыли расти немного меньше, чем дейтрейдер способен принять убыток. Другими словами, дейтрейдер стремится потерять на сделке больше, чем делает скальпер. Это склоняет чашу весов в сторону убыточных сделок.

Верьте этому или нет, но подумайте, кто подбирает те дополнительные потери, которые производят дейтрейдеры? Обычно это позиционные трейдеры. Так что вероятность на моей Forex-grail.ru – Библиотека книг Форекс

стороне. Вы должны знать, когда Вы имеете преимущество и в чем оно заключается. Это не точно, но я чувствую, что именно поэтому дейтрейдеры не так успешны, как скальперы. Дейтрейдер добился бы большего успеха, если бы выходил ордерами. Особенно при взятии убытков.

ALS - Вы обескуражили множество дейтрейдеров.

Глава 8 - продолжение

POP - Нисколько, так как дейтрейдер более дисциплинирован. Это Вам нужно правило один, которое предполагает, что Вы неправы, пока не доказана правильность, У большинства дейтрейдеров - наоборот. Они могли бы стать лучшими трейдерами, если бы использовали правило один. Вероятность успеха дейтрейдера ниже из-за ограничений на перенос позиции.

Другой большой недостаток - запоздалая реакция на поведение рыночной цены. Если они используют критерии типа прорыва диапазона открытия, им нужно проявить быстроту при передаче ордеров в ямы. При таком типе торговли им лучше открыть позицию прямо с открытия и защищать ее, чем брать прорыв диапазона открытия. Но они хотят иметь доказанную позицию прежде, чем входят в нее и ждут до прорыва.

Как дейтрейдеры, они добились бы большего успеха, если бы их сделки были исполнены и защищены в соответствии с правилом один вместо отсрочки торговли из-за задержки информации. Они должны выбирать почти абсолютно безошибочные точки входа-выхода. Это еще один недостаток. Вы всецело зависите от того, как ордера поступают в ямы.

Почти невозможно быть точным в оценке цены. Лучшая ситуация должна позволять выбирать диапазон вместо цены исполнения. То же самое и с выходами. Все это уменьшает вашу потенциальную прибыль от дейтрейдинга. Так где же ответ?

Дейтрейдер может добиваться большего успеха в среднем, но Вы никогда не захотите оказываться в середине установившегося тренда. Тренд будет дразнить Вас входами в плохие позиции, если Вы не исследуете характер рынка. То же самое при игре против тренда. Главным образом потому, что всегда будут слабые позиции, которые превращаются во взятие прибыли. Это кошмар дейтрейдера.

ALS - Как Вы можете так уверенно высказываться о дейтрейдинге?

POP - Лучшие трейдеры возьмут то, о чем я говорю, изучат, исследуют и решат, насколько это точно. Они будут судить объективно, делая собственные сделки, основываясь на лучшем понимании дейтрейдинга. Именно этого мы и хотим. Слишком легко думать, что дейтрейдинг - игра для всех. Он хорош для некоторых, но не более того. Его можно улучшить, понимая недостатки. Свои недостатки имеются в каждом виде трейдинга, так что жизненно важно рассматривать их вероятности.

ALS - Вы сказали, что дейтрейдинг можно сравнить и с вашим правилом два. Как это?

POP - Дейтрейдер стремится брать большие позиции, потому что знает, что будет выходить раньше чем большинство позиционных трейдеров. Это даст меньший риск и, соответственно, возможность проторговаться. Или, должен сказать, откроет им путь стать большим трейдером. В правиле два идея состоит в том, чтобы быть большим после доказанной

правильности, и я считаю, что именно это дейтрейдер подразумевает под трейдингом большим, чем торговля внутри дня.

Правильно или неправильно, надо быть большим в пределах правильных критериев. Хуже то, что они имеют тенденцию быть неправыми так же часто, как правыми. Это приводит их больше к игре 50/50, лишая преимущества, которое они имели бы, если бы увеличивали позиции только на верных движениях.

Увеличивать позицию на верных движениях дейтрейдеру трудно, из-за ограничений дневного диапазона, когда, добавляется необходимость торопиться после входа в позицию. Часто дейтрейдинг не позволит больше одного добавления, если вообще даст возможность добавиться. Кроме того, часто прибыльная сторона быстрее закрывается, еще больше ограничивая диапазон.

ALS - Есть ли лучший путь к внутрисуточной торговле?

POP - Делайте ставки, что есть! Теперь я прошу внимания каждого дейтрейдера. За определенную цену я буду рад поделиться этой информацией. Шучу, конечно. Ответ лежит в их исследовании. Посмотрите на причины большинства потерь в дейтрейдинге. Теперь изучите ваш собственный вход и критерии выхода, и определите, что не работает. Посмотрите с другой стороны, и предположите, что критерии дейтрейдинга не работают и ждут, что сделка будет неправильной.

Затем придумайте путь удаления позиций, пока они не докажут правильность. Так Вы получите ответ. Вы можете этим воспользоваться? Не во всех ситуациях, как мы уже говорили. Затем определите критерии для выхода из позиций. Вы не должны позволять часам диктовать Вам, когда выходить.

Самое важное во внутрисуточной торговле, Вы никогда не должны играть в чужую игру. Скажем, например, Вы играете на пробитии диапазона открытия. Каждый это делает. В конечном счете Вас вынесет даже при том, что Вы хотите оставаться только дейтрейдером. Установите свои критерии по-другому. Пусть Вы будете торговать на третьем движении через диапазон открытия.

Зачем? Рынок постарается оживиться, если делает третий пробой. Именно это Вам, дейтрейдеру, и нужно. Вы можете теперь ждать, что рынок будет работать в ваших временных рамках. Вы ждете отката, но что, если Вы ошибаетесь? Хорошо, тогда Вы сделаете прибыль на свинговой торговле.

Как дейтрейдер, Вы сможете также работать без существующего тренда, на боковом рынке. Скажем, диапазон по луку за последние 10 дней составляет в среднем 8 центов (никогда не слышал о таком.) Ваши критерии могли бы использовать старое число Фибоначчи 5. Ждем 5 центов отката, чтобы купить, или 5 центов роста и продаем. Я не говорю, что это сработает на вашем конкретном рынке, но Вы можете принять это к сведению и установить свои критерии для нетрендового рынка.

Я знаю некоторых дейтрейдеров, которые берут выходной, если не видят рынка два дня подряд в одном и том же направлении. Следующий день их, они подождут, пока не образуется что-то похожее на разворот, а затем будут играть против двухдневного движения. Дейтрейдинг - это изучение психологии нескольких последних дней.

Если Вы используете правило один, Вы имеете лучшие шансы победить в конечном счете. Если Вам нравятся вероятности, Вы можете сохранять уверенность, если все делаете правильно независимо от результата.

Основные пункты в дейтрейдинге - это не только использование в качестве сигналов на входы экстремумов, диапазона и закрытия предыдущих дней. Графики крестиков-ноликов,

Forex-grail.ru – Библиотека книг Форекс

например, ближе к рынку, так как не ограничиваются пределами диапазона одного дня. Помните, что Вам нужно держаться подальше от общепринятых методов, используемых большинством дейтрейдеров, чтобы получить преимущество над ними, а также над позиционными трейдерами, которые, наиболее вероятно, пользуются лишь графиками баров.

Наконец, не слушайте никого в дейтрейдинге. Наблюдайте выбранный рынок, и следите, как он ведет себя в течение дня. То, что Вы считаете хорошей сделкой, может оказаться невозможным, когда Вы попытаетесь разместить позицию. Используйте ордера, чтобы быть уверенным, что Вы войдете в позицию, но делайте это с умом.

ALS - Призрак, у меня вопрос и замечание от успешного дейтрейдера. Использование системы прорыва волатильности и использование стопа после череды проигрышных сделок, Вы сможете правильно использовать правила один и два?

POP - Я могу сказать Вам, чья это идея и в каком курсе она предлагается, но я не хочу опровергать или подтверждать данные. Есть рынки, где этот метод превосходит для дейтрейдинга. Но не все рынки будут хороши для этого метода.

Я уверен, что трейдеры, которые используют этот метод, знают, какие именно рынки не укладываются в схему. Да, Вы можете правильно использовать правило один, ведь оно говорит, что Вы предполагаете, что ваши позиции неправильны до доказательства правильности и, принимая позицию после ряда потерь, Вы, конечно, знаете, что Вы рассчитываете на вероятный разворот. Если его нет, Вам следует выйти. Естественно, рынок будет должен доказать, что Вы оказались правы со входом, в пределах установленных Вами критериев.

В одном из примеров торговли луком мы использовали критерий конца дня как пример того, что для кого-то это будет последней возможностью выйти. Дейтрейдеры стараются выходить перед закрытием.

Наблюдать, как рынок весь день идет против Вас и не выйти до самого закрытия, это, конечно, не выбор, но иногда ваши критерии будут требовать, чтобы такая ситуация имела право на жизнь. Вы должны знать, что Вы будете делать на закрытии, если доказательств все еще не будет. Только это оградит Вас от переноса проигрышной позиции.

При использовании правила два по вашему вопросу, Вы знаете вероятность увеличения позиции после череды потерь, что дает Вам лучшую возможность добавить, если позиция уже открыта? Но только, если позиция подтвердила свою правильность.

Скорость исполнения должна позволять Вам сразу же, как только позиция доказала требуемое, в то же самое время или добавить к ней, или удалить ее без промедления. Согласен, что с таким планом Вам нужны быстрые данные и быстрое исполнение ордеров.

Что мне нравится здесь - это то, что от Вас требуется сделать лишь одно из двух. Или добавиться, или выйти.

Имейте в виду, что правила один и два не отрицают успешную систему торговли. Они должны удерживать Вас от крупной просадки, от которой Вы никогда не оправились бы. Это может стать дополнительной защитой помимо плана или же быть включено в сам план.

Я оценил этот вопрос и понимаю, на каком участке карьеры находится этот трейдер. Это похоже на тщательный подбор соответствующих критериев для своего стиля торговли. Приятно слышать. Это доказывает, что трейдинг - занятие не из легких, но помогут нам модификация поведения и знание.

Вы можете учиться у других трейдеров, но Вы никогда не научитесь быть ими. Только на днях по деловому каналу я слышал, как говорили, что какой-то трейдер весь день продавал,

и задавались вопросом, а не начать ли и им продавать. Один из ответов попал в точку. Он просто закрывал свои позиции.

Я помню однажды, когда я весь день покупал, в конце дня, когда рынок пошел вниз на закрытии, один трейдер спросил меня, почему я весь день шел в длинную. Он не знал, что у меня были ордера на вдвое большую продажу после каждой покупки. Вы не знаете, что трейдер делает на самом деле, Вы знаете только то, что видите в эту минуту.

В конце того дня я имел позицию, вдвое большую предназначенного размера, открытую в противоположную сторону от той, куда я намеревался. Я только знал, что это был день, когда мне требовалась быстрота. Иногда ваши критерии могут быть такими, что Вы должны все делать быстро, чтобы успеть взять возможный лосс. Особенно, когда выступает председатель FED.

ALS - Есть способ планировать такие неожиданности?

POP - Да, не торгуйте в такое время.

Глава 9 - Опционы

Опционная торговля предоставляет намного большие возможности варьировать ваш план торговли чем фьючерсы, обязательства или акции. Есть так много способов торговать позицией или стратегией, как можно вообразить. Призрак использует опционы по различным причинам, также, как и большинство трейдеров, которые их понимают.

Цель этой главы состоит в том, чтобы дать понимание предмета всем трейдерам а не только экспертам. Есть вещи, которые должны быть изучены в торговле опционами, и необходимо тщательное исследование, чтобы должным образом подготовиться к торговле ими.

ALS - Призрак, я знаю, что Вы не пошли по пути большинства трейдеров, когда они открывают для себя опционную торговлю. Как нам лучше понять собственно торговлю опционами.

POP - Большинство трейдеров знает, что такое опционы и как они работают. Я представляю их как ЛЕДЯНЫЕ КУБИКИ, которые могут или растаять или стать больше, если вода вокруг них также замерзнет. Когда вода замерзает, она становится больше по объему, чем вода в первоначальном состоянии.

Опцион может стать гораздо большим по размеру, но он также может и растаять, все это можно предсказать.

Я люблю взвешивать каждую из моих опционных позиций против фьючерсного контракта. Я подразумеваю, что каждая позиция или комбинация позиций имеют вес. Давайте воспользуемся весами. Вы знаете, какие я имею в виду, те, у которых две чаши с обеих сторон и стрелка между ними.

Положите ледяной кубик в стакан с водой, и я рассматриваю вес ледяного куба как купленный колл. А вес самой воды я считаю, как проданный пут.

Независимо от того, насколько велик ледяной куб (длинный колл), или сколько воды в стакане (короткий пут), общий вес этого стакана останется неизменным. Ледяной куб может

увеличиться, если температура упадет ниже нуля и воды станет меньше. То же самое с коллом и путем. Они могут и будут меняться в размерах.

Я называю размер каждого ледяного куба ДЕЛЬТОЙ и количество воды также дельтой. Всегда, если Вы сложите между собой дельту длинного колла и дельту короткого пута одного и того же страйка, теоретически Вы получите 100, если не принимать во внимание факторы процентной ставки, волатильности и времени.

Примем это как правило большого пальца, чтобы понять, мы примем положительную дельту в данном случае за 100 процентов. Вы можете рассматривать и обратный случай - ледяной куб (короткий колл) и стакан воды (длинный пут), как проданный колл и купленный пут с отрицательной дельтой на 100 процентов.

На другой чаше весов у Вас будет равная позиция фьючерсов некоторого размера и направления, аналогичная нашим опционам.

Ваш стакан воды с ледяным кубиком (длинный колл и короткий пут с одним страйком) равен одному короткому контракту фьючерса, которым Вы торгуете. Вы останетесь сбалансированным и не будете подвержены никакому риску, пока сохраняется эта позиция.

Мы называем это конверсией. Опционная чаша весов - синтетический фьючерс. Вы можете стоять как в длинной, так и в короткой позиции по синтетическому фьючерсу, что может компенсироваться противоположным фьючерсным контрактом.

Пока все довольно просто. Но вот Вы начинаете подставлять переменные и все резко меняется. Стакан будет менять размер в зависимости от цены страйка. Другими словами, даже при том, что дельта нашей начальной позиции будет 100 процентов, независимо от страйка, размер стакана будет иным.

Я считаю размер стакана как величины воды и ледяного кубика, сложенные вместе. Этот размер будет различаться при разных страйках. Дельта по-прежнему будет 100 процентах.

Вы можете развить это сравнение и даже опередить меня. Если у Вас неплохо с геометрией, при таком подходе Вы можете доставить себе удовольствие.

Теперь мы можем подумать об отказе от фьючерсных контрактов, они понадобятся нам только для уравнивания весов! Мы поместим на другую чашу весов противоположную опционную позицию и пока что наша позиция сбалансирована! Но что из того? Мы компенсировали нашу позицию, и теперь, в сумме, позиции вообще не существует.

Мы можем лишь делать деньги в некоторых ситуациях, но мы должны знать, что мы должны сделать, чтобы сместить нашу позицию, когда потребуется.

Теперь мы попадаем в зону многих «если». Нет пределов тому, что мы в состоянии сотворить, я уже говорил. Что нам нужно, так это план, как делать деньги почти в любой ситуации. Мы должны также найти способ включить в него правила один и два.

Мы находим, что можем балансировать весы, используя различные, а не только одинаковые страйки. Мы также можем склонить весы в одну из сторон и оставить их наклоненными в длинную или короткую сторону. Пока все понятно. Теперь добавьте еще по весам на каждую чашу наших.

У Вас будет для работы система из трех весов.

Вы можете добавить четыре и более весов к последним двум с каждой стороны. Вы видите, что теперь есть возможность регулировать любое равновесие, что позволяет Вам двигать позиции как угодно, при этом сохраняя их сбалансированными. Система усложняется с каждым новыми весами, которые Вы добавляете.

Вы можете добавлять столько весов, сколько пожелаете, но будет сложнее управлять ими, чтобы остаться сбалансированным. Такое случается с некоторыми не достаточно продуманными опционными позициями.

Я надеюсь, что никого не запутал своими весами и ледяными кубиками, но важно понять, что же именно каждое движение сможет сделать с вашей позицией в целом. Моя опционная модель - комбинация весов как ввод данных в программу, которая определяет, что каждая переменная сделает с моей позицией.

Вы можете делать деньги, когда Вы знаете, как использовать изменчивость, распад времени и движение цены. Исследование критериев становится несколько более интенсивным и развернутым.

Нет нужды рассматривать определенные программы, мы обсудим факт, что есть некоторые опционные позиции, работающие с моими правилами. Обширное понимание опционов лежит за пределами темы, которую я пытаюсь Вам дать. Я только хочу показать Вам, как Вы можете подключить опционную торговлю, как хороший метод для использования правил один и два, чтобы защититься от просадок.

ALS - Я знаю, что Вы используете векторы, веса, объемы и углы как часть вашей компьютерной программы, чтобы установить критерии баланса, помимо обычных методов оценки опциона. Я также знаю, что Вы придумали собственную оценку стоимости опционов, которая отличается от большинства программ. Это потому, что Вы не хотите играть в чужие игры?

POP - Баскетбольный мяч сохраняет одну и ту же форму, но при разном давлении внутри даст различной силы удар. То же самое с опционами. Я по разному оцениваю опционы на бычьем и медвежьем рынках. Рынок определяет разную волатильность. Только так Вы можете лучше всего работать с опционами.

Если я скажу Вам, что с этого времени мы будем отдельно рассматривать бычьи и медвежьи опционы, а не только сопоставлять волатильность и цену, Вы сможете лучше понять, что ожидает вашу сделку, вместо прогноза меняющейся каждый день волатильности.

Это уже обсуждалось ранее и мы не собираемся ничего менять, особенно то, во что верим, как в лучший метод. Однако на самом деле, иногда, когда Вы сможете посмотреть под иным углом, Вы выиграете материально.

Для начала я хотел бы исследовать некоторые возможности опционов с использованием правила один. Так как нам надо предполагать, что мы неправы, пока не будет доказана правильность также и в опционах, мы разместим изначально довольно защищенную позицию. Допустим, мы видим начало бычьего рынка, как говорят наши основные критерии.

Хорошо, но мы могли оказаться неправы, так что не будем брать длинный опцион. Вместо этого построим бычий спред. Бычий спред предполагает покупку более низкого страйка и продажу более высокого. Это оставит в работе правило один.

Опционные эксперты скажут, что мы лишь берем меньшую позицию. Да, чтобы рынок мог доказать нашу правильность. Скажем, мы купили страйк 1000, когда фьючерс был на 990 и продали 1010 страйк.

Если бы мы просто купили 1000-й колл, мы заплатили бы больше, чем продав дополнительно 1010-й страйк. Мы ограничили наш потенциальный убыток.. Кажем, позиция обошлась нам в 3. Просто колл, купленный без бычьего спреда, стоил бы нам, скажем, 5. Мы уже начали использовать правило один, сокращая нашу возможную потерю до 3. Наша максимальная потеря всегда не превысит 3.

Что теперь может произойти? Может случиться три вещи. Одна из них маловероятна, поскольку цена вряд ли останется на том же уровне. Так что мы либо поднимемся, либо опустимся. Что еще может случиться с нашей позицией? Мы можем потерять временную стоимость, поскольку ледяной кубик тает, и мы можем потерять волатильность по мере падения интереса к этой бумаге.

Мы использовали правило один, так что мы слегка защищены от временного распада, потому что у нас не настолько большая позиция, как при простом колле. По той же причине мы несколько застрахованы от падения изменчивости.

Хорошо, но эксперты говорят, что мы сделали все это за счет потенциальной прибыли. Да, действительно, они снова правы. Но разве не правило один удержит наши потери на минимально возможном уровне? Разве мы не играем в игру под названием «навсегда остаться в игре»?

Да, так что нам необходимо правило два, чтобы делать наши деньги! Правило два действительно лучше работает в опционах, чем на фьючерсах. Главная причина здесь в том, что изменчивость может и увеличиваться, и уменьшаться.

С фьючерсами есть уверенность, что они могут идти до какого-то предела вверх или вниз, но величина хода опционов будет ожидаемой, а затем еще несколько больше из-за того, что эксперты называют изменением волатильности. Я называю это превращением жидкости в твердое тело!

В нашем примере Вы никогда не рискуете больше 3,, у Вас есть длинный 1000-й колл и короткий 1010-й колл (бычий спред.) Допустим, наши критерии для правильности состоят в том, чтобы рынок прошел по крайней мере 15 пунктов. Так что при цене 1005 мы становимся правыми.

В этой точке мы будем увеличивать свою позицию. Как? У нас для этого много возможностей, но лучший выбор - это купить более высокий страйк, чем наша текущая позиция, из-за увеличения волатильности. Нам нужно более, чем удвоить дельту (размер позиции).

Дельта 50, 60,75 может увеличиться только до 100. Более низкая дельта дает нам возможный двойной плюс, тройной плюс, и т.д. Кроме того, мы рискуем меньшим количеством активов.

Хорошо, например, мы покупаем 1020-й страйк. Допустим, мы заплатили за него 6 из-за увеличенной волатильности. Чем мы рискуем теперь? Мы рискуем нашими первоначальными 3, но из-за увеличения изменчивости и ценового движения стоимость нашего бычьего спреда выросла, скажем, до 6.

Хорошо, но так как мы заплатили за этот 1020-й страйк 6, мы все еще имеем рискуем только 3 или нет? Мы имеем стоимость 6 (бычий спред 1000/1010) + 6 (1020 цена покупки колла), что дает в целом 12, а заплатили только $3+6 = 9$.

В этой точке мы показываем прибыль 3, можем работать с нашим правилом один и не иметь никаких дополнительных рисков в нашей позиции, используя дальнейшие критерии, который предохранят нас от отрицательной просадки.

Чтобы сделать это, мы не забудем, что надо быть быстрым и использовать должным образом правило один. Мы не знаем наверняка, что эта позиция хороша. Мы здесь также использовали правило два для добавления.

Величины этих шагов будут зависеть от оставшегося времени и изменения волатильности. Скажем, через две недели мы имеем движение до 1030. Тренд слабеет, пришло время разворачиваться. Что мы делаем теперь?

Теперь наступает интересное время для опционов. Большинство трейдеров хочет взять прибыль. Но мы снова используем правило два. Мы должны усилить нашу позицию, а рынок готовится к развороту. Мы не берем нашу прибыль, но решаем получить деньги.

Мы делаем это, продав еще один 1010-й колл. Это оставляет нас с бычьим и медвежьим спредами по 3 страйкам. Фактически это называется бабочкой. Мы продаем этот 1010-й колл по 20 из-за выросшей волатильности. Хорошо, но каков наш риск? Мы заплатили 3 за первый бычий спред - длинный 1000-й колл и короткий 1010-й колл плюс заплатили 6 за колл 1020.

Но подождите, мы же продали последний 1010-й колл за 20. Это означает, что мы имеем $-3 + (-6) = -9$ выплачено и $+20$ получено. Мы в плюсе на 11 пунктов. А эксперты говорят, что мы могли иметь больше, если бы закрыли позиции. А чем мы плохи! Мы пока имеем прибыль 367 процентов. Это ведь не так плохо?

Двумя неделями позже опционы были погашены, а цена фьючерсов была на 1009. О, черт, мы забыли про нашу позицию бабочки! Давайте спасать то, что сможем! Что бабочка стоит теперь? Ответ = 9. Хорошо, так что, закроем ее и заплатим комиссионные, или мы не будем закрывать и пусть исполнят этот колл 1000.

В конце концов, мы оставили бабочку в покое, рынок на момент погашения был в пределах 1000-1020. Мы сделали где-то от 11 до 21 (в зависимости от того, как закрыта бабочка) за сделку. Мы сделали 11 от продажи колла 1010 и от 0 до 10 в зависимости от того, где закрыта бабочка. Не берите всю вашу прибыль, а пусть в опционах для Вас работают рычаги.

Наш максимальный риск был исходные 3 и не больше, корректно используя правило один в опционах, мы ограничиваем риск. Мы также добавляли к нашей позиции и использовали правило два. Но погодите, есть еще кое-что!

Как только мы продали второй колл и установили бабочку, мы вообще уже ничем не рисковали, при каком бы то ни было движении. Два длинных опциона 1000 и 1020 страйков и два коротких опциона с 1010 страйком образовали крылья бабочки. Другими словами, как только мы нейтрализовали или уравнили каждую сторону, мы никогда уже не смогли бы потерять.

Эксперты снова злобствуют, а что, говорят, если бы рынок ушел на 980 вместо 1005 -1030? Ну ладно, мы потеряли бы 3. Так какое отношение получилось для нашей сделки? Риск 3 и прибыль 20, 6.6:1, или чуть меньше с учетом комисси и в зависимости от того, где оказалась цена на момент погашения.

ALS - Все кажется таким легким. Это все?

POP - Я не хочу, чтобы кто-то думал, что это легко, потому что Вы должны быть уверены в том, какие опционы потребуются для сделки и как повлияет увеличение и уменьшение изменчивости. Это только начало, чтобы Вы захотели учиться опционам дальше.

Один из главных ключей в опционах - скрытый секрет вхождения в позицию с малым риском или совсем без него, с потенциалом большой премии к погашению.

Если Вы хотите торговать бабочками, Вы должны узнать подходящее время для их покупки - большой таймаут и ликвидность не всегда могут быть достаточными. Вы часто можете устанавливать их на бычьих, а затем и медвежьих спредах. Комиссионные затраты также могут причинить беспокойство, если Вы работаете с полным брокерским обслуживанием.

ALS - Вы не хотите сказать пару слов о других стратегиях?

POP - Давайте посмотрим, чего хотят трейдеры?

ALS- ОК

Примечание: есть так много хороших книг по опционной торговле и так как мы не ставили себе цель показать различные стратегии, мы оставим это Вам для самостоятельной работы. Основное, на чем Призрак хотел сделать акцент - Вы можете и должны включать правила один и два в опционную торговлю, также как и в любую другую.

Глава 10 - Прыжок в Облака

Глава посвящена памяти нашего общего друга Джона Денвера, который погиб в своем экспериментальном самолете 12-го октября 1997. Джон тронул своими песнями наши сердца, и его доброта обращена ко всем живым существам. Наша память сильнее смерти. Покоя тебе, Брат по Человечеству.

Наверное, один из наиболее используемых инструментов в трейдинге - графики. Графики не только показывают максимумы и минимумы цен и текущие цены, но и другие данные, которые можно использовать для получения дополнительной информации. У каждого трейдера имеется собственный способ использования и интерпретации графиков.

Некоторые составляют собственные графики, в то время как другие покупают их у поставщика данных. Призрак помнит времена, когда графики в ямах вывешивались на больших досках на всеобщее обозрение. Мы продолжим беседу с Призраком темой о его взглядах на графики.

ALS - Призрак, иногда меня поражает, как это трейдеры справляются с таким количеством графиков на своем рабочем месте. Я всегда думал, что, чем меньше информации Вам нужно исследовать в течение торговой сессии, тем лучше Вы сможете реагировать на текущую рыночную ситуацию. Как Вы рассматриваете свои графики?

ПРИЗРАК БИРЖИ - Прежде всего что означает «Прыжок в Облака!» Когда то давно, в воскресный полдень я отправился с отцом в парк, где и встретился со своими графиками.

Дайте-ка мне дотянуться и включить это старое радио со смешной кнопкой. Этот большой радиоприемник - старый друг, он возвращает меня на тридцать лет назад или около того. Вы услышите WGN и шоу Эдди Хаббарда с его песней»Poor People of Brooklyn» в качестве фона.

Я сомневаюсь, что много людей тех лет будут читать то, о чем мы здесь говорим, но все равно, прошлое, конечно, стоит вспоминать время от времени.

Так вот, в тот полдень я увидел свои графики в парке! Я взглянул на небо и увидел много воздушных змеев. Мой график показал бы это как объем. Все бумажные змеи на земле, а не в воздухе и летящие змеи были бы открытым интересом. Облака в небе были бы моей ценой на графиках.

Я нарисовал бы график, соединив всех их с облаками в верхней части графика и объемом и открытым интересом в нижней части моего графика.

Поскольку я видел движение облаков на моем небесном рынке, я помещу еще один график, который будет двигаться вверх или вниз, в зависимости от того, передвинулось ли существующее облако выше или же ниже сформировалось новое облако. В любое время я могу получить дивергенцию между максимумов облаков и открытым интересом воздушных змеев и объемом змеев; я получил бы сигнал на продажу Солнечных фьючерсов.

Мой отец спросил бы меня, что я делаю, пока он собирает мусор, оставшийся после нашего пикника, чтобы ветер не разнес его. Я ответил бы ему: «Папа, я ПРЫГАЮ В ОБЛАКА!»

Я стал довольно хорошим прыгуном в облака и солнечные фьючерсы, потому что мог предсказать, когда появится новое облако. Я думаю, мне тогда было тринадцать. Это было моим первым приобщением к графикам.

Я рассказываю Вам об этом небольшом эпизоде моих ранних графиков, потому что только на этой неделе я видел примеры таких же ситуаций в сигналах от трейдеров. Это может показаться бессмысленным большую часть времени большинству людей, но если это работает, зачем мне спорить. Мои прыжки в облака работают для меня! В графическом представлении есть преимущества и есть неудобства. Когда Вы находите на них сигналы по историческим данным, Вы можете вдруг поверить, что Вы способны чаще оказываться правым, чем неправым.

Это возможно, но Вы никогда не должны забывать правило один, независимо от того, насколько точно ваш индикатор показывал в прошлом. Только, потому что он сработал девять раз из последних десяти, никоим образом не стоит предполагать, что его точность останется на уровне девяноста процентов. Всегда защищайте свои позиции.

Я думаю, основное преимущество графиков в том, что Вы можете ясно видеть, что именно в определенных точках будет продиктовано другим трейдерам. Вы помните, я говорил, что не полностью согласен с тем, что рынок всегда прав, но именно поэтому мы должны торговать или с ним, или против него.

Сколько раз Вы видели, что мнение большинства так или иначе склонялось в сторону определенного направления? Что происходило потом? Чаще всего это оказывалось неправильным выбором.

Что касается графиков, я хочу сказать, что мои самые сильные сигналы - пробой уровней поддержки или сопротивления в то время, когда большинство считает их сильными уровнями.

Я не хотел бы углубляться в определенные виды графиков и индикаторы, их так много и есть так много способов их интерпретировать. Я попробую показать то, что считаю наиболее полезным для всех трейдеров, я мог бы объяснить каждый индикатор и стиль графика, но это ни к чему.

Каждый трейдер должен найти собственные критерии для графика. Мой стиль основывается на предпосылке, что какие бы то ни было сигналы предназначены больше для других трейдеров, чем непосредственно для меня. Я всегда ищу в этом выгоду для себя.

Я не особенно забочусь о том, что показывают графики, если это не мои инструменты, но так как другие ими пользуются, я должен быть уверенным в этих показаниях. Я должен знать, что думают другие трейдеры.

Я никогда не встану в позицию против моих сигналов, но это не значит, что я не открою позицию против индикаторов моего товарища - трейдера. Мои критерии принимают во внимание другие сигналы, хотя и не обращенные непосредственно ко мне.

Есть много планов торговли, основанных на различных графиках и индикаторах, которые могут быть точны в течение длительного времени. Самая большая проблема с надежными планами, если в них не включены правила один и два, и трейдеры никогда не смогут торговать в долгосрочном плане.

Торговый план может иметь то, что они называют управлением капиталом, но это всегда его слабое место. Просадка в конечном счете деморализует трейдеров. В конце концов теряется все.

ALS - У Вас есть какие-то советы по использованию графиков?

POP - Да, когда Вы видите то, что дает Вам большинство графиков, ясно, что каждый смотрит на те же самые данные, чтобы найти наиболее точный метод.

Ключ к полноценному использованию графиков, насколько я понимаю, в том, что Вы берете чьи-то графики с зерном истины и добавляете собственные идеи, которые бы отражали данные, не видимые другим.

Все дневные бары показывают одно и то же. Это графики максимумов, минимумов, закрытий, открытий, объема, открытого интереса и других скользящих средних или индикаторов. Поэтому я предпочитаю графики типа крестиков-ноликов.

Позвольте мне спросить, что бы Вы подумали о графике, который берет те же самые параметры, как стандартные бары но ваши дневные максимумы, минимумы, закрытия и открытия имели бы иной масштаб времени? Вы бы посмеялись. Мне нравится этот смех! Он говорит мне, что у моей идеи нет конкурентов.

Я дам Вам идею и приведу пример. Представим, Вы строите график, который начинается за час и пятнадцать минут до закрытия рынка. Это оправданно, так как наиболее важные данные находятся именно в этой последней части торгового дня. Мы назовем это открытием вашего следующего дневного графика.

Один час и пятнадцать минут сегодняшней торговли - уже на завтрашнем графике. Мы назовем эту завтрашней поддержкой и сопротивлением. Мы продолжим график завтрашними данными до момента в час и пятнадцать минут до закрытия. В тот момент закроется график завтрашнего дня.

Ок, я думаю, Вы видите, о чем я призываю Вас подумать. Теперь имейте в виду, что я не даю Вам мой способ построения, а использую его как пример того, как изменить ваше поведение, когда это касается графиков.

Большинство трейдеров по нескольким причинам никогда не будет использовать графики таким образом, для меня это неплохо. Они не смогут преобразовывать данные таким путем, если получают их из газеты или через брокера.

Я чувствую, что Вам нужно перескочить к завтрашней торговле, чтобы получить преимущество. Для меня преимущество, конечно, важно, однако не настолько, как исполнение. Но только с преимуществом Вы можете получить лучшее исполнение. Вы впереди игры, потому что Вы впереди дейтрейдеров, фондов, скальперов и позиционных трейдеров, так как Вы не пользуетесь их данными, следуя за ними.

Вместо этого Вы используете собственные данные, чтобы не смотреть их глазами. Используя правила один и два, Вы можете установить лучший план, чем любой из них.

Вы должны будете провести бектестинг и анализ, а большинство трейдеров не сможет обдумать даже сегодняшние данные. Я гарантирую, что в будущем появятся те, кто,

посмотрев на то, что я сделал за последнее время, сделают соответствующие компьютерные программы. Видите, сейчас открывается занавес!

Победит самый умный трейдер с хорошей интуицией. Я хочу, чтобы Вы вспомнили, когда появилась идея об «Ином Взгляде на График». Она пришла, когда мне было тринадцать. У Вас это может произойти сегодня.

Проводите собственные исследования! Снова и снова! Изучите, какой именно иной взгляд на график может пригодиться для вашего плана торговли. Я дал идею, на которой основаны мои критерии торговли в некоторых ситуациях. Измените масштаб времени данных. Используйте пятнадцать минут, полчаса, полдня, первый час и другие временные рамки.

Сейчас я делаю Вам подарок и когда-нибудь он удивит Вас. Только не слишком забегайте вперед, чтобы увидеть, что там, за дверью. Я хочу показать, что мы будем смотреть на графики под разными углами, а с годами это будет становиться все лучше и лучше.

В трейдинге Вы должны склонить вероятность в свою пользу. Используя правила один и два, Вы движетесь в правильном направлении. Пользуясь собственным мнением, Вы поступаете так же, как тот программист много лет назад. Вы смотрите иными глазами. Художник рассматривает свое произведение под разными углами. А Вы?

Глава 10 - продолжение

ALS - А Вам не страшно рассказывать трейдерам собственный план и собственную систему графиков?

POP - Я хочу дать им лишь пути для получения преимуществ в трейдинге. Я их сигналы входа и выхода будут отличными от моих, даже если они используют правило один для защиты и правило два для усиления.

Я верю в маленького трейдера! Я знаю его потенциал - то, потому что каждый трейдер начинал, как маленький трейдер. Ни один из больших трейдеров не стал сразу большим. Вы должны начать. Нет лучшего места для начала, чем стартовая линия. Только потом Вы сможете говорить, что прошли полный курс.

Я хочу донести до Вас важность моей веры в маленького трейдера. Хороший наставник знает, что его руководство однажды принесет свои плоды и они могут оказаться еще более значимыми.

Историю, которую я собираюсь рассказать Вам, поведал мне человек с блестящим умом.

Был год, когда в классе по геометрии у преподавателя математический было больше студентов, чем обычно. Тридцать восемь студентов - это гораздо больше, чем требуется для качественного обучения. Их не только было слишком много, но и плохих студентов было больше, чем обычно.

Один из студентов никогда не получал оценок выше D за все годы. Его звали Робби, сокращенно от Роберта. Робби был шутком класса и это было его образом жизни, потому что именно этого ждали от него остальные. У него не было никакого интереса к школе и он бросил бы школу в шестнадцать лет, через несколько месяцев.

У учителя в классе было три Роберта. Роб, Робби и Роберт. Уже через две недели их стало легко различать, Роберт был лучшим по математике.

Через пять недель учебного года состоялось первое родительское собрание. Преподаватель велел каждому из студентов пригласить родителей на встречу.

Преподаватель хорошо знал, чьи родители, скорее всего, приедут на встречу. Он поговорил три - пять минут с каждой парой родителей, чтобы немного узнать их.

Последняя чета застенчиво держалась немного позади, но преподаватель пожал им руки и просил чувствовать себя непринужденно. Преподаватель не спросил их фамилию, но они поинтересовались: «Как там наш Роберт?»

Учитель подумал и ответил: «У меня никогда не было такого хорошего студента в классе, который бы проявлял такой интерес к знаниям и служил бы примером остальным студентам. Ваш сын - живой пример лидера нового времени.

Отрадно видеть таких молодых людей, как Роберт, я буду гордиться, что знал его! «

Родители Роберта выпрямились и улыбнулись, однако им нужно было тем же вечером уезжать.

Через три месяца, к концу первого семестра, учитель заметил, что его студенты добились гораздо больших успехов, чем он ожидал. Он провел много времени, пытаясь понять, чем стало лучше его обучение и что он сделал по-другому. В конце учебного года преподаватель уже гордился собой, так как ни один студент не провалился на экзамене.

Ни один, даже Робби, клоун класса. Между прочим, Робби сдал все зачеты, экзамен по математике и попал в национальный список лучших. Он выиграл математическую олимпиаду для второго курса. Учитель действительно гордился собой.

В последний день года Робби подождал, пока все не разъехались, а потом подошел к столу преподавателя, чтобы поговорить. Он сказал:

«Мама передала мне Ваши слова обо мне! Никогда не было никого, кто хотел бы видеть меня в своем классе, а уж тем более беспокоился бы, знаю ли я. Спасибо за то, что Вы дали мне возможность понять свою жизнь!»

Учитель понял, что все его усилия стать лучшим преподавателем произошли из первого родительского собрания года. Понятно, что он тогда думал, что перед ним были родители Роберта, а не родители Робби.

Учитель сделал самую большую ошибку в жизни на этом собрании, думая, что говорил о хорошем Роберте. Но это была не только самая большая, но и лучшая ошибка в его жизни.

Лишь раз или другой в жизни, оглядываясь назад, мы видим вспышку света в мыслях и осознаем, что нам только что дали понять.

ALS - Прекрасная история. Вы говорили, тут кроется что-то еще?

POP - Я могу вместо имени Робби использовать определение «блестящий трейдер.»

Вы должны понять, что когда-нибудь свет должен пролиться и на Вас, как трейдера. Будет момент, когда самая большая ошибка вашей торговой карьеры окажется лучшей ошибкой, которую Вы когда-либо сделали.

Лично мне очень хочется, чтобы такой студент пришел ко мне и сказал :

«Призрак, никогда не было никого, кто хотел бы видеть меня в своем классе, а уж тем более беспокоился бы, знаю ли я, как торговать. Спасибо, что Вы дали мне возможность понять трейдинг.»

Forex-grail.ru – Библиотека книг Форекс

У меня осталось только одно, кем я хочу стать. Лучшим преподавателем!

ALS - Как нам теперь продолжать? Ваша история застала меня врасплох.

Я не знаю, о чем спрашивать.

POP - Я пройду по графикам крестиков-ноликов. Идите прогуляйтесь к вершине холма со своей женой.

ALS - Ладно, мне нужно обдумать то, что Вы только что преподали. Не только для книги но и для себя. Спасибо.

Следующее интервью:

ALS - Мне часто задают один вопрос по графикам крестиков-ноликов - каким делать размер бокса?

POP - Чем меньшим Вы делаете бокс и критерий отката, тем ближе Вы будете видеть рыночные характеристики и движение ордеров. Чтобы изучить природу торговли и каждого рынка, я предлагаю сначала меньшие размеры бокса. Для отката имейте в виду, что он должен иметь значение за пределами нормального слиппеджа бида и оффера.

На каждом рынке можно брать процент от ожидаемого за день движения. К примеру, на сое, если дневной диапазон обычно 9 центов, я использовал бы бокс от 1 до 3. Каждый бокс - один цент, а каждый существенный откат должен быть равен по крайней мере 3 центам. Это скажет нам больше, чем брать десять процентов от ежедневно-ожидаемого хода в качестве размера бокса и тридцать процентов от ежедневного хода, как критерий отката.

С течением времени Вы захотите расширить размеры на большие. Вы можете даже держать несколько графиков P & F для сравнения. Сегодня компьютеры сделают для Вас все, что захотите. Важно понять, что в то или иное время каждый трейдера пробует улучшить свой торговый терминал.

Когда лучше улучшать систему - до успеха или после? Ответ прост, Вы улучшите вашу торговлю, как только улучшите свое понимание того, как работают рынки. Большинство трейдеров не хочет увеличивать затраты прежде всего из-за ограниченных средств.

Что реально Вы можете сделать с вашими данными, если они основаны на чужих критериях и чужой информации? Из-за этих ограничений Вы можете быть лишь вторичным трейдером.

Я не скажу, как конкретно использовать графики крестиков-ноликов, по этому предмету есть много хороших книг, которые стоит добавить в свою библиотеку. Изучите основные моменты линий поддержки, линий сопротивления, признаки третьей волны и прорывы. Вы сможете увидеть, как каждый день происходит торговля. Важно увидеть первую руку, и графики P & F - превосходный способ для этого.

Вы выиграете материально, если нарисуете собственный график, а не используете для этого компьютер, пока не поймете и не увидите, какие важные данные доступны на графиках такого типа. Я также предлагаю, чтобы, если Вам нужно использовать только один график, пусть это будет график крестиков-ноликов.

Я не хочу давать слабые знания о графиках, но очень важно, чтобы каждый трейдер придумал собственные мысли и идеи. Проведите собственную домашнюю работу и определите, что показывает ваш график.

В некоторых моих программах на графиках появляются критерии сигналов. Бывает целых 64 входа. Я могу определить вес каждого согласно тому, насколько важным он является, или

же он может быть только в одном из двух состояний. Часть моих критериев для входа определяется, проходя сначала через несколько дверей.

Другими словами, если критерии выполнены, этот вход должен пройти следующий набор критериев. Этот способ похож на прием у окулиста, когда, по мере прочтения одной строчки, Вы переходите к следующей.

Графики и критерии как раз и являются наилучшим образом подобранными очками к концу приема. Вам придется потом носить эти очки. То же самое в трейдинге, Вы будете использовать эти данные после того, как подобрали свои критерии.

Почему это вызывает споры? Многие трейдеры всегда делают исключения. Например, когда последний раз они использовали свои сигналы критериев, они потеряли деньги. Они не войдут в следующую сделку. Большую сделку!

Если когда-то Вы не входите в требуемую сделку, ваши сигналы бесполезны. Ваш план должен работать всегда, а не иногда. У Вас должны быть четко определенные, а не возможные сигналы.

Бывают времена, когда кажется, ничего не работает. Когда все идет из рук вон плохо, я могу сказать, что Вы нарушили другой известный факт. Диверсификация помогает уменьшить риск, но только на долгосрочной перспективе. Накоротке мы говорим об удаче и неудаче. Поверьте, если Вы зависите только от удачи, Ваши дни в трейдинге сочтены.

Графики сами по себе Вас не спасут, если ваши сделки не могут быть быстро исполнены. Если Вы в любое время не можете, как трейдер, сделать то, что нужно для позиции, Вы выбрали неверный масштаб. Помните, что Вы должны быть в позиции прежде, чем начнется движение.

ALS - Какой вид графиков преимущественно используют трейдеры в яме?

POP - Я видел графики крестиков-ноликов, бары получаса, десятиминутки, до 1 минуты. Я также видел несколько новых популярных графики цены вместе с объемом, а также различные цветные графики, показывающие наряду с ценой импульс движения.

ALS - А что Вы сами используете в яме?

POP - В яме я никогда не использую ничего, кроме ментальных графиков. Ментальные графики - лучше крестиков-ноликов. Они на самом деле легче, поскольку я ищу третью волну, чтобы встать против толпы на третьей волне в нужном направлении. Это хорошо работает для добавления к позиции.

Я не иду в яму, если не ожидается исключительный день, обозначенный моими сигналами. Я пойду в яму, когда у меня есть необычно сильный нисходящий сигнал, поскольку гравитация поможет мне на тех рынках, которые разворачиваются вниз.

Большинство моих графиков сохраняется на компьютерах, но это не значит, что компьютер дает мне сигналы в течение дня. Мне нравится иметь их до начала дня.

Это скорее механический и ни в коем случае не эмоциональный путь. Это важный момент в трейдинге, удалить человеческие факторы настолько, насколько возможно. Только тогда Вы наверняка сможете быть объективным. Когда это уже не ваши деньги, легко поступать правильно. Но когда это не ваши деньги, Вы можете стать небрежным.

Всего лишь без исключений следуйте за правилами и вашими сигналами. Если они не работают в долгосрочном плане, Вы используете неправильную систему, или прежде всего не используете мои два правила.

ALS - Вы продолжаете доказывать, что ваши два правила работают для всех трейдеров!

POP - У нас не было бы рынков, если бы все следовали плану. Нам действительно нужны различные идеи и концепции. Мне нужен только один, который будет работать еще какое-то время и удержит мой дродаун меньшим, чем тот, с которым я начинал.

Я должен иметь правило, которое позволит мне быть уверенным, что, независимо от того, что случится сегодня, я буду здесь завтра, и послезавтра, и в следующем году, и в следующем десятилетии, если захочу.

Никогда не думайте, что никого не волнует, узнали Вы что - то о трейдинге или нет. Меня волнует и я настаиваю, чтобы Вы приняли на себя ответственность изучить правильное знание. Это знание не должно быть только критериями для сделки, но это и правильный метод изменения вашего поведения на то, которое требуется, чтобы быть успешным в течение длительного времени.

Ваша карьера должна иметь долгосрочное ожидание с Вашей стороны. Кратковременность в трейдинге не приемлема. Я не говорю, что не приемлемы краткосрочные сделки, но Вы должны видеть свою карьеру вне рамок одного дня.

Глава 11 - Правила Бога

Эта глава столь же важна как любая другая глава этой книги. Я не хочу повторяться, но сегодня я обнаружил много причин для написания «Призрака Биржи». Сегодня Призрак получил очень печальные новости. Я никогда в жизни не видел Призрака побежденным, за всю его карьеру. Сегодня Призрак сломлен. Он в отчаянии, пытаюсь понять, что случилось в его жизни.

Он был готов к любым возможным исходам, будучи способным защитить свои позиции. Сегодня все иначе! Он может лишь оценить, насколько важна его жизнь для других в этом мире, ведь его целью было передать свое понимание трейдинга и методы торговли, чтобы выплатить жизненные долги.

Сегодня я смогу лишь передать Вам некоторые его мысли. Многие из Вас понимают, насколько мне трудно, поскольку слезы каплют на мою клавиатуру.

Вы не назвали бы Призрака слишком религиозным, но сегодня его мысли обращены не к этому миру! Сердце Призрака разбито. И, как оказалось, совершенно не важно, насколько подготовлен он был к защите своего мира.

Сегодня Призрак узнал, что в воскресенье погиб Джон Денвер. Его экспериментальный самолет потерпел катастрофу у побережья Калифорнии. Самолет упал в Тихий океан с высоты приблизительно 500 футов. Трейдинг был жизнью Призрака, а пение было жизнью Джона.

Любовь к полету объединяла их жизни. У них с Джоном было много общего, они были большими друзьями.

Призрак знает, насколько трудна жизнь известных людей, таких как Джон. Мы сохраняем инкогнито Призрака именно по этой причине. Я могу лишь просить Вас понять требования Призрака.

Будучи всегда на глазах публики, Джон большую часть своей жизни отдал другим. Это заставило Призрака задуматься, насколько незначительную часть представляет трейдинг в нашей жизни. К кому мы обращаемся, когда наш мир теряет жизненные ориентиры?

Несколько месяцев назад Призрак указывал, что наступило время выплат, но он на самом деле не знал, почему это было столь важно, какова была истинная причина. Мы решили искать причины или ждать ответа. Сегодня мы понимаем большую часть причин.

Вы должны понять, почему Призрак сегодня каялся во лжи, ведь когда его спрашивали, какова его любимая книга, он не прошел испытание Бога. Понимаете, на самом деле его любимая книга - БИБЛИЯ. Призрак думал, что не каждый примет иное руководство, чем высшая цель трейдера. Он намеревался учить, вести трейдеров к наилучшему из возможных результату в трейдинге. Ясно, что именно это руководство, как предполагалось, наилучшим образом соответствовало цели.

Призрак пытался указать, что его правила один и два помогут Вам выжить в трейдинге. Он дал Вам совет следовать по верному пути, поскольку хотел помочь Вам подальше обойти рифы и штормы. Но окончательный выбор предстоит сделать Вам самим.

Следующее утверждение - истина трейдинга и причина этой книги. Если Вы не используете соответствующие правила в вашей торговле, Вы потеряете все, что надеялись получить. «Призрак - вестник, а не судья вашего выживания в трейдинге!

Библия, любимая книга Призрака, также дает нам выбор. Нам дают выбор верить или не верить тому, что написано. Библия указывает, что те, кто верят, в то, что говорится в Библии и принимают это, будут иметь жизнь вечную.

Все мы должны делать выбор, но есть лишь один верный ответ. Наше решение, согласно БИБЛИИ, может быть основано на том, что случится, ЕСЛИ МЫ НЕ ВЕРИМ, или оно может быть основано на том, что произойдет, если МЫ ВЕРИМ!

Также, как трейдинг должен быть основан на правильном выборе, таким же должен быть наш выбор вечной жизни.

«Призрак Биржи» имеет еще один смысл, которому я верю, помимо взглядов Призрака. Наиболее важная часть нашей жизни - то, из чего она складывается. Наша семья и наши друзья важнее материальной прибыли от торговли, и должны оставаться основной причиной наших стараний стать хорошим трейдером.

Бог для Вас должен оставаться высшим судьей, чтобы Ваша жизнь имела значение для тех, кто Вас любит и хочет, чтобы Вы были их солнечным светом в жизни.

Давайте извлечем уроки того, что только что случилось в жизни Призрака! Он должен многое понять. Его беду не легко преодолеть. Я думаю, Призраку нужно было столкнуться с реальностью смерти. Призрак призван самоотверженно работать на пользу других, пока ему это дано.

Глава 12

От перев. В главе 12 рассказывается о переживаниях автора по поводу смерти Джона Денвера, как и при каких обстоятельствах автор узнал об этом событии, каким хорошим человеком был Джон Денвер и как много потерял мир с его уходом.

В силу специфики сайта Инвесто.Ру мы сочли возможным ограничиться пересказом.

Глава 13 - Модификация поведения

Призрак указывал, что важнейшим элементом правильной торговли, который он узнал за свою карьеру была комбинация знания и модификации поведения. Мы попытаемся понять ту модификацию поведения, которую Призрак нашел и использовал за эти годы.

Призрак чувствовал, что ему нужен профессиональный подход к модификации поведения, но было важно представлять и уникальные ситуации, которые рынок подбрасывает трейдерам. Призрак - не профессионал по модификации поведения и хотел бы выяснить, что уже известно о предмете прежде, чем говорить о нем.

ALS - Призрак, мы оба знаем, что есть какая-то тонкая грань, когда мы говорим о модификации поведения. Вы постарайтесь лишь дать примеры того, что Вы видели и использовали в своей работе как в яме, так и ане ее!

Призрак Биржи - Да, спасибо, что Вы побеспокоились об этом. Это важно, поскольку мои методы не слишком научны, чтобы не сказать хуже .

ALS - Когда Вы начали менять свое поведение на соответствующее успешной торговле?

POP - Вернемся в школу, на уроки истории. Не каждому нравится история, но она дает возможность понять предшествующее поведение и события, чтобы спланировать будущее. То же самое и в торговле. Мы должны понять наше теперешнее поведение, определить, что мы должны сделать, чтобы произвести изменения в стиле торговли, если их вообще нужно производить.

Человек будет делать одну и ту же ошибку снова и снова, если нет должным образом изученной реакции на последствия события. Мы должны знать правильную и неправильную реакцию прежде, чем сможем сделать какие-либо выводы о том, что будет правильным для этой ситуации.

Большинство ситуаций довольно очевидно требует соответствующей реакции. Большинство трейдеров полагает, что их реакция соответствует тому, что происходит на рынке. Некоторым трейдерам удастся лучше знать верное поведение, чем другие. Правильное поведение - изучаемый процесс и оно не всегда очевидно.

Животные легче обучаемы, чем люди и я думаю, что есть серьезные основания для изучения поведения животных. Возьмем простой случай реакции на действие у любого животного, и посмотрим, какие будут результаты. Скажем, ваша собака не знает, что такое горячо. Раньше, когда печи топились углем и торфом, мой дедушка поднимал крышку печи, чтобы подбросить туда солому и торф.

Это помогало разжечь уголь. Он ставил крышку печи на огнеупорную подставку на полу около печки. Но собака любила тепло и часто грелась на этой самой подставке, и вот

однажды она улеглась прямо на крышку. В этот момент раздался примерно такой же вопль, которые Вы могли слышать в торговом зале биржи. Собака узнала, как заменить инстинкт модификацией поведения. Она больше уже никогда не ложилась на крышку печи. Теперь это стало правильной модификацией поведения?

ALS - Я уже слышал это. Собака никогда больше не ложилась даже на холодную крышку печи. Я предполагаю, что уберезет ее от новых ожогов. Я сказал бы, что это соответствующее изученное поведение. То же самое было, когда ваш брат бросил горячую подкову на землю. Он больше никогда не хватался за подковы.

POP - Да, но Вы видите, что трейдеры обучаются таким же способом. Они берут большой убыток и никогда больше не последуют тому же сигналу, чтобы снова войти в позицию. Это уже не соответствующее изученное поведение. Это поведение изученное из-за последствий события. Это лишь один из примеров, я хочу, чтобы Вы поняли, что модификация поведения - один из наиболее важных аспектов в достижении успеха в торговле.

Как может трейдер ожидать успеха, если он не знает правил поведения в конкретных случаях, особенно при неожиданных событиях. Я думаю, что, наряду с моими двумя правилами торговли в арсенале трейдера должны быть схемы поведения для выживания и преуспевания в трейдинге. Однако в моих правилах уже заложены определенные схемы.

ALS - Объясните, какая модификация поведения располагается в вашем первом правиле!

POP - Посмотрите, что гласит правило!

В ПРОИГРЫШНОЙ ИГРЕ, ТАКОЙ, КАК ТРЕЙДИНГ... МЫ НАЧИНАЕМ ПРОТИВ БОЛЬШИНСТВА И ПРИНИМАЕМ, ЧТО МЫ НЕПРАВЫ, ПОКА НЕ БУДЕТ ДОКАЗАНА ПРАВИЛЬНОСТЬ! УСТАНОВЛЕННЫЕ ПОЗИЦИИ ДОЛЖНЫ БЫТЬ УМЕНЬШЕНЫ И УДАЛЕНЫ, ЕСЛИ РЫНОК НЕ ДОКАЗЫВАЕТ ПРАВИЛЬНОСТЬ ПОЗИЦИИ.

(Мы не предполагаем, что мы правы пока это не доказано. Мы позволяем рынку проверять правильность позиций.)

Правило один включает в себя модификацию поведения, выражая истину о трейдинге, как о проигрышной игре, и что мы начинаем против большинства и предполагает, что мы неправы до доказательства правоты.

Заявляя, что трейдинг является проигрышной игрой, мы будем мыслить по иному каждый раз, когда входим в позицию. Кроме того, заявляя, что мы начинаем игру против большинства и предполагая, что мы неправы, пока не доказано обратное, мы также меняем свое мышление. Если же мы торгуем на основе ложных убеждений о выигрышности трейдинга, мы будем думать о победе вместо мыслей о защите от поражения.

Другими словами, мы сосредоточимся на том, когда взять прибыль, не думая о том, что быстрый лосс - лучший лосс. Нам нужно исправить ложную предпосылку, чтобы правильно подключить соответствующее поведение, когда мы входим в позицию.

Мы будем концентрироваться на защите, лучшем что мы можем делать вначале. Это уже модификация поведения. Это столь же важно в торговле, как любой план входа и выхода.

Затем, из правила один мы узнаем необходимое поведение для защиты наших позиций, удаляя их, если рынок не доказывает их правильность. Это тоже требуемое поведение, вместо разрешения рынку сообщать Вам, что Вы теряете деньги.

Когда рынок сообщает Вам, что Вы теряете деньги, у вас нет инстинктивной реакции выйти, потому что физически с Вами ничего не происходит, за исключением возможной боли в животе. Но эта боль ничего не говорит Вам о должном поведении.

Возможно, в результате выработки определенных гормонов в этот момент Вы станете храбрее, это естественная защитная реакция. Но это не то поведение, которое Вы хотите изучить. Фактически Вы никогда не обратитесь к сути рыночного движения, делающего Вас больным. Именно он действует разрушительно, а Вы не будете реагировать должным образом без изучения модификации поведения.

Правило один предназначено защитить Вас от этой бедственной ситуации. В ней Вы поневоле будете большую часть времени принимать неправильные решения. Всегда бывают исключения, но не вначале. Так как все трейдеры должны с чего-то начинать, почему бы им как можно скорее не поучиться должным образом.

ALS - Я знаю некоторых корифеев психологии, которые могли бы поспорить с Вами.

РОР - Да, но они - эксперты по психологии, а не по торговле. Я не эксперт ни в чем. Я специалист лишь непосредственно по себе. Именно поэтому я до сих пор торгую, на знании себя!

Я мог бы дать Вам и рассуждения о модификации поведения в правиле два, но давайте оставим кое-что и для читателей, чтобы они интерпретировали его сами.

ALS - Хорошо, давайте оставим правило два открытым для интерпретации и обсуждения, чтобы лучше понять его на собственном опыте, как Вы выразились.

Глава 13 - продолжение

Действительно странно, что нам приходится начинать с чистого листа, кажется, будто что-то не в порядке. Это потому, что в такой широко обсуждаемой области, как трейдинг, до сих пор не разработано никаких схем.

Я вижу, Вы - первопроходец. Не дадите ли примеры общепринятого и модифицированного поведения?

РОР - Есть масса примеров, и любой трейдер мог бы придумать и получше. Я начну с поведения людей в лифте.

Я хотел изучить, как большинство людей думает в определенных ситуациях. Было важно сравнить обычных людей, а затем трейдеров. Я хотел бы видеть, думали ли они по-иному и реагировали ли по-другому на обыденные ситуации.

Довольно простая, но и достаточно сложная ситуация, где мы имеем достаточно переменных в группе. Это не научный эксперимент, но он дал мне хорошее понимание. Прежде, чем дать точные результаты, я выдам подробные сведения и попрошу сделать собственные выводы.

Мы проводили наблюдение в здании далеко от торговых центров на верхнем этаже у лифта. Мы наблюдали за ожидающими лифт, чтобы посмотреть на их поведение. У нас было два критерия.

В первый попадали те, кто пытался сразу войти в лифт, а во второй - те, кто оставались позади. Это давало нам хороший бинарный вход для программирования, используя одно из двух состояний.

Вторую группу мы наблюдали у лифта на верхнем этаже биржи. Мы допустили, что большинство из них были трейдеры, но не знали, кто из них торговал на полу.

Результаты были весьма удивительны. Большинство людей подходили к дверям лифта, как только он приходил на этаж. Они не думали о том, что кто-то мог выходить из лифта. Некоторые даже входили еще до того, как все вышли.

Странно, но те, кто входил в лифт прежде, чем он полностью освободится, очевидно не осознавали, что лифт находится на верхнем этаже и что все, находящиеся в нем, должны выйти здесь. Другие блокировали дверь, когда приходил лифт.

Меньшая часть людей стояли позади и ждали, что бы войти последними, и они будут первыми, кто выйдет внизу. Я не буду подсказывать Вам, какая группа поступала лучше, это Вы должны решить для себя сами, как бы Вы реагировали.

Этот небольшой эксперимент весьма важен, потому что трейдинг не слишком отличается от лифта. Рынки ходят вверх и вниз, тренды взлетают, стоят и падают. Иногда они какое-то время ничего не делают. Большинство людей не обучалось модификации поведения для пассажиров лифта. То же самое с торговлей. Кто бы научил Вас этому?

Ну хорошо, мы понаблюдали за поведением, а затем мы скажем группе потенциальных трейдеров, что они должны стоять позади, потому что лифт будет набит людьми на выходе. Они настолько хорошо все поняли, что даже не волновались, какой лифт придет первым. Теперь у нас есть модификация поведения, но подходит ли она для потенциальных трейдеров? В этом случае она работала, потому что так им сказали.

Опять таки, не хочу повторяться, но необходимо сказать, что в трейдинге то же самое. Трейдеры в основном меняют свое поведение так, как им скажут. Это подходящая модификация поведения для трейдеров? Конечно нет, нисколько.

Трейдер должен быть уверен по результатам исследования, что соответствующая модификация поведения работает во всех возможных ситуациях. Это потребует тщательной обработки рыночных данных, чтобы понять, что именно такое поведение подведет их к порогу успеха в торговле.

Вы, вероятно, понимаете причины моего утверждения, что для успешной торговли требуются знание и модификация поведения. Когда трейдер открывает счет у брокера, ему никогда не говорят, каким должно быть его поведение.

Ему квалифицированно объясняют необходимые для трейдинга инструменты, предупреждают о рисках, но никогда не говорят о необходимости учиться правилам поведения в различных ситуациях.

Вы видите, что модификация поведения целиком под вашей ответственностью и ничьей более. Вы никому не можете диктовать, как себя вести. Все, что я могу сделать, это сказать, что, по моему опыту, в торговле вообще не возможно преуспеть без того или иного плана поведения. Я не смог бы выжить без него.

Модификация Поведения для трейдеров может принимать различные формы и по-разному описываться экспертами. Все успешные планы включают в себя некоторый вид

модификации поведения. Я считаю, что лучшие планы - те, которые подразумевают наблюдение за сделкой и соответствующую реакцию на ситуацию.

ALS - Может быть интересно дать читателям идеи для собственного исследования.

POP - Я не думаю, что мы можем лучше дать им идеи, чем они сами. Но я понимаю, что им может быть интересно познакомиться с некоторыми моими. Мы можем дать им целую книгу по этому предмету, но это не поможет им в поиске собственных сделок.

ALS - Я понимаю, что Вы хотите сказать. Есть ли какие-то авторитеты в области модификации поведения, кого Вы считаете достойными внимания?

POP - Да, есть один гений, кем я всегда восхищался и считал его единственным, который знает все об успешной торговле. Если бы я смог назвать Вам его имя, это разочаровало бы многих, кто думает, что они угадали.

Меняйте поведение в торговле постоянно. Мне не известны всеохватывающие характеристики трейдинга и, кроме того, кто я, чтобы судить. Я - всего лишь наблюдатель и только эксперт по собственной торговле.

Мне действительно жаль, что я не могу сказать Вам его имя, но это нечестно. Я свяжусь с ним как-нибудь. У меня есть дневник, куда я заносю достижения великих людей, и этот человек, конечно, в нем есть. Меня там нет. Я не думаю, что когда-либо там появлюсь.

ALS - Я думаю, что читатели заинтересовались вашими взглядами, как они смогут подражать Вам или менять поведение, чтобы стать успешным трейдером.

POP - Вы все таки хотите втравить меня в неприятности. Зайдем с другой стороны. Вот вам еще одна неплохая история и пример. В баскетбольном лагере было приблизительно 30 студентов, пытающихся улучшить свою меткость.

Половине было велено отрабатывать свободные броски. Другая половина практиковалась в бросках по реальной корзине. Это продолжалось в течение трех дней. На четвертый день всем дали сто бросков. Первая группа добилась большего успеха даже при том, что они вообще раньше не умели обращаться с мячом.

Это удивило главного тренера и он спросил своего помощника, почему его группа отработала так хорошо. Тот ответил «Большинство моих парней бросали в корзину, а не выше ее, и промахивались, так я велел им мысленно бросать мяч выше кольца, вместо корзины. Им оказалось достаточно представить ситуацию и не промахиваться в мыслях.»

Я не могу описать лицо главного тренера, но Вы можете представить его открытый рот и качающуюся голову. По его мнению, в этом не было смысла. Так же и с торговлей. Вы не можете исключить ни одну возможность, Вам нужно иметь вариант поведения для любой ситуации, как только она произойдет. Это называется предусмотрительностью.

Вы видите, что младший тренер подключил знание того, почему не попадают свободные броски. Обычно потому, что мяч не касается кольца, попадая в корзину. Он велел подопечным бросать мяч выше кольца. Даже при том, что они не бросали в корзину, они смогли улучшить поведение через знание. Они всегда вместе, знание и модификация поведения.

Я хочу напомнить Вам известное утверждение, оно эффективно и для трейдинга. Вы должны сперва обдумать его, а потом уже применять!

Я приверженец маленького трейдера. Мы должны лишь сказать им, чтобы они бросали выше кольца, чтобы улучшить вероятность. Модификация Поведения, полученная из знания - вот, что они должны искать в своей работе, если хотят преуспеть.

В будущем, скорее всего, маленький трейдер научится двигаться быстрее большого и узнает, как использовать это преимущество. Чтобы это произошло, они должны знать правила. Не только мои правила, а их собственную интерпретацию необходимого.

ALS - Каков наиболее важный пункт этой главы по модификации поведения, чтобы трейдеры запомнили?

POP - Их несколько, но есть один, который часто упускается или неверно толкуется - ***ТРЕЙДИНГ - ПРОИГРЫШНАЯ ИГРА, И ЛУЧШИЙ ПРОИГРАВШИЙ - БОЛЬШИЙ ПОБЕДИТЕЛЬ!***

ALS - Еще раз спасибо, Призрак. Я знаю, что все это предполагается, как подарок, и Вы ничего не продаете. Но Вы ожидаете какое-то вознаграждение?

POP - Это ежедневные сюрпризы. Сегодня редактор, кого я считаю лучшим редактором всех времен и кем я многие годы восхищался, очень смутил меня, указав на других, как причину успеха. Я не могу сказать, что речь шла обо мне, но такой подход меня беспокоит.

Я не могу сказать, что другие сыграли значительную роль в моей жизни и это не потому, что я эгоистичен. Чтобы стать успешным трейдером, мы должны самостоятельно идти по своей дороге в одиночку. Трейдинг - не тот тип бизнеса. Ваш полет всегда одинок.

Глава 14 - Слепой лошади - что подмигивания, что поклоны

Множество интересных вещей выглядят интригующе в трейдинге Призрака, но в нашей жизни или карьере редко находится время удивляться, когда не остается ничего, кроме чистой радости. Будучи детьми, все мы переживали огромную радость в воскресный полдень, наполненный неожиданностями и ожиданием новых счастливых открытий. Став взрослыми, мы часто теряем точку равновесия жизни и больше не спешим быть счастливыми независимо от текущей ситуации.

Похоже, вспомнить те воскресные дни жизненно важно для трейдеров. При нынешней электронной торговле и мировых рынках уходят в прошлое старые дни строго ограниченных часов для трейдинга и свободные уикэнды.

Сегодня мы начнем с чистого листа бумаги, чтобы донести мысли об удовольствии в трейдинге, сохраняя должное уважение к серьезности бизнеса. Эта книга задумана, как изложение взглядов Призрака, как понимание трейдером реальностей торговли. Ничего больше, кроме его взглядов, чтобы вы смогли родить собственные идеи, в зависимости от возможностей.

Иногда вопрос о том, как подступиться к какой-то ситуации может свестись к ряду выборов одного из двух состояний перед следующим мысленным шагом. Призрак указал, что, по мере того, как мы становимся старше, нам кажется естественным выступать против перемен любого рода. Так как перемены - это все, на что мы можем рассчитывать, мы должны по мере взросления научиться использовать их в свою пользу даже больше, или будем не в

состоянии расти вообще. Это истинно в трейдинге и обычно увеличивается по мере изменений.

Объяснения Призраком сопротивления переменам выражаются в процентах от целого. Он указал, что, будучи ребенком 6 или 7 лет, мы судим о переменам, основываясь на наших новых приключениях и открытиях. В течение следующего года мы вырастаем на 12.5 % от 7 до 8 лет. В то время мы видим в переменам приключения и новые знания, а не ограничиваем себя.

Становясь старше, скажем от 49 до 50, мы находим новые знания в гораздо меньшем количестве - менее 2 %. Наше новые знания - теперь не новые приключения, а скорее некомфортная реальность незнакомых ситуаций. Так как 98 % известных нам знаний удобнее, чем 2 % новых, мы стараемся выступать против каких-либо перемен, создаваемых новыми знаниями, поскольку боремся за простую и удобную жизнь. Мы уже чувствуем, что с возрастом уменьшается эффективность самого создания перемен, потому что процент новых знаний с каждым годом все меньше.

Призрак считает, что, когда у нас наступает момент нежелания новых перемен, мы окончательно убили в себе сильнейший творческий потенциал мысли. Творческий потенциал мог увеличить нашу способность создавать великие произведения и делать крупные сделки.

Важным моментом в вопросе о переменам Призрак считает важность расширения процесса творческого потенциала, и лучше всего, внося новизну играючи, что дает нам ощущение приключения в жизни. Снова стать молодым - не слишком сложно, если бы мы решили сегодня стать молодыми в мыслях и мотивах, снова стать творцом. Но как это сделать, как преодолеть сопротивление переменам? Призрак не специалист по этому предмету, но он чувствует, что пока мы сможем вызывать улыбку на лицах читателей, это поможет любому, кто не сумел пока придумать собственные превосходные идеи или собственные ответы.

ALS - Призрак, я знаю, что одно из ваших любимых высказываний - «слепой лошади - что подмигивания, что поклоны». Почему?

Призрак Биржи - Мой дедушка был одним из последних, кого я знал, имевших лошадей для работы в поле. На самом деле это было не так уж давно, но молодым людям это кажется древностью. Когда я был маленьким, дедушка пахал поле на лошадях. Мне нравилось сидеть на больших лошадях, поскольку они были очень ласковы. Но иногда они становились очень упрямыми. Когда дедушка не мог заставить их сделать то, что нужно, он говорил, «слепой лошади - что подмигивания, что поклоны». Эту поговорку я вспоминал всякий раз, когда был уверен в своей правоте, но не мог никого убедить в этом.

Трейдинг полон ситуациями, подходящими к этой фразе. Есть трейдеры, столь же упрямые, как лошади моего дедушки. Тем не менее, мы любили тех лошадей до конца их дней. Мы никогда не разочаровались в них, это была прекрасная сплоченная команда - дедушка и лошади.

Сегодня, если я интересуюсь взглядами какого-либо трейдера и вижу, что его представления очень ограничены или близки к бетонной непробиваемости, я использую эту фразу. Она заставляет обдумать все возможности, а не заикливаться на узком и установленном

мнении. Бывают времена, когда для меня очевидно, что какой-то трейдер не прав в своих замороженных и узких взглядах. Это не безапелляционный приговор, что взгляды ошибочны, но они слишком узко или недостаточно обдуманы. Я использую эту фразу, чтобы подчеркнуть необходимость заново обдумать процесс, чтобы найти новое знание.

ALS - Вам следует быть осторожнее в высказываниях, потому что есть трейдеры, которые сразу подумают, что они заблуждаются и пойдут другим путем.

РОР - Да, эту ошибку часто делают новички. Брокер для проверки ордера говорит: « Вы уверены, что хотите разместить этот стоп?» Трейдер засомневается в своем плане и скажет: «нет, давайте оставим это.»

Я не хочу быть ответственным за изменение мнения трейдера, а лишь за перемены в их горизонтах знаний и мыслей. Особенно это важно, когда наши индикаторы показывают наступление резких перемен. Обычно первая мысль - а вдруг я пропущу ход? Ну и что? Завтра не наступит?

Ладно, Вы так или иначе входите в позицию и ошибаетесь! Так что? Вы ожидаете свою неправоту, если думаете и торгуете правильно. Это будет большой проблемой, только, если Вы должным образом не защитили свою сделку, как полагается. Я хочу подготовить трейдера ждать и быть готовым уверенно действовать в любой из возможных ситуаций.

ALS - Вы обещали, что мы будем говорить о том, как превратить работу в удовольствие, чтобы вызвать творческий потенциал. Давайте снова вернемся к ребенку, играющему в воскресные игры.

РОР - Да, Вы дали мне хорошую мысль, предложив снова стать ребенком. Я помню, как наша семья по воскресеньям играла в игру под названием «БИРЖА». Я не думаю, что многие знают о том, что эта игра существует уже давно, я совсем недавно видел настольную игру, такую же, как изданная в 20-х годах, она напоминает игры, существующие уже долгое время. Это была игра, основанная на трейдинге. Теперь, когда я думаю об этом, я отодвигаю свое знакомство с трейдингом еще дальше назад.

Я не собираюсь продавать игру, но я знаю, что она стоит того. Возможно, нам следовало бы издать, скажем, «Фьючерсы», как собственную версию для читателей. Игра была захватывающей и остается таковой сегодня. Мы сдвинем вместе целых четыре стола и получим 32 одновременно вопящих и кричащих человека. Какой радостью она может оказаться для каждого от шести до восьмидесяти лет. Увеличив число игроков до четырех столов, мы проявили творческий подход. Чтобы стать творцом, легко улучшить что-то, что вдохновляет наш интерес. Именно это все мы должны делать, чтобы расти, по мере того, как становимся старше.

ALS - Почему игра была так интересна?

РОР - Игра была довольно проста, не очень разрекламированная, она становилась приключением для любого, кто ее для себя открывал. Это была колода карт с различными товарами на них. Я помню, там было сено, рожь, пшеница, кукуруза, ячмень, овес и еще два наименования. Я пропущу два товара чтобы дать читателям самим заполнить пробелы, поскольку мы стимулируем их снова стать детьми.

Каждый товар был нарисован на восьми картах. Еще был звонок, похожий на те, которые Вы видели на прилавках мотелей, звонящие, когда вы давите на верхушку.

Идея состояла в том, чтобы раздать по восемь карт каждому игроку и тот, кто соберет на руках восемь карт одного товара, позвонит в звонок и скажет, что он победил. Тогда игра заканчивается. Каждый, кто никогда не играл в эту игру прежде, начинает застенчиво и скромно. В процессе игры застенчивый игрок начинает кричать громче всех. Каждый игрок может поменять любое число своих карт с любым другим игроком до трех за раз.

Если у вас на руках было пять карт пшеницы, а вам нужно собрать все восемь, Вы можете избавиться от лишних карт. Например, если у вас есть две карты кукурузы, Вы вопиете: «две». Любой, у кого также есть две лишние карты, будет торговать с Вами. Вы можете торговать всеми своими картами, чтобы собрать восемь одного вида.

Надо было видеть действие, которое создавала игра. Все игроки сразу начинали кричать, как только вошли в игру. Я помню, когда мы играли, к нам пришли гости и им показалось, что началась война или стихийное бедствие. «Биржа» - самая близкая игра к настоящим эмоциям трейдинга. Я не играл в нее много десятков лет, но все еще помню удовольствие, которое она нам приносила.

Если бы я издавал журнал или был брокером, я разместил бы свою рекламу на рубашках карт и раздал бы наборы для игры всем своим клиентам со скидкой. Это увлекательная игра, которую любой может освоить за минуту, выслушав правила и требуется меньше пятнадцати минут для каждой игры. Мы нашли, что это был лучший способ вовлечь незнакомцев в беседу на новой встрече или собрании.

ALS - Вы начнете здесь! Я уверен, что есть много людей, которые помнят игру и хотели бы получить набор или два.

POP - Хорошо, но я знаю, что у нас есть творчески мыслящие читатели. Они могут улучшить саму игру и карты к ней, в качестве примера того, как творчество преодолевает сопротивление переменам.

ALS - Почему бы не разместить на картах Ваше фото и не назвать ее «Призрак Биржи»?

POP - Почему я не подумал об этом? Вот видите, Вы также очень творческая личность! Уверен, мы можем сделать это и дать игру каждому, кто купит книгу. Я знаю, что у Вас есть два художника, работающих сейчас над торговой маркой.

Я понимаю, что мы немного отвлеклись от того, что хотят читать трейдеры. Вы думаете, они простят нас и поймут важность воскресных удовольствий, которые мы пробуем дать?

ALS - Говоря вашими словами: «Так что?» Я знаю читателей и трейдеров, кого это порадует так же, как и Вас.

POP - Да, это важно для меня. Есть немного вещей в жизни, которые позволяют ребенку играть как взрослый, а взрослому - играть, как ребенок. Мне не жаль обновить игру, которую я помню лучше всего ребенком. «Биржа» - игра, которая обострит понимание окружения и взаимодействия с другими людьми без большого напряжения с Вашей стороны. Вы помните игру?

ALS - Да, и несколько других, более ранних. Я помню, как играл со 101-летней леди. Теперь, насколько моложе Вы можете стать. Если 101-летний может наслаждаться воспоминаниями детства, почему трейдер не может сделать так же?

Я помню известного автора, который говорил, что книги с меньшим содержанием иногда становятся лучшими книгами. Мы, так или иначе, меньше даем в этой части.

POP - Я знаю, о ком Вы говорите. Он хотел сказать, что важно не огорошить читателей слишком большим количеством данных, которые могут принести больше вреда, чем пользы.

POP - Это важно для сбалансированной жизни трейдеров. Я действительно рассматриваю трейдинг, как гонку на автомобиле за 200, когда необходимо быть начеку на каждом повороте. Именно поэтому столь важно иногда подмигнуть слепой лошади. Вы не должны все время работать со 100 процентным напряжением, иначе потеряете точность.

ALS - Я знаю, что Вы задумывали каждую главу, как начало диалога с читателями. Вы представили идеи, которые, в свою очередь родили мысли и вопросы, на которые Вы ответите для пользы читателей.

POP - Частично в этом причина, почему я хочу обсудить здесь все это прежде, чем мы попытаемся сузить необходимые ответы на вопросы, которые будут, и те, которые уже были заданы. У нас есть много тем, пока мы не повернули автомобиль.

ALS - Я помню прочитанную недавно статью о мотивированных ораторах. У Вас есть мысли о том, как это работает?

POP - Нет! Кому захочется менять собственную интуицию на чужой успех? Важно иметь собственные мысли и идеи. Вы не можете стать кем - то другим, так зачем руководствоваться чужими идеями? Мотивированные спикеры существуют, и важно быть активным, но чаще всего их последователи забывают одну из важных истин. Вы - те, кто мотивирует себя. Это должны быть Вы. Как в трейдинге, именно Вы должны делать сделки, а не кто - то еще.

Я рассматриваю свои взгляды, как проводник знания, которое трейдер иначе может не получить. Они всегда оставляет открытой интерпретацию их собственных идей и мыслей. Фактически, именно это делает рынок. В трейдинге мы делаем предположения, основываясь на известном знании и используем теорию, чтобы доказать или опровергнуть наши ожидания. Я пытаюсь отбросить ощущение, что у трейдера обычно есть преимущество, когда на самом деле его нет. Я хочу отбросить ощущение, что нет никакого способа преуспеть в неблагоприятной игре.

Мои взгляды - это не чьи-то идеи, а опыт моей карьеры в трейдинге. Когда я учился в младшей школе, меня, вместе с классом попросили выбрать одну из двух тем для сочинения. Первая - «Одежда не делает человека» и вторая - «Одежда делает человека. « Я выбрал вторую. Это была худшая оценка, которую я когда-либо получал.

Учитель считал, что одежда не делает человека. Но я выбрал тот вариант, который, я чувствовал, будет трудно доказать теоретически и предположительно. У меня были

хорошие аргументы, и я думаю, что написал лучшее сочинение в классе. Учительница считала, что любой, кто выбрал то, что и я, будет неправ. «Слепой лошади - что подмигивания, что поклоны» - вот, что я думал об учительской оценке.

Я доказал, что я был прав, всей своей жизнью, и думаю, что эта история - часть моего успеха. Вы видите, что человек должен верить, а затем продолжать или доказывать или опровергать их теорию. Моя теория доказана за эти годы. Моя теория того, что одежда делает человека, создала мой характер и мое определение, которое я смогу когда-нибудь доказать на деле.

ALS - Как же Вы докажете свою правоту делом?

POP - Мое предположение основывалось на том, как чувства человека влияют на их действия и реакции на жизненные ситуации. Мой основной пункт заключался в том, что кто - то, хорошо одетый, будет иметь иное отношение о себе, чем тот, кто носит, скажем, в важных ситуациях одни шорты. Ключ здесь - важные ситуации. Вы можете вообразить присутствие на похоронах в одних шортах? Как Вы себя чувствовали бы? Разве ваши действия и реакции не были бы приятнее вашим чувствам, если бы Вы были одеты в хорошую одежду? Конечно, да.

Мое доказательство факта пришло параллельно этой статье. Я сравнил хорошо одетого человека и хорошо осведомленного трейдера. С хорошим знанием (хорошо одетым) я чувствовал себя более уверенным в трейдинге. Будучи хорошо одетым в правильных ситуациях, типа встреч и важных событий, я чувствовал большее доверие и моя эффективность была намного выше. На самом деле, я - тот же самый человек, независимо от того, как я одет, но я - не тот же самый человек, если я не подготовил свое знание прежде, чем торговать.

Я хочу записать в умах трейдеров эти параллели. Если Вы торгуете с недостатком надлежащего знания и модификации поведения, Вы одеты в шорты на похоронах. Как Вы будете себя чувствовать? Это, конечно, не значит, что одежда не делает человека! Это удар по Вам, чтобы Вы знали, что должная подготовка - это то же самое, что и наличие соответствующей одежды для любой ситуации.

ALS - Хорошо, а Вы когда-нибудь хотели вернуться к той учительнице?

POP - Я не думаю. В моих глазах было много звезд. Я все еще таков. Непозволительно тратить время на гнев или жадность, сожаление или страх.

ALS - Как насчет надежды?

POP - Надежда и любовь существуют в моей жизни. Надежда должна быть привязана к действию и планам. Любовь - мое отражение того, что я дал или хочу дать.

Глава 15 - Быстрее взгляда

Обычно только что открытая сделка на любом рынке открывалась с максимальным оптимизмом и с понятной надеждой на правильное движение. Возможно, именно надежда на правильное движения удерживает новых трейдеров, загипнотизированных неспособностью рынка чаще подчиняться, чем нет.

Может быть, трейдеру легче поступать неверно или двумя минутами после открытия выходит важная информация?

Мы разбираем взгляды Призрака на то, почему все, похоже, резко меняется, как только установлена новая сделка. Почему рынок как будто знает, когда мы открыли новую позицию? Как избавиться от такого типа мышления и реакции на только что открытую позицию?

В какой момент Вы чувствуете, что другие трейдеры против Вас в торговле? Почему Вы вдруг чувствуете, что тот, кто дал Вам объективный совет, стал вашим новым врагом по ту сторону сделки, в которую Вы только что вошли?

А может быть, если мы будем поступать строго наоборот тому, что предполагаем, то выйдем вперед, так как мы, кажется, ошибаемся слишком часто? Мы говорим здесь об эмоциях, и это - единственный элемент, которого, похоже, ни у кого нет при анализе позиции или входе в нее.

Но как только позиция открыта, эмоции становится весьма нежелательным элементом. Мы ликуем, когда позиция идет в нашу сторону, но гораздо чаще она совершенно игнорирует наш столь тщательно проведенный анализ перед открытием позиции.

ALS - Призрак, я помню ваши слова, что Вы - не специалист ни в чем, кроме собственного трейдинга. Я также понимаю, что мы говорим лишь о вашем понимании, а Вы сказали, что для каждого трейдера важно родить и развить собственные идеи на основе наблюдения и исследования.

Иногда другим трейдерам помогает знание иных точек зрения на предмет. Мы знаем, что у каждого есть собственные идеи о том, что собирается делать рынок.

Призрак Биржи - Я читал хорошие книги по взросло-детской теории в трейдинге. Мы начинаем как ребенок и часто бывает, что трейдеры так никогда и не сдвигаются с этой точки. Наше мышление должно стать взрослым в трейдинге, а это возможно лишь при понимании и знании того, что является правильным.

Как ребенку, нам часто не нужны причины, только правила. Как взрослому, чтобы быть эффективным в трейдинге, важно знать, почему, а не одни лишь правила.

Трудно передать кому - то понимание того, что происходит, когда позиция открыта, если человек, которому Вы пробуете передать информации, не имеет такой же самой позиции, он не сможет в полной мере ощутить глубину ваших чувств.

Большинство сделок открывается на серьезной основе, и они подкреплены тщательным анализом. Если бы трейдер не чувствовал, что у него есть хорошие шансы на успех в этой сделке, он никогда не открыл бы ее. Это чувство вероятности выше средней - мина замедленного действия, потому что с этим чувством легко можно пропустить большие ходы, допустив ошибку в самом начале.

Я вижу природу входа в позицию немного по-другому и чувствую, что в этом ключ к лучшей торговле. Неестественно испытывать что-то, кроме оптимизма по отношению к сделке. Однако нужно сделать так, чтобы оптимистические виды проектировались вне начальной позиции.

Важнее всего в только что открытой позиции - понять, что начальный вход в сделку - только малая часть ожидаемого процесса торговли этой позицией. Смотрите на нее так, как будто Вы собираетесь совершить ряд сделок, и в любое время можете получить сигнал.

Вы должны иметь широту знаний и делать все, что потребуется для правильного завершения позиции, когда она достигнет вашей цели. Ваша цель - вот, что важно, а не сделка, в которую Вы только что вошли.

Кроме всего прочего, Вы не должны медлить в защите позиции, исправляя ее так быстро, как только сможете. Будьте готовы развернуть свою позицию, возможно, до трех-четырёх раз.

Вы были бы более подготовлены к такой перспективе, ожидая сигнал к развороту вашей первоначальной позиции. Эта готовность облегчит Вам необходимую регулировку вашей позиции. Вы должны знать, что первоначальная позиция - лишь начало вашей сделки.

Вы должны понять, что позиция сама по себе не оправдывает никаких эмоциональных изменений ваших мыслей. Остановите позицию прежде, чем эмоции захлестнут сделку. Вы можете повторно открывать ее правильно снова и снова, пока не избавитесь от эмоциональной окраски сделки.

Если к сделке примешиваются эмоции, она обычно ошибочна или пошла по неверному пути. Рынок редко будет следовать вашей позиции с самого начала, но это никоим образом не значит, что Вы торгуете неправильно. Ваш вход в большинстве случаев располагается там, где многие думают так же, как и Вы. Не ругайте себя, потому что Вы не одиноки в своих мыслях. Вы редко можете целиком оказываться правым в нужное время.

Ваше преимущество над всеми остальными в знании, что Вы - быстрее глаза. Вы можете быстро убрать свои позиции, потому что подготовлены к тому, что сможете сразу же перезайти, быстрее глаза. Плохая или неверная позиция - лучшая возможность сделать правильно. Вы собираетесь всегда делать правильно. Будьте быстры! Вы всегда можете немедленно остановить эмоциональное чувство входа в неправильном месте, и это скоро станет Вашей второй натурой.

Если Вы почувствовали, что неправы, как только вошли, уберите эту позицию, потому что Вы правы (в снятии позиции!). Почему я уверен, что это работает? Я знаю, что некоторые из моих лучших дней и сделок - те, когда я начинал с неправильной позиции. Научитесь понимать, что существующая неправильная позиция - лучший способ получить хорошую позицию. А что, если Вы ошибаетесь снова и снова.

Лучшая часть ошибки в том, что Вы собираетесь быть правым, убрав эту неверную позицию. Прислушивайтесь к внутреннему голосу и, когда появляются эмоции, выйдите из позиции. Это действительно работает. Эмоциям нет места в торговле. Если в сделке присутствуют эмоции, это - неверная позиция.

ALS - Легко говорить, но как выйти, когда в сделке проявляются эмоции?

POP - Вы должны делать это механически. Это может быть сделано различными способами. Трейдеры-новички обычно не имеют достаточно средств, чтобы должным образом диверсифицироваться, держа несколько позиций, которые давали бы им возможность отказаться от плохих и держать хорошие с пропорционально меньшим риском.

Есть другие пути снятия эмоций, механические, например, правило один. Вы не будете так уж эмоциональны, когда позиция доказывает правильность, в отличие от случаев, когда она доказывает неправильность.

Вы должны слушать себя и свои эмоции, тогда Вы, а не рынок скажет, что Вы ошиблись в позиции. Ваши эмоции потребуют немедленно убрать позицию. Делайте это без колебаний, и это станет для Вас механическим действием.

Так как мы не позволяем рынку говорить нам, что мы неправы, а лишь, что мы правы, нужно сделать так, чтобы что-то сообщило нам, когда мы неправы. Как Вы думаете, что? Нет, вероятно, лучшего сигнала на выход, чем появление эмоций в торговле.

Я знаю, что требуется практика и методика модификации поведения, которую Вы должны изобрести, чтобы отслеживать появление эмоций при ошибках в торговле. После небольшой практики Вы сможете превратить это в привычку. Так же, как Вы каждый день здороваетесь с незнакомыми людьми. Через какое-то время это становится второй натурой.

ALS - Разве Вы не поделитесь с нами своими методами модификации поведения на выходе из плохих позиций?

POP - Если Вам требуется расстегнуть верхнюю пуговицу на рубашке, лучше выйдите. Если Вас начал раздражать телефон, лучше выйдите. Если Вы превысили обычное время удержания позиции, которая все еще не доказала правильность, лучше выйдите.

Иногда случается так, что ваша лучшая сделка развивается из первоначально плохой торговли. Возможность состоит в том, что Вы исправляете плохую позицию и получаете от этого прибыль. Вы должны быть готовы к этому.

Будьте быстры - все, что я могу сказать. Неожиданность - часто обратная сторона нашей позиции.

ALS - Вы считаете, что легче открыть неверную позицию, чем верную?

POP - Есть другой элемент, который дает нам ощущение, будто рынок идет против нас, как только мы вошли. Это тайминг.

Выбор времени чаще обманывает нас, чем нет. Неопытный трейдер не в состоянии признать важность приверженности повторным входам после удаления позиции. Только потому, что мы вышли, недоказанная позиция никоим образом не говорит, что мы были неправы. Это наши собственные намерения держать убытки минимальными и пытаться войти лучше.

Не лучше ли выйти, если Вы не дождались хода? Вы не только хотите быть быстрыми, когда рынок работает на Вас, но и иметь наименьший возможный риск.

ALS - Сразу же, как только позиция открыта, мы, кажется, слышим все мыслимые новости, которые только могут опровергнуть наш вход. Почему?

POP - После того, как мы входим в позицию, мы более открыты для новостей, что делает нас чувствительнее к сомнению в нашей позиции. Безусловно, нужно удалить позицию, если рынок ее не подтверждает.

Если мы видим, что новости - против нас, мы, конечно, будем сомневаться в позиции. Это еще раз подтверждает, что правило один должно иметь преимущество после нового входа, прежде всего чтобы сдержать эмоции наших мыслей. Таким образом Вы сможете пережить любые новости и не позволить им повлиять на Вас.

ALS - Почему кажется, что рынок знает, когда мы открыли позицию?

POP - Я думаю, каждый трейдер это чувствует, пока не научится понимать, как рынок реагирует на потоки ордеров. Ценовое движение заставляет других трейдеров решить открыться.

Мы стараемся брать очевидные сигналы для входа, которыми пользуются и многие другие в то же время. Из-за этого будет казаться, что рынок немедленно идет против нас. Каждый трейдер сталкивался с этим впечатлением. Это не плохо, если мы не пугаемся этого.

Это случается гораздо чаще, чем думают, особенно, когда рынок поворачивает очень близко к нашему входу. Быть готовым к такой возможности нужно всегда. Должен быть план для такой ситуации, это необходимо для выживания.

Чтобы устранить ощущение, будто рынок знает, когда Вы входите и немедленно идет против вашей позиции, Вы должны знать, что наиболее критическое время позиции - сразу после входа. Вот когда Вы должны быть готовы действовать быстро, чтобы защитить свою позицию.

Я всегда считаю, что наиболее опасное время позиции - при входе, потому что Вы еще не имеете доказанной позиции.

Держите убытки маленькими и быстрыми, иначе Вы позволите большим потерям погубить себя. Вот почему я называю вход самым опасным временем позиции. Здесь ваша первая возможность удержать потери минимальными.

ALS - Я часто слышал, как трейдеры говорят, что, если бы они поступали наоборот, было бы лучше. Что Вы думаете об этом?

POP - Я также слышал такое. Мой отец думает, что в начале моей карьеры у меня была хорошая стратегия трейдинга. У нее были достоинства. Но достоинства в том, что она подтолкнула меня к мысли всегда иметь план действий.

План действий для случаев, когда Вы правы, и когда ошиблись, план совершить обратную сделку, если потребуется.

ALS - Еще вопрос, который недавно стал довольно важным. На новостном канале выходит интервью с экспертом, подобное раздуванию пожара. Трейдеры, открывшиеся в обратную сторону, расценивают эксперта, как врага.

POP - Это было во все времена. Это значит, что слишком чувствительны к замечаниям человека, которые противоречат вашей позиции. Можно быть чувствительным, пока Вы сдерживаете эмоции. Но удержать эмоции, когда Вы видите резкий ход или безудержный рынок, трудно, их почти невозможно игнорировать.

Настоящая проверка таких замечаний - в том, как реагирует рынок. Рынок, конечно, реагирует на такие замечания. Но вот ключ. Вы будете иметь больше, чем одну реакцию. Вы можете использовать эти реакции в своих интересах, если Вы будете быстры в своих действиях на рынке.

Вот почему Вам надо иметь больше одной реакции. Локальные трейдеры увидят новость или какие-либо данные первыми. Их реакция будет профессиональной, и они разместят позиции согласно своим убеждениям. Вначале это не будет выглядеть согласованно, но вскоре Вы увидите некоторый ранний тренд. Это обычная первая волна покупок или продаж. Затем в яму пойдут ордера от тех, кто получил новости только что, и Вы видите дальнейшую реакцию на новости.

Третья волна новостей - от клиентов, узнавших новости и связавшихся со своими брокерами. Третья волна обычно самая сильная. Именно здесь рынок самый тонкий и он делает новые максимумы или минимумы.

После того, как все три волны ордеров исполнены, все еще находятся инвесторы, на которых влияет эта новость, открывающие позиции. Это может занять полтора дня, чтобы войти в рынок. Новости, увиденные по ТВ, услышанные по радио и прочитанные в газете после закрытия рынка. Они - часть моей теории полутора дней для новостей и событий.

По прошествии полутора дней ответа и реакции на данные или новости, рынок обычно приходит в состояние равновесия.

Вторая часть вашего вопроса - в том, что не конструктивно эмоционально относиться к новостям, но Вы должны учитывать возможность таких новостей, и разработать для себя механическую реакцию, чтобы получить прибыль на поведении других людей, их эмоциях.

Важно понять, что это может изменять продолжающийся тренд, создать встречный тренд. Необходимо быть готовым защитить свои позиции.

Вы можете улучшить стоимость своих позиций, используя новости должным образом отделив половину прибыли и добавляясь на волнах ордеров. Или Вы можете использовать

новости, чтобы установить диапазон трейдинга, чтобы иметь лучшую позицию, чем от спонтанного входа.

Другими словами Вы имеете возможность регулировать торговлю в широком диапазоне своей деятельности. Но имейте в виду, что все должно быть предусмотрено в ваших планах, и Вы всегда должны быть подготовлены к таким событиям, чтобы использовать их в торговле. Большинство систем не принимает это во внимание.

ALS - Мы, похоже, возвращаемся к тому же самому, что нужно для успешного трейдинга - знанию и модификации поведения.

POP - Я знаю лишь то, чему научился за годы торговли. Я знаю, что есть те, кто будет читать это, чтобы улучшить свое понимание для успешного трейдинга. Я знаю, что они смогут лучше понять проблемы трейдинга, глядя на то, что делаем мы. Я не отрицаю любой другой успешный метод, представляя свои взгляды на трейдинг, а лишь увеличиваю возможности.

ALS - Я думаю, у ваших взглядов появятся критики.

POP - Вы действительно так думаете? Я не соглашусь с Вами. Я часто ошибался на рынке, но не думаю, что Вы правы. Это - подобно спуску по одной из двух дорог. Если Вы не спуститесь по обеим, Вы не можете говорить, что выбрали неверный путь. То же самое в трейдинге.

Я могу точно заявить, какую дорогу, по моему мнению, лучше выбрать. Я представляю возможность расширить горизонты трейдинга в пределах мнения каждого трейдера. Я не ограничиваю торговлю системами или критериями.

Чтобы быть критиком, важно смотреть на вещи со всех сторон. Вы смотрите в зеркало, и Вы даже не видите себя таким, каким Вас видят другие. Вы видите обратное изображение. Чтобы быть хорошим критиком, Вы должны суметь видеть так, как другие. Вы не должны рассматривать обратное изображение, как правильный вид.

ALS - Так Вы рассматриваете свои правила, как обратное изображение?

POP - Очень интересное наблюдение. Я думал, Вы назовете правило один обратным тому, что видят другие. Оно обратно лишь тому, что большинство понимает под правилами трейдинга. Мы заставляем рынок доказать нашу правоту, а не ошибочность, а это обратно общепринятому мышлению.

Мы предполагаем, что мы неправы и находимся в неблагоприятной игре, пока не будет доказана правильность. Это - также обратное изображение. В правиле два мы усиливаем своих победителей, а это обратно взятию убытков или другой стороне монеты.

Да, я предполагаю, что, глядя в зеркале Вы легко можете понять, почему другие не видят, что Вы делаете. Вы действительно смотрите на обратное изображение. Иногда важно видеть вещи не так, как другие. Я узнал, что в трейдинге лучше быть иным. Вы никогда не должны соответствовать общепринятому представлению, а быть в трейдинге самим собой. Не забывайте это! Используйте собственные способности улучшить свое поведение в трейдинге.

Глава 16 - Возрождение после большой просадки

ALS - Вы действительно отобрали лучшее из всех своих мыслей?

POP - Вы, как и кто угодно, ясно увидите, что то, о чем я говорю Вам - наиболее точная и лучшая информация, которую Вы можете найти за всю свою карьеру. Можно назвать ее лучшей. Если это - не лучшая часть любой книги, что Вы когда-либо читали, я выброшу все мысли мусорщикам.

В мире трейдинга есть крупные авторы, большие советники и большие трейдеры. Есть знаменитые редакторы, хорошие репортеры и успешные преподаватели трейдинга. Все они имеют хорошую репутацию. Мне не удавалось нести бремя славы. Это удел таких людей, как мой друг Джон Денвер, Дон Гибсон, Опра и мой брат. Они научились нести такой тяжелый крест.

Кто я такой, чтобы считать себя более значимым, чем кто - то еще в области трейдинга. Вы увидите, что трейдинг должен занять наибольшее место в вашей жизни, чтобы для Вас сделалось возможным стать трейдером.

Я хочу сказать, что этот наш опыт на форуме Фьючерсов очень помог нам многое понять. Из-за возросшей скорости коммуникаций рынок сейчас более быстр, а мои правила подходят к нему еще лучше.

Я не знаю, почему это так, но чувствую, что они как нельзя лучше соответствуют маленьким трейдерам. Я не жалею о способе, который потребовался, чтобы дать то, что я должен дать. Я не способен нести бремя. Я лишь в последнее время узнал, что такое слезы. Меня утешали, ругали и направляли к разным источникам света в моей жизни. Во всем этом был глубокий смысл и я благодарю моих новых учителей за все усилия, позволившие мне находиться в их классе.

Вы должны принять мою благодарность, я ценю ваше снисхождение к моей слабости и одиночеству трейдинга. Только трейдер может понять эту темноту. Я думал, я был один, но выяснялось, что есть много огней на пути. Эти огни - наши новые друзья, которые идут тем же путем, освещая нам путь, чтобы мы продолжали наше путешествие.

Какой РАДОСТЬЮ было получить старинную книгу Шекспира из Новой Англии. Какие уроки я извлек при посещении разных стран. Это научило меня тому, что я никогда не вообразил бы тридцать лет назад.

Уинстон Черчилль однажды сказал, что « Это не конец и не начало конца, но может оказаться очень хорошим концом начала.» Мы примем это. Мы начали! Мне не придется больше идти в одиночестве.

Все, о чем я могу просить, это понимание. Понимание того, почему я не хочу, и более того, не могу брать мзду за свои взгляды. Другие дадут мне радость своих сердец и позволят мне низко поклониться им за оценку, поскольку они знают больше меня о жизненной потребности.

Трейдеры - мужественные люди, но они смотрят на меня, Арт! А я, я соответствую образу трейдера и его действиям в мире финансов? Нет, я всего только медведь Тэдди в собственном мире больших осложнений. Я очень простой человек и маленькое отображение Бога.

Только спросите, и Вы получите ответ. Рассмотрите свои причины и Вы должны изменить свою судьбу. Обязанность Призрака следить, чтобы Вы не спотыкались, поскольку я уже прошел этой дорогой. Я не веду, и я не следую.

Я должен показать голодному, как взять бушель риса и вместо того, чтобы его съесть, посеять для будущего процветания. Голодные - мои трейдеры, мои младшие Призраки в подавляющем мире гигантов. Мои Призраки должны стать лидерами в мире трейдеров. Не моими руками, а своими собственными. Вы видите, что они - избранные проводники в Новый Мир финансов. Младшие Призрака научатся трейдингу с улыбкой. Чего еще можно желать для них!

Арт, я надеюсь, ваша жена еще не очень устала от того, что я постоянно наступаю на ее кошек, мне было приятно разделить грустные времена с вами обоими и трейдерами, которые помогли нам преодолеть печаль. Я уверен, что когда-нибудь холм позади вашего дома прославится. Это не ваш холм. Ваша лишь прогулка по нему. То же самое в трейдинге. Это не наш успех, он принадлежит им. В соответствии закону, что студент хорошего преподавателя должен превзойти своего учителя.

Я спросил Алфредо, не могли бы мы использовать его идеи, высказанные в постере, чтобы усилить сказанное мною. Меня удивляет, когда другие зарабатывают на том, что я делаю. Прочтите его постер, и скажите, что Вы думаете.

Вы простите мне не слишком останавливаться на предмете в этой главе?

ALS - И я, и читатели, и трейдеры понимаем, откуда Вы пришли и важность пути в одиночестве. Я знаю, что Вы открываете нам свое сердце в надежде показать, чего Вам это стоило. Я знаю, что Вы снова несколько обескуражены тем, что говорят Вам другие. Вы всегда готовили себя к любым возможностям, также как к ожидаемым вероятностям в трейдинге.

Я знаю, насколько Вы гениальны и как это иногда отнимает у Вас простое счастье, которое большинство людей считает само собой разумеющимся. Вы не отличаетесь от любого другого человека или трейдера. Только тем, что Вам дали иное представление о жизни, событиях и реакции на события, что и сделало Вас тем, кто Вы есть. Вам дали подарок, и Вы первый, кто его принял, так что Вы не имеете права брать мзду за то, что Вам дали. Наступило ваше время отдавать!

Так что требуется немного больше, чтобы подобраться к теме нашей главы? Мы только показали, каков на самом деле обычный человек Призрак. Вы не ходите вверх ногами, как и

любой другой трейдер. Вы можете видеть линии немного яснее, поскольку Вы сказали, что Вы наблюдатель и видите линии на песке. Вы были достаточно терпеливы, чтобы подождать, пока и другие увидят линии на песке. И они увидят эти линии. Им лишь требовалось сказать, что такие линии действительно существуют.

Призрак, я не говорю это не потому что Вы мой давний друг, а потому что мне это было доказано. Вы свет маяка для будущих и сегодняшних, экспертов и трейдеров-новичков, не только в США, но и во всем мире. Вы - их герой, потому что Вы посмели быть большим. И Вы большой. Ваша реальность, Призрак, в том, что Вы - очень простой человек! Именно таким Вы всегда хотели быть! Так Будьте ТАКИМ!

POP - Вы обнажили меня больше, чем я мог бы когда-либо показать. Я должен отнести это в категорию совершения случайного акта доброты! Я ценю то, что Вы пытаетесь сделать. Давайте немного развернем ход беседы, чтобы читатели узнали побольше и о Вас.

Видите ли, я знаю о вашей любви к музыке и вашей первой поездке в Нешвилл в 60-х и о договоре с Флоридом Крамером о ваших песнях. Я знаю, что Вы не много заработали на своих первых песнях и что трейдинг обошелся с Вами лучше. Может быть, Вам стоит вернуться к первой любви, безо всяких измен вашей единственной жене! В конце концов, что важно в жизни?

ALS - Мой брат - певец и музыкальная составляющая наших с ним мозгов. Забавно, как смелость стать большим может изменить нашу жизнь. Так же и с трейдерами. Послушайте! Идите вперед и смейте стать большим! Призрак знает, что это можно сделать и делает Вам подарок. Когда-нибудь Вы будете знать, кому сказать спасибо.

Я увлечен вашей верой в маленького трейдера. Только сегодня на CNN я слышал, как эксперт говорил то же самое о маленьком трейдере, прокладывающем путь. Маленький трейдер может все и, Призрак, если Вы правы, маленький трейдер по-крупному изменит жизнь. Я вижу в вашем взгляде веру, а не надежду.

Вы знаете Призрак, если мы скроем это, мы окажемся перед необходимостью заплатить читателям и другим трейдерам за то, что они обратили внимание на нас!

POP - Мы знаем, куда мы идем, а насколько это делает все другим, если мы можем быть реальными людьми, как и все остальные. Я думаю, что впервые в своей жизни я имею настолько шокирующую перспективу на жизнь. Я не забочусь, как мои позиции поведут себя завтра.

ALS - Вы никогда этого не делали! Я предполагаю, именно поэтому Вы тот, кто есть. Если другие трейдеры, прочитав ваши взгляды, могут понять, насколько простым это может быть, не заботиться из-за ваших правил, а только делать их, - ДЕЛАЮТ ЭТО! Я имею в виду, как Вы говорите, значение имеет только то, что Вы делаете с вашими проигрышами, которые и определяют ваш успех.

Я не хочу менять тему, но диск, который мы сейчас слушаем - «Проигравшие - Плаксы» Флойда. Вам не кажется, что он имеет отношение к этому интервью?

POP - Да, Держите эмоции подальше. Если Вы в трейдинге делаете все правильно, никогда не будете плаксой. Ха, это довольно приятно, Вам не кажется?

ALS - 12:15 дня, я занимаю ваше внимание, а завтра пятница. Я знаю, у Вас большие позиции на акциях. До Чикаго длинный путь! Как Вы собираетесь торговать завтра?

POP - Так же, как всегда. Я продам больше кукурузы на ралли и покрою, если неправ. Это будет в 9:30 утра, но сначала я поработаю с акциями. Удачно я покрыл на сегодняшнем закрытии. Пошло вниз, а затем вверх. Мне это нравится. Завтра будет больше возможностей, Вы не думаете?

ALS - Почему Вы не берете только завтра?

POP - Хорошо, я выйду на открытии, а может быть, мы сможем сделать это еще до завтрашнего открытия, в ночную торговлю.

ALS - Насколько далеко, по вашему мнению, уйдет кукуруза, если Вы выйдете сегодня вечером?

POP - Вы даже не хотите знать! По крайней мере, я стою с правильной стороны. Ладно, нам остается ждать субботней и воскресной прогулок к вершине холма.

Я слышу, как песня, которую Вы написали в 60-х, сейчас звучит на вашем диске. Вы никогда не жалели, что продали ее за копейки?

ALS - Вы не можете знать, сколько я получил за нее. Это была лучшая цена, которую кто-либо мог когда-либо получить за песню. У меня остались прекрасные воспоминания. Держу пари, лучше ваших!

POP - Я довольно прост! Мои воспоминания не отличаются от других, например, наших трейдеров или наших маленьких Призраков. Я надеюсь, Призраки вырастут быстрее, чем дети. Я не хочу наблюдать со стороны. Я хочу время от времени делать пас мячом.

ALS - Призрак, мы здесь проиграем. Я думаю, все это будет сокращено из книги. Может, нам лучше вернуться к теме?

POP - Хорошо, мы можем сократить наши убытки. Начнем сначала. Я хочу лишь, чтобы Вы сделали для меня одну вещь сегодня вечером прежде, чем я вернусь обратно. Поместите это на форуме Фьючерсов и дайте знать другим трейдерам, что я - один из них. Я не другой. Я - только больше!

ALS - ОК, Вы снова победили. Посмотрел бы я на Вас после большого DD.

POP - Мне надо взять бушель риса для голодающих! Но сначала я хотел бы заглянуть в «Озеро Тахо» - там лучшее Chateau Brian. Там поговорим!

ALS - Мы скоро доберемся туда!

Глава 16 - продолжение

Note: Алфредо в своем постере проводит параллели между правилами Призрака и своей любимой игрой в шахматы.

Я считаю себя слабым игроком в шахматы, однако люблю эту игру. Существуют некоторые основные принципы, и даже начинающие игроки знают, что их нужно выполнять, чтобы получить шанс хотя бы ничьей с лучшим игроком, или чтобы победить более слабого.

1. Открытие - критическое. Вы должны стать одновременно и агрессором, и защитником, предполагая десять - двенадцать ходов вперед. Некоторые игры выигрываются за первые пять - шесть ходов. (Правило 1 Призрака???)
2. Затем наступает консолидация. Вы развиваете своих коней, слонов и ладей и защищаете вашего короля. Вы подготавливаете свои фигуры так, чтобы позже получить возможность начать успешное нападение. Вы исследуете слабые места противника. Вы пытаетесь утомить его, насколько возможно. (Призрак 2 - усиление победителей???)
3. По возможности, последняя атака и мат. Против более сильного игрока - выход на ничью. (Призрак 3 - это он победил нас - когда ликвидировать позицию и брать прибыль???)

Сражения, как сражения, будь то в воздухе, на море, на земле, на шахматной доске или на БИРЖЕ. Похожая аналогия???

Шахматисты могут меня поправить.

Удачной торговли.

ALS - Призрак, я думаю, что Алфредо привел хороший пример! Вы играете в шахматы?

POP - В молодости я гордился своей игрой в шахматы, но с возрастом для игры оставалось не слишком много времени.

ALS - Мы когда-нибудь рассмотрим ваши шахматные сделки, а пока давайте перейдем к «торговле после большой просадки». Почему появился этот раздел?

POP - Во-первых, был вопрос, заданный на форуме и я хочу ответить на него. Это хороший вопрос. Во вторых, большинство трейдеров не читало бы это, если бы они никогда не сталкивались с просадками. Это может случиться многими способами.

Я не собираюсь судить, почему трейдер получил большую просадку, ибо она находит каждого из нас в то или другое время. Большая просадка выводит Вас из трейдинга. Я считаю причиной просадки пятнадцать проигрышей подряд! Я не знаю других причин.

ALS - Мы знаем, что самая большая причина просадки - слишком долгое удержание проигрышных сделок! Почему Вы так добры?

POP - Мы не оглядываемся назад, кроме, как для того, чтобы извлечь уроки из произошедшего. Другая причина, почему я хочу рассмотреть просадку из-за пятнадцати потерь подряд - время от времени это случается с каждым.

Я покажу Вам, как оправиться после большой просадки. Я не могу предоставить Вам определенные планы трейдинга или сигналы моих программ, но я должен дать Вам способ оправиться. Чтобы сделать это правильно, дам Вам хорошее предложение для восстановления. Я хочу, чтобы Вы проанализировали его и приняли только после того, как правильно поймете его и сможете применить к своей ситуации. Именно Вы принимаете решение о сделках. Поэтому, пожалуйста, проверяйте свои данные. Это оставит Вам, как трейдеру, некоторую свободу в вашей программе трейдинга.

Для начала убедимся, что у нас достаточно средств для продолжения торговли. Если это не так, Вы должны отложить это не потом. Заметьте, я не говорю, что Вы должны оставить трейдинг! Все мы оставляем торговлю по каким-то причинам. Только причина могут быть разными. Хорошо, допустим, у Вас достаточно денег, чтобы попытаться оправиться от прошлой неудачи.

Я хочу, чтобы, приняв предложение, Вы перешли в следующую стадию вашего трейдинга. Я хочу, чтобы Вы предположили, что Вы сделали пятнадцать сделок подряд, каждая из которых сделала деньги.

ALS - Я думал, Вы сказали, что большая просадка была вызвана пятнадцатью проигрышными сделками подряд. Что Вы теперь имеете в виду, когда говорите, что у нас пятнадцать сделок подряд сделали деньги?

POP - Я же прошу Вас только представить, что у вас было пятнадцать выигрышей подряд. В этом случае Вы будете более осторожны. При пятнадцати проигрышах Вы подсознательно будете ожидать, что эта череда вот-вот прервется, а это приведет к небрежности в анализе.

Я хочу, чтобы Вы были начеку. Мы могли бы назвать это ожиданием быстрых рыночных перемен. Вы больше не можете позволить себе плохую сделку и теперь это причиняет Вам дискомфорт.

Во-первых, Вы должны точно знать свой риск в долларах для каждой сделки. Сколько существует способов знать ваш истинный риск? Можно, например, с опционами, но только если Вы - покупатель. Есть другие способы сделать это, используя бабочки на трехмесячных контрактах, но это, наверное, сложно сейчас для Вас, так что мы будем придерживаться опционов.

Я не люблю давать советы по трейдингу, но сейчас мы говорим об исключении. Вам нужны кое-какие советы, чтобы найти верную дорогу. Вы знаете, чего хотите, а я лишь даю Вам направление пути. Я не собираюсь давать Вам конкретные советы, лишь способ повернуться в нужном направлении, чтобы Вы нашли дорогу.

Второе, о чем я хочу сказать Вам - Вы можете оправиться после спада, двигаясь по правильному пути. Вы можете попасть туда, куда идете, если, конечно, хватит денег. Иногда это не слишком приятно - двигаться с одной целью в голове. Это - ваше единственное препятствие. Вы можете сделать хороший выбор.

Откройте ваши графики и изучите их. Уясните себе характер рынка, на котором Вы учитесь! Выберите лишь ваши лучшие восемь рынков. Попытайтесь понять, идут ли их тренды вместе, как взаимосвязано их поведение. Выберите существующие тренды на этих восьми рынках. Примите во внимание, какие сейчас в трендах, а какие - в боковом рынке. Скорее всего, вы увидите, что большинство из них - вне трендов. Сейчас это не важно. Вам нужно лишь делать правильные сделки в правильное время.

Что Вам нужно сделать для вашего восстановления, так это сложить вместе так много аспектов трейдинга в свою пользу, сколько сможете, чтобы заставить закон вероятности

работать на себя. Зная тренды ваших избранных рынков, Вы должны классифицировать их как бычьи, медвежьи или нетрендовые. Кажется, достаточно просто, не так ли?

Отложите на сегодня медвежьи и нетрендовые графики в сторону и взгляните на них снова завтра, чтобы увидеть, не появились ли перемены в поведении. Сейчас Вам следует сконцентрироваться на бычьих трендах.

Главное, почему нам нужны восемь из любимых рынков - здесь мы делаем самые лучшие вероятные сделки. Вам нужно обратить вероятность на свою сторону. Психологически легче предсказывать бычий тренд, а не медвежий или боковой. Хотя иногда медвежий тренд легче разглядеть. Медвежьи рынки обычно движутся быстрее бычьих.

Проведите анализ, рассмотрев поведение рынков по крайней мере за несколько последних лет. Учитесь на этом анализе. Не будет никакого проку от моих советов, так как каждый рынок может реагировать немного по-другому.

Вам следует использовать для восстановления опционы, потому что мы можем строго ограничить убытки. Фьючерсы не очень подходят для этого из-за переменных факторов, Их трудно контролировать. От опционов можно извлечь и другие выгоды, которые мы не можем получить от фьючерсов.

Наилучшее преимущество, которое мы ищем в опционах - факт, что на бычьих рынках большую часть времени опционы увеличивают волатильность. Опционы медвежьих рынков чаще теряют волатильность. Из-за нашего ограниченного возможного риска мы можем использовать бычьи рынки в своих интересах, используя стремление к росту изменчивости. Так как Вы не хотите продавать опционы и иметь неограниченный риск, мы исключаем медвежьи рынки. Кроме того, бычьи рынки относительно больше времени растут, чем медвежьи падают. Или все это не так? Проведите собственное исследование!

Я не собираюсь давать Вам уроки опционов, для этого есть эксперты и программы, как и в любой другой области, которую Вы можете захотеть изучить. Если Вы заинтересованы научиться наилучшим образом оправляться от просадок, во что бы то ни стало займитесь опционами. Вам следует обратить рост волатильности в свою пользу, как часть вашего плана.

Теперь, когда у Вас есть средство для восстановления, нам нужно получить дружественный тренд, работающий на нас, а также некоторую информацию из графиков и анализа. Разве это не хорошее предположение, что на бычьих рынках объем и открытый интерес имеют тенденцию к росту? Разве это не хорошее предположение, что рост объема и открытого интереса повышают изменчивость? Разве это не хорошее предположение, что рынки стремятся сделать три основные волны покупок на бычьей волне? Еще раз, пожалуйста, проведите свой анализ, чтобы убедиться, что эти утверждения истинны и это - хорошие предположения.

После просмотра всех графиков в поисках установившегося бычьего рынка Вы готовы совершить сделку, при правильных параметрах. а что же такое правильные параметры? Сначала Вы должны найти бычий тренд на одном из своих рынков. Затем Вы должны выяснить, в какой стадии он находится. В первой волне, во второй или в третьей? Ответом могут быть несколько возможностей. Вам нужно проанализировать свои возможности! Вы должны сделать собственные предположения. Когда Вы убедились, что начался бычий тренд, поищите теперь четырехдневный откат. Эту точку можно назвать первой волной покупок. Посмотрите дальше, есть ли какой-то еще четырехдневный откат. Если да, назовем его волной два. Затем ищите третью волну. Вам, вероятно, придется потрудиться, чтобы найти некоторые примеры.

Поиските бычий рынок на сегодняшних графиках. Вам нужно найти четырехдневный противотренд. Желательно, чтобы это была первая волна покупок на установившемся бычьем рынке. Можно, конечно, увидеть и второй четырехдневный откат, но нам нужна наиболее мощная возможность.

Нужно открыть позицию на первом четырехдневном откате в направлении бычьего тренда. Вы можете сделать это одним из двух способов. Вы можете войти на прорыве четырехдневного максимум, когда цена пойдет выше предыдущих четырех дней, или же можно разместить ордер выше максимума всего бычьего хода. Лучший путь в вашем случае - первый. Вам нужно войти в позицию до роста волатильности. Это будет, когда рынок пробьет максимум четырех дней.

У Вас есть довольно хорошая идея, как поступить и как войти в сделку. Вы ищете сделку с ограниченным риском. Вы ожидаете, что окажетесь неправы, но покупая коллы, риск будет ограничен. Вы можете или разместить бычий колл спред или купить ближайший более высокий страйк, в зависимости от доступного капитала.

Вы должны решить, какой риск можете позволить себе принять, основываясь на текущем размере счета. Это - ваше решение. Правило большого пальца - десять процентов от вашего капитала на сделку. Если бычий спред стоит Вам 50, а Вы имеете на счету 5,000, мы можем открыть такую сделку.

Лучше торговать опционами с запасом времени до погашения по крайней мере в 40-60 дней. Опцион длительностью меньше 40 дней оставляет Вам слишком мало времени для участия в хорошем тренде без потери временной стоимости. На хорошем бычьем ходе лучше всего используете рост волатильности именно ближайший по страйку контракт.

Ваша сделка может извлечь выгоду из любого роста изменчивости на бычьем рынке. Ваша точка входа - критическая точка, где Вы увидите или продолжение тренда или провал продолжения. Вы использовали правило один, ограничивая риск. Вы установили свой предел риска, и Вы ожидаете, что потеряете лишь половину запланированного риска, разместив ордер на выход из позиции, как только потеряете половину стоимости опциона. Когда опцион наполовину уменьшится, Вы, конечно, уже не в тренде, или подошли слишком близко к погашению. Ищите следующую сделку!

Другие критерии удаления позиции - провал четырехдневного отката, после которого не продолжился существующий тренд. Провал подтвержден, когда цена на следующий день ушла ниже четырехдневного минимума. Ваша сделка будет очень быстрой, если Вы неправы и долгой, если правы. Будьте готовы признать неудачу.

Вы можете взять второй четырехдневный откат, чтобы добавить к позиции, используя правило два, но только если Вы правильно установили первый четырехдневный откат. Предположите, что может оказаться слишком поздно входить. Третий четырехдневный откат может привести к довольно сильным колебаниям, если тренд окажется уже на исходе. В этой части бычьего тренда уже думают о взятии прибыли. Так как Вы находитесь в стадии восстановления, Вам лучше здесь забрать свои деньги, а не пытаться открывать новую сделку.

Вы сделаете намного лучшую отдачу чем то, чем Вы рискуете, когда Вы поймаете и бычий тренд и растущую волатильность. Вам нужно сделать больше денег с наименьшим риском. Вам нужно собрать в свою пользу так много факторов, как только возможно. Вас будут соблазнять четырехдневные откаты на медвежьем рынке, но здесь есть дополнительное препятствие. Это изменчивость, которая, вероятнее всего, будет падать, и ваши ожидания на возможный ход довольно быстро сойдут на нет. Поэтому рекомендую Вам поначалу работать на бычьем рынке и на первом четырехдневном откате.

В этом стиле трейдинга Вы найдете много преимуществ, а терпение будет в конечном счете вознаграждено хорошей прибылью. Риски же тут - небольшие и быстрые, что, конечно, приятнее, чем те, когда Вы получили просадку.

ALS - Позвольте мне сказать пару слов. Вы предлагаете, чтобы после большой просадки трейдеры взяли, по крайней мере, восемь рынков, изучили их и определили, какие находятся в установившихся бычьих трендах. Затем, Вы говорите, надо найти четырехдневный откат для входа в опционную позицию. Вы или устанавливаете бычий спред или покупаете колл в направлении первоначального тренда, когда рынок откатывался от максимума предшествующие четыре дня.

Для защиты Вы предлагаете выйти на следующий день, если цена падает ниже минимума предшествующих четырех дней. Кроме того, если опцион потеряет половину стоимости, тоже пришло время выходить. Нам нужны опционы по крайней мере 40-60 дней до погашения. Я ничего не пропустил?

POP - Да, первая позиция устанавливается на первом четырехдневном противотренде и усиливается на втором четырехдневном откате, а третий используется, чтобы взять прибыль, но не добавлять снова. Вы ждете, что изменчивость будет вашим союзником на бычьем ходе и ожидаете, что прибыль будет больше риска, по крайней мере, в соотношении четыре к одному.

ALS - Это всегда работает?

POP - Конечно, нет, но здесь есть большие плюсы. Как я уже говорил, я очень верю в маленького трейдера. Большой трейдер имеет все данные, чтобы делать хорошие сделки и деньги, чтобы пережить большую просадку. Я хочу, чтобы маленькие трейдеры стали лидерами, я знаю, что это возможно. Это должно когда-то начаться, и я думаю, что для многих из них это начнется с большой просадки. Никто не застрахован от рыночного риска. Чтобы управлять этим риском, мы должны торговать с дополнительными преимуществами. Мы торгуем по тренду и добавляем, но только правильно. Мы двумя способами защищаем свою позицию. Оба правила - и один и два - участвуют в игре.

ALS - Я имел в виду что-то вроде этого. Алфредо упоминал в своих параллельных шахматах, что Вы задолжали читателям третье правило, когда ликвидировать позицию и брать прибыль. Как насчет правила три?

POP - Я сказал на форуме, что я чувствую, когда брать прибыль, а когда ликвидировать позицию. Я сторонник взятия прибыли на третьей стадии или волне и в пределах трех или четырех дней большого объема. На большинстве рынков я чаще всего беру прибыль в пределах трех дней. Я надеюсь, что это даст некоторые ответы и сигналы для трейдеров о взятии прибыли. Я не буду сейчас детализировать. Я действительно уже дал в этой книге больше, чем намеревался.

Наиболее важные аспекты трейдинга Призрака сейчас - понять правила один и два. Время представлять правило три еще не пришло!

ALS - Есть много вопросов о правиле два. Большинство трейдеров еще не освоились с ним. Они довольно хорошо приняли правило один. Мы, конечно, можем объяснить правило два немного лучше.

POP - Давайте разберем основные вопросы на форуме. Если мы не поместим их в эту часть книги, мы сделаем это позже.

ALS - Ок

